
**ТЕРРИТОРИЯ
НАУКИ**

**МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ**

**Основан в 2006 г.
2015
№ 3**

**Воронеж
2015**

Воронежский экономико-правовой институт

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия

ПИ N ФС 6-0528 от 06 октября 2006 г.

ISSN 1991-9492

Журнал выходит не реже шести раз в год

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

Иголкин С.Л. – главный редактор

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Брянцева Л.В., Гаврилов С.Т., Годовникова А.М., Кустов А.И., Ахмедов А.Э. Кузьменко Н.И., Кургузкина Е.Б., Лелеков В.А., Микулина Л.Д., Саликов Ю.А., Смольянинова И.В., Станчин И.М., Шульгина Л.В., Широбоков В.Г., Шаталов М.А., Коровкина Н.Г.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются. За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы публикаций. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов. При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Адрес редакции:

394077 Воронеж, Ленинский пр-т, 119 факс: (4732) 727335

Телефон: (4732) 727342 E-mail: NKorovkina@vilec.ru

Подписной индекс в объединенном каталоге «Пресса России» - 41944

Учредитель: АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт» <http://www.veri.ru>

Отпечатано в типографии Воронежский ЦНТИ – филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс» Минпромэнерго России

394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30 Свободная цена

Подписано в печать 20.02.2015. Заказ . Тираж 100 экз.

© Территория науки, 2015

СОДЕРЖАНИЕ		
МАТЕРИАЛЫ КОНФЕРЕНЦИИ «АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ, ПРАВА, ПСИХОЛОГИИ И ПЕДАГОГИКИ И ОБРАЗОВАНИЯ В ГЛОБАЛЬНОМ МИРЕ»		
ОБРАЗОВАНИЕ		
ОСОБЕННОСТИ САМОПРЕЗЕНТАЦИИ В ВИРТУАЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ <i>Кадацких И. Ю., Нестеренко С. С.</i>	7	
ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В СИСТЕМЕ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ <i>Мычка С.Ю., Шаталов М.А.</i>	10	
РОЛЬ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ <i>Полухина О.П., Полянская Н.В.</i>	13	
ИННОВАЦИИ В РАБОТЕ СОВРЕМЕННОГО УЧИТЕЛЯ <i>Сурхаев М. А., Ниматулаев М.М., Магомедов Р.М.</i>	17	
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ <i>Чурикова Н.Н.</i>	22	
ПСИХОЛОГИЯ		
ОСОБЕННОСТИ КОНФЛИКТНОГО ПОВЕДЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ <i>Бондарева Ю. М., Кадацких И. Ю.</i>	26	
ВЛИЯНИЕ МЕЖЛИЧНОСТНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА МОРАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ КЛИМАТ В ВОИНСКИХ КОЛЛЕКТИВАХ В ДИАДЕ РУКОВОДИТЕЛЬ-ПОДЧИНЕННЫЙ <i>Мачульская И.А., Беляев Р.В., Машин В.Н.</i>	29	
ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ЛИЧНОСТНАЯ ПОЗИЦИЯ СТУДЕНТА-ПСИХОЛОГА КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНОЕ КАЧЕСТВО БУДУЩЕГО ПРОФЕССИОНАЛА <i>Полухина О.П., Полянская Н.В.</i>	33	
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Руднева Е.О.</i>	36	

ОСОБЕННОСТИ ДЕСТРУКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ <i>В.Г.Самохвал</i>	42
ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ	
ВЛИЯНИЕ НОРМАЛЬНЫХ УСИЛИЙ НА РАБОТУ СТАТИЧЕСКИ НЕОПРЕДЕЛИМЫХ СИСТЕМ <i>Зулпуев А.М., Насиров М.Т., Абдыкеева Ш.</i>	45
ВОЛНОВОЕ ИМПУЛЬСНОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ЗДАНИЯ И СООРУЖЕНИЯ <i>Смирнов С.Б., Зулпуев А.М., Ордобаев Б.С., Абдыкеева Ш.С.</i>	56
АНАЛИЗ КОЛЕБАТЕЛЬНОЙ МОДЕЛИ СЕЙСМИЧЕСКОГО РАЗРУШЕНИЯ ЗДАНИЙ <i>Смирнов С.Б., Зулпуев А.М., Ордобаев Б.С., Абдыкеева Ш.С</i>	63
ЭКОНОМИКА	
БРЕНДИНГ ТЕРРИТОРИИ <i>Адамчук И. А., Рябова Н. В.</i>	72
КРИЗИСЫ В УПРАВЛЕНИИ ФИНАНСОВОЙ СОСТОЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Артеменко В.Б.</i>	74
ЭФФЕКТИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРИБЫЛИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ <i>Брянцева Л.В., Полозова А.Н., Нуждин Р.В.</i>	79
ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ <i>Гыязов А.Т., Балтабаев А.Г., Борубаева Г.Н.</i>	85
ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ – ОСНОВНОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ <i>Евсюкова А.Ю., Афиногенова И.Н.</i>	90
РОССИЯ В ВТО: ОЖИДАНИЕ И РЕАЛЬНОСТЬ <i>Жильников А. Ю., Гребенкина Е.А.</i>	93
ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ КАК ФАКТОР КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>Зулпуев А.М., Примов Э.Б., Балтабаев А.Г.</i>	98
ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАКУПОК УДОБРЕНИЙ В СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЯХ <i>Иванов В.Н., Никонова Ю.С.</i>	104
УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЛИНЕЙНОЙ МОДЕЛИ <i>Кабанов В.Н.</i>	109

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОХОДНОСТИ ВАЛЮТНЫХ ВКЛАДОВ <i>Кривенда Е.А., Сотникова М.</i>	116
ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ИНТЕРПРЕТАЦИИ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В КОНТЕКСТЕ ОТРАСЛИ СКОТОВОДСТВА <i>Ксенова Е.В.</i>	119
АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА <i>Марченкова И. Н.</i>	124
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ ПОЛИТИКИ <i>Смольянинова И.В., Ахмедов А.Э., Шаталов М.А.</i>	129
ВЛИЯНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ УРОЖАЯ И ПРОДУКТИВНОСТЬ СКОТА <i>Убайдуллаев М.Б.</i>	133
ЗНАЧЕНИЕ SEO ДЛЯ ЭФФЕКТИВНЫХ ПРОДАЖ В ИНТЕРНЕТЕ <i>Фаустова К.И.</i>	139
ПРОБЛЕМА СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ МЕГАПОЛИСОМ <i>Харичкова Л.И.</i>	144
ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	
ЭЛЕМЕНТЫ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ОБЩЕСТВА <i>Борискова И. В.</i>	151
МЕЖДУНАРОДНО – ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГОСУДАРСТВА КАК ЮРИДИЧЕСКОЕ СРЕДСТВО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОБЛЮДЕНИЯ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА <i>Гура Г. М.</i>	155
ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНЕ «ОБ ОБРАЗОВАНИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ» <i>Иванов В.И., Соркина М.О.</i>	160
К ВОПРОСУ О СТАБИЛЬНОСТИ РОССИЙСКОГО ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА <i>Лукьяненко Ю. В.</i>	164

ПРАВОВЫЕ МЕРЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ И ПРОФИЛАКТИКИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ СВОБОДЫ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ <i>Павлов Р.Г.</i>	168
ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В ОБЛАСТИ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ <i>Павлова В. А.</i>	174
ТЕРРОРИЗМ И УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ <i>Филонов Г.А.</i>	178
ВЛИЯНИЕ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ НА СОВЕТСКОЕ ОБЩЕСТВО, ВЛАСТЬ, СИСТЕМУ <i>Фомичев А.Ю., Гапонов О.И.</i>	182
КОЛЛЕКТИВ АВТОРОВ	
ТРЕБОВАНИЯ к публикации в журнале «Территория науки»	

**МАТЕРИАЛЫ ВСЕРОССИЙСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ С
МЕЖДУНАРОДНЫМ УЧАСТИЕМ
«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ, ПРАВА,
ПСИХОЛОГИИ, ПЕДАГОГИКИ И ОБРАЗОВАНИЯ В
ГЛОБАЛЬНОМ МИРЕ»
(19 июня 2015 года, г. Воронеж)**

ОБРАЗОВАНИЕ

Кадацких И. Ю., Нестеренко С.С.

**ОСОБЕННОСТИ САМОПРЕЗЕНТАЦИИ В ВИРТУАЛЬНОМ
ПРОСТРАНСТВЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ
МОЛОДЕЖИ**

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: самопрезентация, интернет-пространство, виртуальное пространство, социальная сеть, личность.

Key words: self-presentation, web space, virtual space, social network, personality.

Аннотация: В статье рассмотрены физиологические характеристики конфликта и методы управления конфликтом. Приведены особенности конфликтного поведения среди студентов.

Abstract: This paper studied the psychological characteristics of the conflict, the methods of conflict management. A study of the features of conflict behavior of students.

Самопрезентация – феномен личностного поведения, возникающий в условиях специфических форм общения субъекта с другими субъектами и группами. Активное развитие информационных технологий привело к формированию нового пространства для общения и самопрезентации. Одним из таких новых форм является Интернет-общение — общение субъектов посредством компьютера и мировой информационной сети.

Привлеченные простотой и легкостью общения, анонимностью и демократичностью Интернета, большое количество людей разных возрастов и социальных групп проводят в сети значительную часть своего времени. Любой человек может создать веб-страницу, профайл, который будет включать описание его личности и графическое изображение (аватар). На этапе заполнения данной анкеты личность может осознанно или не осознанно исказить информацию о себе,

создавая не точную копию реального себя, а социально желательную или идеальную личность [2].

По данным опроса ВЦИОМ, проведенного в октябре 2014 года, интернетом пользуются 66% граждан России. Согласно данному исследованию, сообщать о себе в социальных сетях и блогах недостоверную информацию хотя бы однажды приходилось половине пользователей этих ресурсов. Наиболее часто искажается информация об имени и возрасте (по 29%), о семейном положении (23%), хобби (22%), о половой принадлежности пользователя, музыкальных и художественных пристрастиях (18%).

Исследование особенностей самопрезентации в виртуальном пространстве современной молодежи состояло из двух этапов. На первом этапе на базе сайта социальной сети «В контакте» были проанализированы страницы 150 пользователей по случайному поиску с заданными параметрами: место проживания: Россия, возраст: от 17 до 25 лет, женский и мужской пол, сейчас на сайте (онлайн). Критерием анализа стали фотографии пользователей, их информация о себе, текстовый статус, группы в которых состоит пользователь. Был сделан следующий вывод: 57% страниц - социально неодобряемые или отрицательные проявления (из них 59% - преобладание контента сексуального характера (знакомства для секса, откровенные фотографии, тематические группы), (29% - алкоголь, наркотики, курение (т.е. вредные и пагубные привычки), остальные 8% - прочий негатив: суицид, ненормативная лексика, безысходность), 43% - положительные или нейтральные проявления.

На базе АНОО ВПО «ВЭПИ» был осуществлен второй этап исследования. В исследовании приняли участие 26 студентов 1-3 курса, обучающихся по специальности «Психология» в возрасте от 17 до 22 лет. Студентам была предложена анкета «Самопрезентация в интернет-пространстве».

На вопрос о том, сколько вы проводите ежедневно времени в социальных сетях, были получены следующие результаты: практически весь день - 62% респондентов, 2-3 часа - 20% респондентов, 1-2 часа - 15% студентов, захожу не каждый день - 3%, 10-30 минут - 0% ответов.

На вопрос: важно ли указывать достоверную информацию о себе в социальных сетях - 74% респондентов ответили, что достоверная информация не важна, 26% - достоверность важна.

О том насколько совпадает реальный и виртуальный образ респонденты ответили: 50% ответов - реальный и виртуальный образы совпадают на 60-80%; 30% ответов - совпадает на 100%; 15%

ответов - совпадает на 40-60%; 5% респондентов – совпадает на 20-40%.

97% респондентов, ответивших на вопрос о качествах, которые предпочитают указывать о себе пользователи, уверены, что указывают положительные качества, остальные 3% ответили, что отмечают отрицательные качества.

На вопрос о том, с какой целью люди указывают отрицательные качества, были получены следующие результаты: 63% респондентов ответили, что для привлечения внимания; 17% респондентов - что это протест, чтобы скрыть истинное лицо, 3% респондентов - затруднились ответить.

Разделились мнения в вопросе о том, отличается ли самопрезентация в виртуальном пространстве и в реальном мире: 50% респондентов ответили, что самопрезентация отличается, 50% - не отличается.

Определяя различия самопрезентации в виртуальном и реальном мире были названы: «люди в социальных сетях более открыты, проще показывают себя», «склонны показывать свои слабости», «человек хочет показаться лучше, чем в реальности»; «в соц.сети тенденция к негативу»; «люди фантазируют в соц.сети»; «преувеличивают свои качества, приписывают не свои достижения» и т.п.

В качестве типичных черт пользователя социальных сетей респонденты выделили следующие качества: первое место - общительный, веселый; второе - агрессивный, третье - ленивый, замкнутый; четвертое - открытый, спортивный; затем - закрытый, грустный, здоровый, добрый, большой.

Таким образом, подводя итоги изучения особенностей самопрезентации в виртуальном пространстве современной российской молодежи, можно сделать следующие выводы: о том, что молодые люди пользуются социальной сетью ежедневно и постоянно онлайн. Самопрезентация в сети отличается от реальной жизни. Это обуславливается такими факторами как анонимность социальных сетей, возможность экспериментирования с личностной идентификацией, выражения социально неодобряемого мнения и форм поведения [6].

Таким образом, социальные сети являются ресурсом для самовыражения личности, способом её экзистенциального расширения. Виртуальная реальность максимально управляется самим человеком, т.е. он таким образом преодолевает зависимость от общества.

Список литературы

1. Антонова Н. В. Проблема личностной идентичности в интерпретации современного психоанализа, интеракционизма и когнитивной психологии. - Вопросы психологии. 1996. № 1. - С. 131-143.
2. Бабаева Ю.Д., Войскунский А.Е. Психологические последствия информатизации. Психологический журнал. 1998. Т. 19, № 1.-С. 89-100.
3. Жичкина А.Е. О возможностях психологических исследований в сети Интернет. Психологический Журнал. 2000, Т. 21, № 2. - С. 75-78
4. Леонтьев Д.А. Психология свободы: к постановке проблемы самодетерминации личности. Психологический журнал. 2000, Т. 21, № 1.
5. Тихомиров О.К., Бабаева Ю.Д., Войскунский А.Е. Общение, опосредованное компьютером. Вестник Московского ун-та. Серия 14. Психология. 1986, № 3, С. 31-42.
6. Янг, К. С. Диагноз - интернет-зависимость. Мир Интернет. - 2000. - № 2. - С. 24-29.

Мычка С.Ю., Шаталов М.А.

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В СИСТЕМЕ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: инновации, образование, наука, методы обучения, эффективность образования.

Key words: innovation, education, science, teaching methods, the effectiveness of education.

Аннотация: В данной статье рассматриваются методы повышения качества обучения в системе среднего профессионального образования путем применения инновационных способов. В работе авторами предложены основные инновационные методы обучения с указанием практической значимости рассмотренных образовательных инноваций.

Abstract: This article discusses methods to improve the quality of teaching in secondary vocational education through innovative methods. In this paper the authors proposed the main innovative teaching methods with an indication of the practical significance of the considered educational innovation.

Цель любой образовательной системы является обучение, воспитание и развитие личности, а ее показателем служит позитивный результат, который сегодня в профессиональном образовании рассматривается через качественную подготовку специалиста. Система среднего профессионального образования не является исключением, а инновации являются неотъемлемой ее частью.

В настоящее время, в условиях реформирования отечественной системы образования, все большее значение имеют различные инновационные процессы.

Инновационная деятельность в широком смысле подразумевает ряд взаимосвязанных видов работ, комплекс которых гарантирует возникновение действительных инноваций. Примером служат [1]:

- научно-исследовательская деятельность (результатом является реализация действительных инноваций: разработка нововведений, ноу-хау, различных изобретений и пр.);
- проектная деятельность (разработка на базе научных знаний инновационных проектов);
- образовательная деятельность (направление развития профессиональных навыков и опыта с целью реализации инновационных проектов).

Таким образом, можно сделать вывод, что «инновационное образование» на современном этапе – это образование, способное к саморазвитию, что приводит к совершенствованию всей системы образования, т.е. развивающее и развивающееся образование [2; 4].

Итак, к инновационным способам организации обучения в системе среднего профессионального обучения можно отнести:

- метод проектов. Данный метод позволяет студентам развивать и укреплять свои теоретические знания при практических разработках, нарабатывая опыт.
- метод сотрудничества и кооперирования. Данный метод позволяет нарабатывать и укреплять исследовательский, поисковый способ развития; применение мозговой атаки, сбор и обработка данных, анализ источников, эксперимент и т.д. позволяет повышать уровень теоретических и практических знаний исследовательским путем, что способствует накоплению опыта.

Для повышения эффективности обучения и заинтересованности студентов в получении профессиональных знаний в системе среднего профессионального образования, нами предлагается, введение следующих компонентов на протяжении всего периода обучения (Рисунок 1). Начиная с первого курса, студентам предлагается вести дневник достижений, так называемое, портфолио достижений. Этот

способ позволяет анализировать деятельность студента в течение всего периода обучения. Конечно, базисным является традиционное обучение, однако, с применением компьютерных технологий (тестирование, различные тренажеры и пр.), позволяющих моделировать различные практические аспекты профессиональной деятельности. И, естественно, в заключение обучения происходит комплексная демонстрация студентом полученных умений и навыков на рабочем месте.

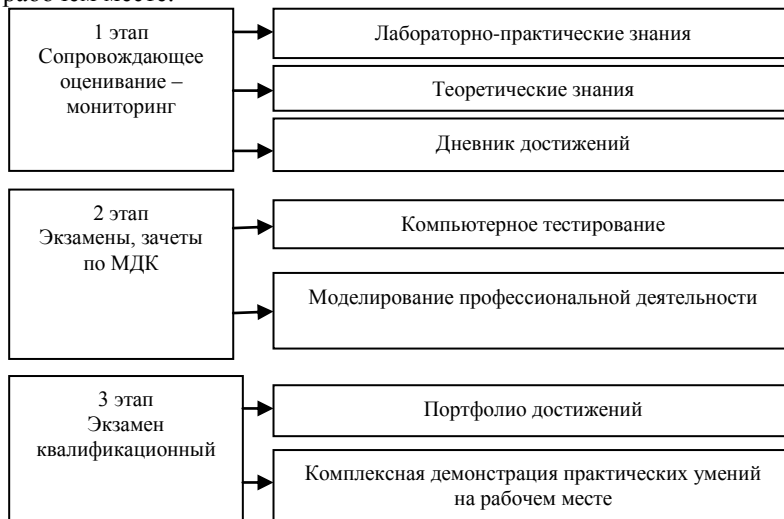


Рисунок 1. Некоторые компоненты совершенствования обучения в системе среднего профессионального образования

Также необходимо отметить такой инновационный метод обучения, как метод «Case-study». Метод кейс-стади может быть назван методом анализа и решения конкретных ситуаций. Сущность метода очень проста: учащимся предлагается описание конкретной ситуации, которую они должны осмыслить. При этом данное описание отражает определенную теоретическую и практическую проблематику, но и аккумулирует определенный комплекс полученных студентами знаний за время обучения. Отметим, что сама проблема не имеет однозначных и односторонних решений, что еще больше заставляет студентов искать более изощренные пути решения данной задачи, применяя все свои приобретенные знания и умения. Поэтому при решении кейс-стади несколько правильных вариантов выхода из данной проблемы могут посоперничать друг с другом по истинности [3].

Применение в процессе обучения таких основных интерактивных методов обучения, как разнообразные творческие задания, работа в малых группах, различные образовательные игры, экскурсии, внеаудиторные методы обучения также способствуют развитию потенциала обучающихся, росту их кругозора, как в общекультурной, так и в профессиональной сфере.

Таким образом, применение инновационных методов обучения в системе среднего профессионального образования является актуальным и перспективным направлением, особенно в условиях постоянного совершенствования и развития системы российского образования.

Список литературы

1. Шабарова М.Н. Образовательные технологии среднего профессионального образования// Успехи современного естествознания. – 2008. – № 4 – С. 91-92.

2. Баутин В.М., Шаталов М.А. Интеграция как императив модернизации системы профессионального образования// Актуальные проблемы развития вертикальной интеграции системы образования, науки и бизнеса: экономические, правовые и социальные аспекты: Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 13-16.

3. Мычка С.Ю., Шаталов М.А. Использование метода «кейс-стади» в системе среднего профессионального образования// Смальта. 2014. № 5. С. 113-114.

4. Иголкин И.С., Шаталов М.А. Совершенствование механизма интеграции образовательных структур в условиях развития регионального рынка ВПО// ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. 2015. № 2. С. 25-29.

Полухина О.П., Полянская Н.В.

РОЛЬ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: психологическая культура преподавателя, внутривузовское пространство.

Keywords: psychological culture of the teacher, Intrahigh space.

Аннотация: В статье дается ответ на вопрос: «В чем заключается психологическая культура? Чем психологическая культура отличается от культуры вообще, каким образом влияет на личностный рост преподавателя современного вуза, на его профессионализм?»

Abstract: the article gives the answer to the question: «what is the psychological culture? The psychological culture different from the culture in General, how does affect the personal growth teacher of modern University for his professionalism?»

В современной науке и практике существует множество определений понятия «культура», существуют десятки подходов к ее изучению, множество теоретических концепций, моделей и их видов раскрывают этот феномен. К тому же вполне самостоятельная система знаний о данном феномене, оформилась как наука культурология, что весьма красноречиво подчеркивает смысловое многообразие психологической культуры. Анализируя различные подходы к пониманию психологической культуры, Л.С. Колмогорова пишет: «Остается проблемой определение понятия «психологическая культура» личности, выделение ее параметров, уровней. Отметим, что термин «психологическая культура» не попал ни в один из отечественных психологических словарей. В справочной литературе представлены определения отдельных ее составляющих: коммуникативной культуры, культуры поведения, культуры мышления» (Л.С. Колмогорова).

Современная действительность предъявляет высокие требования к преподавателям высшей школы. Современный преподаватель высшей школы, кроме специальных знаний, должен владеть знанием психологии и педагогики высшей школы, основами управления, владеть умением организовывать и проводить научные исследования и обучение, используя традиционные и инновационные педагогические технологии, владеть специальной терминологией, быть профессионально успешным. Современное состояние процесса обучения в вузе показывает на неготовность преподавателя удовлетворить потребность студента в личностном и профессиональном развитии. Причиной тому является отсутствие стратегии систематического повышения квалификации и непрерывного образования преподавателей с одной стороны, а также отсутствие новых технологий, направленных на развитие психологической культуры, в т.ч. тренинговых технологий, направленных на формирование данного феномена, что

способствовало бы реализации главной цели образования - дать возможность будущему профессионалу стать успешным.

Образовательная деятельность в высшей школе на современном этапе все больше приобретает опережающий характер, ориентируясь на стремительное развитие всех областей знания. В этой ситуации прослеживается противоречие между признанностью факта, что формирование психологической культуры преподавателя современного вуза является одной из приоритетных целей образования, между необходимостью психологической поддержки формирования психологической культуры преподавателя и отсутствием теоретически обоснованных практико-ориентированных технологий поддержки и содействия преподавателю в данном развитии.

Отечественная теория и практика осуществления технологических подходов к образованию отражена в научных трудах П.Я.Гальперина, Н.Ф.Тальзиной, А. Г. Ривина, Л.Н. Ланда, Ю. К. Бабанского, П. М. Эрдниева, И.П. Раченко, Л.Я. Зориной, В.П.Беспалько, М.В.Кларина и др. В настоящее время психолого-педагогические технологии рассматриваются как один из видов человековедческих технологий и базируются на теориях психодидактики, социальной психологии, кибернетики, управления и менеджмента [7]. С целью повышения качества преподавания, активизации познавательной деятельности преподавателя, необходимо включать новые современные технологии, способствующие более яркому раскрытию творческого потенциала преподавателя, развитию его психологической культуры.

Анализ актуальной научной литературы позволяет констатировать уход в прошлое традиционных схем взаимоотношений преподавателя и студента, где преподаватель является «носителем» знания и его активным «проводником» в сознание обучающихся и является при этом субъектом образовательного процесса, а учащиеся лишь воспринимают знания в качестве «объектов педагогического воздействия». Современная действительность требует того, чтобы и преподаватели, и студенты были активными субъектами образовательного процесса, преподаватель – субъект организации образовательного процесса, а студент – субъект учебной (учебно-профессиональной) деятельности.

Субъектными функциями образования является обеспечение возможностей для личного и профессионального роста студента и преподавателя вуза. Для реализации этих функций созрела необходимость в введении новых технологий обучения и воспитания, таких как тренинговые технологии, спецкурсы, которые помогут в

преодолении бессубъектности образования, помогут приблизиться к реальной жизни и реальному миру, позволят преодолеть отчуждение преподавателей и студентов от учебной деятельности и друг от друга. Такие технологии предполагают кардинальный разворот к личности, уважение и доверие к ней, ее достоинству, принятие ее личных целей, запросов, интересов, они связаны с созданием условий для раскрытия и развития способностей, как студентов, так и преподавателей. «В субъектной технологии образования преодолевается его безвозрастность, учитываются психофизиологические параметры, особенности социального и культурного контекста, сложность и неоднозначность внутреннего мира личности. Наконец, субъектная технология образования позволяет органично соединить социальное и личностное начала при главенствующей роли последнего» [6].

Понятие «психологическая грамотность» впервые введено Е. А. Климовым, рассматривающим психологическую грамотность в контексте культуры, и подчеркивающим, что «... она не сводится к элементам осведомленности человека о фактах и зависимостях, характеризующих субъективный мир человека, но предполагает некоторую специфическую воспитанность личности и определенный склад, направленность ума» [4]. В психологическую грамотность входят: «душеведческая направленность» мышления; интерес к другому; владение элементами психологического познания, т. е. приемами экспресс-диагностики, зондирования в процессе беседы. Значимым является сочетание психологической грамотности и толерантности. Психологические знания о себе рассматриваются как основа социальной адаптивности и успешности, саморазвития, саморегуляции и самокритики. В состав психологической грамотности входит также убежденность в возможности роста и развития. Психологическая грамотность представляет собой совокупность элементарных психологических знаний и умений, осваиваемых с учетом возрастных и индивидуальных особенностей. Подразумевается овладение психологическими знаниями, фактами, представлениями, понятиями, законами, умениями, символами, традициями, правилами и нормами в сфере общественного поведения, деятельности. Психологическая грамотность проявляется в осведомленности по поводу функционирования разнообразных явлений психики в контексте научного знания, житейского опыта. Также предполагается владение способами психологического познания и их применения в социальном поведении.

Именно поэтому в настоящее время требуются новые технологии, направленные на личностную и профессиональную компетентность,

на психологическую культуру, на формирование профессиональных и личностно-значимых качеств. Образовательные технологии дают широкие возможности дифференциации и индивидуализации учебной деятельности.

Список литературы

1. Зинченко В.П., Человек развивающийся: Очерки российской психологии / В.П. Зинченко, Е.Б. Моргунов. М., 2004, 430 с..
2. Каган М.С. Философия культуры / М.С. Каган.- СПб., 2006, 300 с.
3. Климов Е.А. Введение в психологию труда / Е.А. Климов. - М., С.310-311.
4. Лурия А.Р. Об историческом развитии познавательных процессов / А.Р. Лурия. М., 1974, 402 с.
5. Парыгин Б.Д. Социальная психология / Б.Д. Парыгин. - СПб., 1999, 278 с.
6. Сластенин В.А. Субъектная педагогика: контуры новой научной теории / В.А. Сластенин // Негосударственное высшее образование: Теория и современные проблемы : сборник научных трудов. – М., 1999. – 213 с.
7. Щепель В.М. Настольная книга бизнесмена и менеджера / В.М. Щепель. - М., 2002, 312 с.

Сурхаев М. А., Ниматулаев М.М., Магомедов Р.М.

ИННОВАЦИИ В РАБОТЕ СОВРЕМЕННОГО УЧИТЕЛЯ

*Дагестанский государственный педагогический университет,
Финансовый университет при правительстве РФ*

Ключевые слова: информационно-коммуникационная образовательная среда, образовательные технологии, инновационная деятельность, современный учитель.

Key words: informational and communicational educational circle, educational technologies, innovative activity, modern teacher.

Аннотация: В статье раскрывается проблема подготовки современного учителя к использованию инноваций в своей профессиональной деятельности в условиях новой образовательной среды. Авторами статьи отмечаются основные средства и модели преподавания в условиях новой информационно-коммуникационной среды, выдвигая на первое место инновационную деятельность

учителя, креативное решение возникающих проблем, творческий подход к своей профессиональной деятельности.

Abstract: This article is devoted to a problem of preparation of a modern teacher for using innovations in their professional activity in the conditions of a new informational and communicational circle. The authors point out a basic means and models of teaching in the conditions of a new informational and communicational circle. Most of all they stress the innovative activity of the teacher, the creative solution of arising problems, the creative approach to the professional activity.

Сегодня происходит переход образования на новый уровень. Это связано как с происходящими у нас в стране социально-экономическими и политическими процессами, так и с происходящим во всем мире переосмыслением значения образования и науки для общества. Меняется представление современного общества о качестве образования. Под качеством образования понимается уровень жизни, который может обеспечить образование будущим специалистам, готовность человека повышать этот уровень, возможность заниматься любимым делом, умение адаптироваться к современному динамичному ритму жизни, способность найти творческое решение нетривиальных жизненных и профессиональных задач.

Для того, чтобы обеспечить такое качество образования, предлагается пересмотреть требования к образовательным результатам. Под результатами обучения понимается не набор определенных знаний. Главным результатом современного качественного образования является формирование личности, владеющей ключевыми компетенциями, которые позволяют эффективно и плодотворно решать профессиональные и личностные задачи, творчески подходить к делу, решать задачи в сообществе партнеров, в том числе общаясь с незнакомыми людьми в разных городах и странах посредством современных средств связи, принимать решения, прогнозируя их возможные последствия, отвечать за принятые решения и выполненные действия, учиться и переучиваться, адаптироваться к современной динамично меняющейся действительности, иметь активную гражданскую и жизненную позицию и умение отстаивать свои интересы, при этом уважая позицию своих оппонентов, представителей других стран, религий и континентов, работать с информацией, применяя современные технологии, уметь обеспечивать информационную безопасность, знать правовые аспекты работы в информационно-образовательной среде,

уметь защищать права на свою интеллектуальную собственность и уважать права на интеллектуальную собственность других [3].

При этом серьезные требования предъявляются не только к результатам, но и к самому образовательному процессу, к условиям реализации образовательного процесса, образовательной среде. Процесс обучения должен представлять возможности максимально реализовать и развивать познавательные потребности учащихся. Образование должно предоставлять человеку все возможности, связанные с творческой, креативной деятельностью. Люди, их интеллектуальный потенциал становится главным экономическим ресурсом страны, высшей ценностью государства.

Реализация такой модели обучения в традиционной системе образования представляется затруднительной. Поэтому для осуществления намеченных целей по достижению нового качества образования и для перехода к новым образовательным результатам необходимо перейти к новой информационно-коммуникационной образовательной среде на основе средств ИКТ. В отечественной науке имеются работы, направленные на изучение, реализацию и развитие новой образовательной среды. Новая среда включает в себя содержание обучения, формы обучения, методы обучения и средства ИКТ, используемые в образовательном процессе [2].

В этой ситуации особое значение имеет деятельность учителя – человека, который должен играть решающую роль в переходе образования на новую основу, к новой образовательной среде. Построение новой образовательной среды и ее использование в обучении и воспитании школьников будет иметь эффект только в случае наличия соответствующей готовности учителя к профессиональному использованию такой среды [1]. В этой связи необходимо формировать готовность педагогических кадров к деятельности в условиях новой информационно-коммуникационной образовательной среды. Это обстоятельство требует серьезного анализа и переосмысления деятельности учителя. На современного учителя возлагается колоссальная ответственность за формирование перечисленных качеств личности. Ориентация на личность ученика как на активный субъект образовательной среды предполагает построение новой модели деятельности учителя, ориентированной на творческое сотрудничество с учащимися.

В новой образовательной среде на первое место выдвигается инновационная составляющая работы педагога, решение задач творческого характера, креативный подход к своей профессиональной деятельности. В деятельности учителя имеет решающее значение не

только и не столько операциональная составляющая его деятельности, а, прежде всего, личностная составляющая. Личность учителя, как носителя знаний и проводника в образовательной среде имеет еще большее и решающее значение, чем в традиционной образовательной среде. Роль личности учителя и ее значение будет только возрастать с внедрением и развитием новой информационно-коммуникационной образовательной среды.

В связи с этим колоссальное значение имеет мотивация учителя, как внешняя, так и внутренняя. Только наличие внутренней мотивации позволяет вести педагогическую деятельность на самом высоком креативном уровне. Причем наличие мотивации является необходимым, но не достаточным условием успешной креативной деятельности. Для того, чтобы учитель реализовал свои идеи на высоком творческом уровне, необходимо, чтобы личность учителя обладала потенциальной креативностью - необходимым условием актуальной креативности, которая проявляется непосредственно в креативной деятельности. Выделяются разные категории учителей по их отношению к новшествам. И в зависимости от того, к какой категории относится учитель, он по-разному подключается к внедрению новшества.

Наибольшую активность на этапе внедрения инноваций проявляют «новаторы» и «ранние реализаторы». Основой педагогической деятельности в новой образовательной среде является готовность к творческой деятельности, способность воспринимать педагогические инновации и умение принимать решение в ситуации неопределенности. В условиях информационно-коммуникационной образовательной среды наибольшее значение имеют коммуникативный, информационный, исследовательский, управленческий и проектировочный компоненты профессиональной деятельности учителя.

Существуют разные подходы к оценке уровня готовности учителя к профессиональной деятельности. Наиболее близким нам является подход, в котором уровень подготовки учителя определяется его способностью решать систему задач, которая обеспечивает успешную профессиональную деятельность. Основная цель методической системы подготовки будущего учителя к работе - формирование у него методического подхода к отбору и использованию в профессиональной деятельности возможностей новой среды для достижения педагогически значимого результата в контексте обеспечения доступности, улучшения качества и повышения эффективности учебно-воспитательного процесса.

Модель деятельности учителя в условиях информационно-коммуникационной образовательной среды представляет собой определенный набор требований к выпускнику педагогического вуза, которые предъявляет практика, и которые должны найти соответствующее отражение в учебном процессе [4]. Эта модель делится на две составляющие: первая представляет собой набор компетенций, необходимых будущему учителю, а вторая включает в себя структуру и содержание профессиональной деятельности учителя в условиях новой среды.

Несмотря на самое широкое внедрение техники и технологий, самой главной составляющей подготовки учителя в новых условиях должны оставаться именно педагогическая и личностная составляющие. И самое главное, независимо от уровня подготовки, современный педагог должен адаптироваться к изменениям динамично развивающейся образовательной среды. Система подготовки учителя к работе в условиях новой среды должна предусматривать не только решение задач, которые стоят перед сегодняшними учителями, но и на необходимость совершенствования полученных за время обучения знаний для решения тех задач, которые будут возникать в процессе профессиональной деятельности в будущем. Для этого необходимо, прежде всего, иметь готовность решать эти новые задачи и учиться их решению, если в этом будет необходимость.

Информационно-коммуникационная образовательная среда не догмат и плавно эволюционирует. Учитель в своей профессиональной деятельности не только должен быть готов к изменениям содержания обучения, форм обучения, методов обучения и средств ИКТ, используемых в образовательном процессе, но и правильно оценивать результаты своей педагогической деятельности.

Список литературы

1. Григорьев С.Г., Гриншкун В.В. Информатизация образования. Фундаментальные основы. Учебник для студентов педагогических вузов и слушателей системы повышения квалификации педагогов. [Электронное издание]. –М., 2005.
2. Захарова Т.Б., Зенкина С.В., Сурхаев М.А. Актуальность введения курса «Информатизация управления образовательным процессом» в методическую подготовку будущих учителей информатики // Информатика и образование –М., №5, 2011 г. с. 46-52
3. Кузнецов А. А., Сурхаев М. А. Совершенствование методической системы подготовки учителей информатики в условиях

формирования новой образовательной среды. М.: Изд-во «Известия», 2012.

4. Лавина Т.А. Совершенствование системы непрерывной подготовки учителей в области использования средств информационных и коммуникационных технологий в профессиональной деятельности Дисс...д.п.н., –М., -2006.

5. Слостенин В.А., Подымова Л.С. Педагогика: инновационная деятельность. – М., «Издательство Магистр», –1997. –224 с.

Чурикова Н.Н.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: юридическое образование, правовое регулирование, юридический утилитаризм, преподаватель.

Keywords: legal education, legal regulation, legal utilitarianism, teacher.

Аннотация: в настоящей статье освещаются важные проблемы совершенствования юридического образования в России.

Abstract: this article highlights the important problems of the improvement of legal education in Russia.

С началом изменений в нашем обществе на рубеже 80-90-х гг. прошлого столетия сформировалась мысль о том, что право может послужить именно тем, важнейшим звеном, с помощью которого можно будет решать как общесоциальные, так и индивидуальные проблемы. При этом речь шла не о том, чтобы обеспечить создание и функционирование в обществе соответствующих правовых механизмов, а об обеспечении конкретных результатов. В обществе сформировался высокий интерес к практической юриспруденции. Это и явилось первой и главной ступенью к формированию в нашем обществе идеологии юридического утилитаризма.

Рост интереса к юриспруденции вызвал большой спрос на юридическое образование. Начал стремительно расти конкурс при поступлении в существующие учреждения высшего юридического образования. Численность обучающихся в них студентов стремительно возросла. Повсеместно были сформированы учебные программы, обеспечивающие профессиональную переподготовку и получение высшего юридического образования лицами, уже имеющими высшее образование по иным специальностям. После того,

как было разрешено получение образования на платной основе, количество студентов, оплачивающих свое образование, едва ли не превысило численность студентов, обучающихся за счет бюджета

Все же спрос на юристов с высшим образованием не был удовлетворен. В результате разрешается открывать как новые учреждения высшего юридического образования, так и юридические факультеты в существующих вузах. Поскольку многие действуют до сих пор, это говорит о том, что они являются востребованными. Таким образом, новейшая история отечественной школы высшего юридического образования подтверждает формулу товарного рынка: «спрос рождает предложение». В свою очередь, рост предложения обеспечивает удовлетворение спроса, и, таким образом, осуществляется регулирование экономической жизни общества.

Главным фактором, обеспечивающим высокий уровень юридического образования, является, несомненно, наличие квалифицированного профессорско-преподавательского состава. Для преподавателей вузов существенно увеличилась преподавательская нагрузка.

Новообразованные же вузы с самого первого момента своего существования столкнулись с проблемой преподавательских кадров. Для нас представляется абсолютно необходимым и естественным то положение, что преподаватель вуза вправе осуществлять обучение студентов только при условии, если он сам непрерывно ведет научный поиск в избранной им отрасли знаний. Кадровая проблема вузов имеет проблему юридической науки. Также существует немало проблем:

Во-первых, в Россию с большей или меньшей степени интенсивности проникают механизмы правового регулирования, характерные для других стран, а также механизмы международно-правового характера. Во-вторых, российские субъекты права во всей большей степени становятся участниками отношений, возникающих за границей, и все большее количество российских граждан, в том числе и юристов, выезжает на работу за границу. В-третьих, во все большей мере в нашей стране начинают действовать иностранные субъекты. Понятно, что в этих условиях выпускник юридического вуза в полной мере должен быть знаком не только с российскими правовыми реалиями, но и с правовыми механизмами, функционирующими в других странах, а также в международных правовых отношениях, в противном случае его перспективы на профессиональном рынке труда становятся все более проблематичными. Перед российскими юридическими вузами вплотную встает проблема повышения уровня конкурентоспособности в системе международного юридического

образования. Проблемы, с которыми сталкиваются российские школы очень многообразны. В их числе:

- 1) Проблема платного юридического образования;
- 2) Проблема роста числа новых юридических вузов и повышения квалификации кадров профессорско-преподавательского состава;
- 3) Проблема сохранения и развития отечественной юридической науки;
- 4) Проблема выживания российской юридической науки и профессионального юридического образования в условиях повышения уровня международной открытости современного российского общества.

Весьма широко распространено совместительство, и некоторые специалисты читают лекции в трех и более вузах. Времени на усовершенствование содержания и способа подачи материала не остается.

С одной стороны, нужно помнить и о том, что не менее модными сегодня являются другие гуманитарные специальности: экономика, психология, иностранные языки и пр. В силу естественных причин инженеры, врачи и слесари, получившие образование в советский период, скоро уйдут с рынка труда. Уже сейчас многие сектора страдают от дефицита молодых кадров. Через несколько лет мы можем оказаться в ситуации, когда в стране большинство специалистов будут гуманитариями.

С другой стороны, рынок юридических услуг не безграничен. Юриспруденция является надстроечной профессией, которая процветает только в условиях развитого товарообмена. Необходимо переориентирование отечественного образования в сторону увеличения выпуска специалистов в сфере точных наук. Государственное вмешательство является одним из верных способов решения данной проблемы, так как рынок уже показал свою неспособность справиться с ней самостоятельно.

Можно заметить, что отечественная высшая школа традиционно в своем устройении ориентировалась на германскую, в какой-то мере-французскую систему подготовки юридических кадров. Для нас живущих в нынешнюю эпоху, остаются дороги имена немецких и французских ученых - Савиньи, Штейна, Лабанда, Ориу, Дюги, Гирке, Иеринга, Еллинека и других, как дороги способы и формы их научного творчества. Между тем, за прошедшее время европейское юридическое образование претерпело весьма существенные изменения: в настоящее время на Западе существует мощная тенденция к тому, чтобы трактовать юриспруденцию не как науку, а

как ремесло, совокупность определенных технических приемов, которым и следует обучать людей, желающих стать юристами. Такая система высшего профессионального образования более всего характерна для американской высшей школы, но, как уже отмечалось, с целью повышения конкурентоспособности европейского образования, она усиленно внедряется, более того – стало нормой в Европе. Интеграция российского профессионального юридического образования в системе европейской высшей школы, несомненно, необходима.

Список литературы

- 1.Жалинский А.Э. Социально-правовое мышление: проблемы борьбы с преступностью. М.:Наука,2009.
- 2.Жалинский А.Э.Профессиональная деятельность юриста. Введение в специальность. М.:БЕК,2007.
- 3.Норбер Рулан, Историческое введение в право. - Nota Bene.М.,2005.
4. Петроченко Е.Н. Основные проблемы развития юридического образования в Российской Федерации // Территория науки. 2014. Т 5. № 5. С. 35-42.

ПСИХОЛОГИЯ

Бондарева Ю.М., Кадацких И. Ю.

ОСОБЕННОСТИ КОНФЛИКТНОГО ПОВЕДЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: конфликт, способы регулирования конфликтов, внутриличностный конфликт.

Key words: conflict, conflict management methods, intrapersonal conflict.

Аннотация: В данной статье изучены психологические особенности конфликта, способы регулирования конфликтов. Проведено исследование особенностей конфликтного поведения студенческой молодежи.

Abstract: This paper studied the psychological characteristics of the conflict, the methods of conflict management. A study of the features of conflict behavior of students.

Конфликты всегда сопровождали человеческое сообщество, но бывают периоды, когда порог конфликтности повышается. XXI век отличается разнообразием конфликтов: социальные, политические, этнические, религиозные и т.п.

Изучением психологии конфликта занимались такие ученые как В. Зигерт, Л.Ланг, Л. Коузер, К.Томас, Ф. М. Бородкин, Н. М.Коряк и др. [2].

В психологии под конфликтом понимается актуализированное противоречие, столкновение противоположно направленных интересов, целей, позиций, мнений, взглядов субъектов взаимодействия или оппонентов.

Конфликты охватывают все сферы человеческих отношений. Выделяют следующие виды конфликтов: внутриличностный конфликт, межличностный конфликт, конфликт между личностью и группой, межгрупповой конфликт

К.Томас выделяет следующие способы регулирования конфликтов: соперничество, приспособление, компромисс, избегание, сотрудничество [1].

На базе АНОО ВПО «ВЭПИ» ф-л г. Старый Оскол среди студентов 1-2 курсов, в количестве 40 человек, обучающихся по направлениям подготовки «Юриспруденция», «Психология»,

«Экономика», «Менеджмент» было проведено исследование по определению особенностей конфликтного поведения современной студенческой молодежи.

Анализ анкетирования показал, что, по мнению студентов, конфликт – это ссора между людьми, возникающая в результате разногласия, несовпадения интересов и мнений. Уровень конфликтности, на взгляд студентов, в современном мире достигает 70%. Среди главных причин возникновения конфликтов были выделены особенности характера, разногласия во мнениях и интересах, недопонимание, ложь. В качестве способов решения конфликта студенты чаще выбирают компромисс, взаимные уступки, согласие с мнением оппонента, уход от разговора. Свой уровень конфликтности студенты оценивают как средний и утверждают, что сами редко вступают в конфликты.

Проанализируем результаты тестирования, полученные с помощью методики К.Н.Томаса «Оценка способов реагирования в конфликте» (см. Таблица 1).

Таблица 1 - Способы регулирования конфликтов, %

Способы регулирования конфликтов	Результат
Соперничество	25
Сотрудничество	7,5
Компромисс	27,5
Избегание	10
Приспособление	30

Анализ результатов показал, что 30% респондентов используют приспособление, означающее принесение в жертву собственных интересов ради другого. 27,5% респондентов в качестве способа регулирования конфликтов прибегают к компромиссу как соглашению между участниками конфликта, достигнутого путем взаимных уступок. 25% респондентов выбирают соперничество, которое выражается в стремлении добиться удовлетворения своих интересов в ущерб другому. 10% респондентов выбирают в качестве способа регулирования конфликтов избегание - отсутствие стремления к кооперации и отсутствие тенденции к достижению собственных целей. Всего 7,5% респондентов прибегают к сотрудничеству - приход к альтернативе, полностью удовлетворяющей интересы обеих сторон.

Анализ результатов уровня конфликтности личности показал, что ни один из респондентов не имеет низкий уровень конфликтности,

80% имеют средний уровень конфликтности и 20% респондентов имеют высокий уровень конфликтности (см. Таблица 2).

Таблица 2 - Оценка уровня конфликтного поведения, %

Уровень конфликтности личности		
Низкий	Средний	Высокий
-	80	20

Одной из причин возникновения конфликтов является внутриличностный конфликт - состояние, в котором у человека есть противоречивые и взаимоисключающие мотивы, ценности и цели, с которыми он в данный момент не может справиться, не может выработать приоритеты поведения.

Методика Кноблеха-Факольнетта позволила определить у респондентов склонность к внутриличностному конфликту, оценив данный критерий по двум шкалам: «Эгохватание» и «гармоничность». Результаты исследования представлены на рисунке 1.

Шкала склонности к внутриличностному конфликту, %

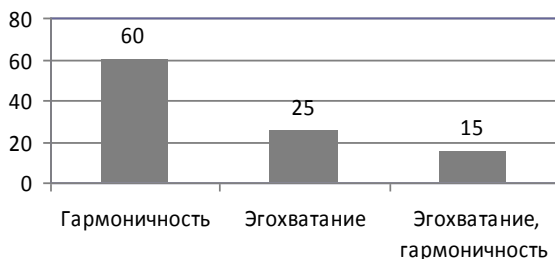


Рис.1 Склонность к внутриличностному конфликту

Результаты теста показали, что 60% респондентов соответствует гармоничность - спокойствие, уверенность в себе, сбалансированность желаний, стремлений, уровня притязаний, последовательность поведения. 25% респондентов склонны к эгохватанию, что означает внутреннюю конфликтность личности, склонность к самообвинениям, нерешительности и неуверенности в себе, потребность в постоянной опеке. 15% респондентов в равной степени сочетают в себе гармоничность и эгохватание.

Таким образом, можно сделать вывод, что результаты анкетирования были подтверждены результатами тестов. Оценка уровня конфликтности показала, что большей части респондентов соответствует средний уровень конфликтности, и лишь незначительная часть респондентов имеет высокий уровень конфликтности. Большой части респондентов соответствует гармоничность, что свидетельствует о низком уровне склонности студентов к внутриличностному конфликту. В ситуации конфликта респонденты прибегают к таким способам регулирования конфликтов как компромисс, приспособление и соперничество. Менее часто респонденты выбирают в качестве способа регулирования конфликтов избегание и сотрудничество.

Список литературы

1. Анцупов А. Я., Баклановский С. В. А74 Конфликтология в схемах и комментариях: Учебное пособие. 2-е изд., пере- раб. — СПб.: Питер, 2009. — 304 с.: ил. — (Серия «Учебное пособие»).
2. Ворожейкин И.Е., Кибанов А.Я., Захаров Д.К. Конфликтология. - М.: Инфра-М, 2000. - 224 с.
3. Гришина Н.В. Психология конфликта. 2-е изд. — СПб.: Питер, 2008. — 544 с: ил. — (Серия «Мастера психологии»).
4. Психологический Словарь. Под ред. А.В. Петровского, М.Г. Ярошевского. М.: Политиздат, 1990-494с.
5. Райгородский Д.Я. Практическая психодиагностика. Методики и тесты. Учебное пособие – Самара: Издательский Дом «БАХРАХ-М», 2002г.

Мачульская И.А., Беляев Р.В., Машин В.Н.

ВЛИЯНИЕ МЕЖЛИЧНОСТНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА МОРАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ КЛИМАТ В ВОИНСКИХ КОЛЛЕКТИВАХ В ДИАДЕ РУКОВОДИТЕЛЬ-ПОДЧИНЕННЫЙ

Военно-воздушная академия им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А.

Гагарина

Ключевые слова: личность, мораль, психологические особенности, воинский коллектив, военнослужащий, психология, руководитель, подчиненный.

Keywords: personality, morality, psychological characteristics, military staff, military personnel, psychology, supervisor, subordinate.

Аннотация: В статье рассматриваются психологические особенности межличностных отношений между руководителем и подчиненным в воинских коллективах.

Abstract: The article deals with the psychological characteristics of interpersonal relationships between managers and subordinates in military personnel.

Целью статьи является выявление наиболее значимых психологических качеств и методов управления военного руководителя, которые способны влиять на морально-психологический климат в воинских коллективах, тем самым, определяя успешность их влияния.

Огромное количество образовательных программ и реформ, отличающихся своим многообразием и проводящихся в структуре Вооруженных Сил, требуют особенно умелого, тонкого и грамотного управления.

Только руководитель, обладающий такими навыками и способностями возглавить руководство личным составом на всех уровнях, рассматривается как гарантия успеха любой военной организации, в настоящее время, роль и значение военного руководителя в значительной степени возросли. Так как он является ключевой фигурой в коллективе, очень важно, как он ведёт себя с людьми, что он делает для своих, подчинённых. От этого зависит взаимоотношения между военнослужащими и эмоциональное состояние личного состава.

В психологии управления именно военный руководитель создающий материальные и духовные блага, вызывает большой интерес как деятель, способный воспитывать достойную смену в Вооруженных Силах. Лишь отчасти, наличие квалифицированных кадров и современной военной техники и оборудования может быть показателем эффективности процесса образования. По мнению ряда психологов и исследователей, изучающих проблему межличностных отношений в воинских коллективах, верно утверждение: «Всё зависит от интеллектуального капитала, в частности, от квалификации руководителей, уровня их компетентности, умения предвидеть и оценивать педагогическую ситуацию, вовремя принимать необходимые решения и обеспечивать их практическую реализацию, умело руководить кадрами» [3].

В любой военной организации, важен морально-психологический климат коллектива, в котором должно преобладать устойчивое настроение всего личного состава, которое при постоянном

взаимодействии и межличностном общении поможет внести в многообразие их деятельности, правильные и верные, но главное групповые мнения и суждения. Если рассматривать взаимосвязь психологического климата с моральным состоянием группы, где важными понятиями выступают - добро, долг, совесть, честь, справедливость, можно предположить, что для создания здорового климата в коллективе военному руководителю необходимо наличие определенных черт личности. Попытки сформулировать функции руководителя и присущие ему черты личности существуют. Так, по мнению психологов, занимающихся решением этого вопроса, чаще всего выделяются:

а) интеллект, который должен быть выше среднего, но не на уровне гениальности, а скорее со склонностью к решению сложных абстрактных проблем;

б) инициативность, самостоятельность, находчивость;

в) уверенность в себе, высокий уровень притязаний. К ним ещё добавляют так называемый «фактор геликоптера», т.е. способность подниматься над деталями и воспринимать ситуацию в целом, в связи с окружающей обстановкой [1].

На наш взгляд, воспитательная сила зависит не от наличия этих лидерских качеств, которые не всегда такого обладателя могут превратить в достойного руководителя, способного повлиять на психологический климат. Все зависит от знания структуры тех особенностей и проявлений в коллективе, которые бы способствовали в любом звене военной службы формированию возможностей каждого военнослужащего, без которых становится невозможным создание успешной моральной атмосферы. Особенно это необходимо военным воспитателям и руководителям, тогда воспитательная деятельность станет продуктивной, а формирование морально-здорового коллектива будет осуществляться в интересах, как отдельного военнослужащего, так и всего личного состава, а значит, и в интересах всего военного сообщества. На сегодняшний день, эта тема ещё недостаточно исследована, но достаточно актуальна, особенно в учебных заведениях Министерства Обороны РФ. Из всего многообразия феноменов, наблюдаемых в коллективе, руководство, пожалуй, в наибольшей степени сказывается на отношениях и эмоциональном самочувствии (удовлетворённости) людей [2].

Следовательно, любой организации, а особенно военной, нужны руководители, обладающие навыками психолога, педагога, лингвиста.

Так как одним из необходимых условий эффективности воинской службы является создание благоприятного психологического климата,

важно отметить, что забота о таком климате, предполагает создание безукоризненных возможностей для профессиональной деятельности и чёткой организации личного состава в процессе прохождения службы, также предоставление материально-технической базы, справедливого научно - обоснованного распределения обязанностей и денежного довольствия. Только тогда можно будет увидеть методы управления военного руководителя результативными. Какие же ещё качества, помимо описанных выше черт личности, должны быть ему присущи, чтобы квалифицированно руководить личным составом и создать положительный морально-психологический климат?

Так как военный руководитель, в меру своей профессиональной деятельности, осуществляет воздействие на ум и чувства подчиненных, ему необходимо обладать высоким уровнем психической деятельности. В связи с этим ему должны быть присущи: наличием воли, способностью убеждать, внушать, умением видеть главное в человеке, быть объективным относиться к подчиненным без предвзятости и субъективных оценок, обладать наблюдательностью и умением управлять эмоциями, быть сдержанным.

Военному руководителю в отношении личного состава важно также проявлять психологическую избирательность. Это значит мысленно ставить себя в психологическую ситуацию другого человека, т.е. проявить эмпатию, уметь распределять обязанности с учётом индивидуальных способностей военнослужащих, уметь слушать, ориентироваться в ситуации и учитывать особенности взаимоотношений в коллективе, выступать их регулятором.

Таким образом, обладая всеми этими качествами, военный руководитель при желании и соответствующих усилиях может создать в коллективе прекрасный морально-психологический климат, который и станет центральным стержнем управления.

Любые проблемы должны решаться с учётом социальных и психологических последствий, с учётом реально существующих в данном коллективе людей, их психологии, т.е. стремлений, взглядов, представлений и т.д. Психологами установлено, что между состоянием морально-психологического климата коллектива и эффективностью совместной деятельности его членов существует положительная связь [4]. Поэтому, чтобы успешно справляться со своими обязанностями, военному руководителю нужно обязательно знать, какие изменения в лучшую или худшую сторону, происходят в социально-психологических отношениях внутри воинского коллектива и как они влияют на службу в Вооруженных силах. Необходимо также понимать

механизм поведения военнослужащих, тем самым, учитывая сложные и противоречивые переплетения мотивов их деятельности.

Только уверенный в себе и своих силах военный руководитель, может выступать ответственным и надёжным помощником при исполнении боевых задач, быть гарантом безопасности для подчинённых, которые в трудной ситуации могут спокойно положиться на такого руководителя: он морально поддержит, защитит, когда потребуется, т.е. будет той «спиной», которая прикроет. Лишь при таком руководителе не будут пугать мысли о завтрашнем дне. Из этого следует, чтобы успешно осуществлять свою деятельность по формированию положительного морально-психологического климата в коллективе, руководителю военного коллектива, необходимо постоянно ориентироваться на развитие своих личных качеств, отвечающих конкретным требованиям, предъявляемым характером выполняемой деятельности.

Список литературы

1. Зигерт В., Ланг Л. Военный руководитель без конфликтов. М., Экономика, 1990.
2. Кричевский Р.Л. Если вы - военный руководитель... М., Дело, 1993.
3. Швальбе Б., Швальбе Х. Личность, карьера, успех. М., 1993.
4. Столяренко Л.Д. Основы психологии. М., 1996.С.4

Полухина О.П., Полянская Н.В.

ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ЛИЧНОСТНАЯ ПОЗИЦИЯ СТУДЕНТА-ПСИХОЛОГА КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНОЕ КАЧЕСТВО БУДУЩЕГО ПРОФЕССИОНАЛА

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: профессионально-личностная позиция студента-психолога, система отношений.

Keywords: Professional and personal position of a student-psychologist, system of relations.

Аннотация: Статья посвящена изучению важных аспектов формирования личностной позиции студента-психолога, целостному представлению о ее сущности и о процессе ее формирования. Профессионально-личностная позиция студента-психолога рассматривается как высшее интегральное психическое, которое характеризуется в виде системы отношений человека к себе и к

окружающей действительности, которая ее определяет. В структуре профессионально-личностной позиции студента-психолога логично выделены: отношение к себе, к другим, к общению, к труду, к самообразованию.

Abstract: the article presents the actual problem of modern institutions of higher education, the training of specialists in the field of psychology. The article pointed to the need to develop students-psychologists during training in the University sustainable vocational and personal positions as psychological education, a system of sustainable attitudes and value orientations of the professional personality of the future, with selectivity and arbitrariness of professional conduct, able to build socio-mature, productive interpersonal relationships.

Для того, чтобы будущий специалист-психолог мог успешно реализовать себя, он должен быть субъектом профессиональной деятельности с устойчивой профессионально-личностной позицией.

Категория «позиция» как философская категория раскрывает определенное качество активности человека, его способность к самоопределению и саморазвитию, способность достраивать субстанцию, созидать, развивать и реализовать ее новые возможности.

Проведенное нами исследование процесса формирования профессионально-личностной позиции студента-психолога в вузе указывает, что данный процесс, запущенный в студенческом возрасте, не является раз и навсегда данным, личность будущего профессионала будет продолжать развиваться и совершенствоваться на протяжении всей профессиональной деятельности. В.А. Петровский отмечает, что стремление человека «быть личностью» - это стремление быть субъектом своих витальных контактов с миром, т.е. всего того, что касается нашей телесной жизни; во-вторых, это стремление быть субъектом предметной деятельности; в-третьих, это стремление быть субъектом общения; в-четвертых, - субъектом самосознания, т.е. процесса порождения системы представлений о себе, о своей сущности, порождение образа своего Я [1].

Сформированная профессионально-личностная позиция студента-психолога является определяющей характеристикой личности будущего профессионала и представляет собой ее центральное образование, представляющее собой новое системное качество, интегрирующее такие составляющие личности будущего профессионала, как самостоятельность, активность, инициативность, рефлексивность, самодетерминацию, осознанную саморегуляцию. Мы считаем, что все вышеперечисленные качества личности должны быть

сформированы в процессе обучения в вузе, в процессе формирования профессионально-личностной позиции студента,- только при этом условии мы получим компетентного специалиста в области психологии.

Анализ актуальной психологической и педагогической литературы позволяет представить профессионально-личностную позицию студента-психолога как сложную интегративную характеристику личности, которая отражает ее активно-избирательное, инициативно-ответственное, преобразовательное отношение к самой себе, к профессиональной деятельности, к людям и к окружающему миру в целом. Студенческий возраст, является сензитивным периодом в развитии личности будущего профессионала.

В нашем исследовании основными методологическими подходами, определившими направления научно-практического исследования сущностных характеристик профессионально-личностной позиции студента и развивающих возможностей ее формирования явились: деятельностный (А.Н. Леонтьев, Н.В. Кузьмина, Л.С. Рубинштейн и др.) – если личность и индивидуальность человека формируется и проявляется в деятельности, то психолого-педагогические явления и процессы необходимо изучать в логике целостного рассмотрения основных ее компонентов: потребностей, мотивов, целей, действий, операций, способов регулирования, контроля и анализа достигаемых результатов [2]. Гуманистический подход (Е.В. Бондаревская, С.В. Кульневич, К. Роджерс, И.С. Якиманская и др.) – человек целостен и должен изучаться в его целостности; каждый человек уникален и открыт миру, переживания человеком мира и себя в мире – главная психологическая реальность; человеческая жизнь должна рассматриваться как единый процесс становления и бытия человека; человек обладает потенциями к непрерывному развитию и самореализации, которые являются частью его природы [3]; человек обладает определенной степенью свободы от внешней детерминации благодаря смыслам и ценностям, которыми он руководствуется в своем выборе; человек есть активное, интенциональное, творческое существо [4]. Субъектный подход (Г.И. Аксенова, Е.Н. Волкова, С.М. Годник, М.Н. Ермолаева, А.С. Огнев и др.) – студент выступает как инициатор активности, осознающий свои возможности, способности, свою роль в обществе и выступающий фактором своего прогрессивного развития и самореализации в жизнедеятельности; системный (В.А. Барабанщиков, Н.В. Кузьмина, Б.Ф. Ломов и др.) – профессионально-личностная позиция представляется как совокупность взаимосвязанных, взаимообусловленных элементов,

составляющих единое целое и направленных на достижение искомой цели [5].

Список литературы:

1. Петровский В.А. Личность в психологии: парадигма субъектности / В.А. Петровский. – Ростов-на-Дону, 2009. – 512 с.
2. Белухин Д.А. Становление профессионала и рождение профессионализма: учебное пособие. – М.: Московский психолого-социальный институт, 2010. – 128 с.С.21
3. Ермолаева М.В. Субъектный подход в психологии развития взрослого человека (вопросы и ответы): учеб. пособие. – М.: Издательство Московского психолого-социального института; Воронеж: Издательство НПО «МОДЭК», 2010. – 200 с.
4. Абдалина Л.В. К вопросу об инновационной направленности личности преподавателя вуза Абдалина Л.В. Известия Воронежского государственного педагогического университета. 2014. № 2 (263). С. 95-96.
5. Кот Т.В., Абдалина Л.В. Особенности и содержание диагностической компетенции психолога//Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. 2010. № 12. С. 156-159.

Руднева Е.О.

**ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

Липецкий государственный педагогический университет

Ключевые слова: управление, информация, информационная безопасность, психологические аспекты, сотрудники.

Keywords: management, information, information security, psychological aspects, personnel.

Аннотация: В данной статье рассматриваются необходимые рекомендации для формирования социально-психологического климата в коллективе и защита информации в организации от утечки.

Annotation: In this article discusses the necessary recommendations for the formation of socio-psychological climate in collective organizations and data protection organization of the leak.

Всё сложнее стало вычисление источников утечки информации на предприятии. Многие организации прибегают к помощи различных методов, средств и мероприятий, снижающих уязвимость информации

и препятствующих ее утечке. В XXI веке, при многообразии средств защиты, организации ищут «свой» универсальный метод защиты, который обеспечит эффективную защиту информации.

Целью данной статьи является формирование необходимых рекомендаций, которые помогут как руководителям, так и специалистам по защите информации сохранить информационную систему организации в целостности и сохранности, защитить от утечки информации и создать благоприятный социально-психологический климат для плодотворной работы коллектива.

Важнейшим ресурсом любой организации является информация. Конфиденциальность, целостность и доступность информации в наши дни стали важнейшими составляющими успеха любой организации.

Трактовка термина «информация» достаточно широкая, благодаря использованию информации во всех сферах жизнедеятельности.

В различных словарях «информация» понимается как, совокупность знаний, сведений об окружающем мире и протекающих в нем процессах, которые воспринимаются как человеком, так и специальным оборудованием [1].

Термин «информация» происходит от латинского слова «information» - разъяснение, изложение, осведомленность. Информация должна быть связана с определенным объектом, свойства которого она отражает [2].

Законодательная трактовка понятия «информация» дана в Федеральном законе Российской Федерации от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», где информацию определяют как сведения или сообщение, независимо от формы их представления [3].

Информация является основой информационного процесса, главная роль в котором принадлежит человеку, который и является носителем этой информации. От интересов, свойств личности и характерных качеств человека зависит эффективность использования информации.

Обезопасить информацию нам поможет информационная безопасность на предприятии. Информационная безопасность – это состояние защищенности информационных ресурсов.

Определяющими векторами обеспечения информационной безопасности организации являются:

- защита информации процесса движения материальных активов, т.е. экономическая безопасность;
- защита информации нематериальных активов и их носителей, т.е. сама информационная безопасность;

- защита средств создания, хранения и передачи информации, т.е. физическая защита самого оборудования.

Оборудование (программно-аппаратное обеспечение), в современных условиях стало нужным для сбора и переработки информации, необходимой для принятия обоснованных управленческих решений, что очень важно для руководителей [4].

Здесь необходимо использовать не только технические, организационные, инженерные и правовые методы, но и психологические.

В большинстве случаев, утечка информации в организации происходит в результате халатности сотрудников. В ходе проведенного нами внешнего наблюдения и научного анализа результатов было установлено, что наиболее частыми нарушителями являются сотрудники, которые забыли или не посчитали нужным убрать конфиденциальные документы со стола или выключить компьютер.

Также в ходе исследования проблемы источников утечки информации выявлено, что 75 % руководителей структурных подразделений организации недостаточно контролируют процесс уничтожения копий документов, что также может привести к утечке информации.

Для обеспечения полной информационной безопасности весьма эффективны будут организационно-психологические меры. В такие меры защиты информации будет входить:

- разграничение информации между сотрудниками;
- контроль учета ознакомления сотрудников с конфиденциальной информацией, не подлежащей разглашению;
- распространение информации только через надежные каналы связи;
- назначение ответственных сотрудников, контролирующих движение важной информации;
- обязательное уничтожение неиспользованных или ненужных копий документов, или сообщений, связанных с деятельностью организацией;
- обязательно включение пункта о неразглашении коммерческой информации, с которой работает сотрудник;
- разработка должностных инструкций для персонала.

Особенно важно уделить внимание процессу увольнения сотрудника. О намерениях уволиться сотрудник косвенно сообщает или делится с другими сотрудниками, оставляет резюме в других организациях, с этого момента необходимо все рабочие операции

данного сотрудника взять под контроль. Возможно, в итоге такая дополнительная заинтересованность специалистов по защите информации будет лишней, но рекомендуется принять явные меры безопасности.

При объявлении о своем увольнении, необходимо строго ограничить передаваемую информацию данному сотруднику, постепенно выводя его из курса дел организации. Это даст вам время проверить какой информацией уже владеет сотрудник и лишить его возможности обладать в полной мере актуальной информацией об организации.

Если же сотрудник будет уличен в промышленном шпионаже, необходимо немедленно заблокировать его доступ к информационным системам организации. Важным моментом является процесс смены паролей и изменения правил доступа к внешним сетям. Так как информация носит субъективных характер и определяется уровнем знаний субъекта и степенью его восприятия, сотруднику необходимо сообщить ложную информацию под видом актуальной, это даст возможность выяснить истинные мотивы сотрудника [5].

Если сотрудник увольняется по причине, не связанной с утечкой информации, то вышеперечисленные меры не должны быть наглядными, таким образом, не будет негативного давления на сотрудника. Необходимо сообщить сотруднику, что данные меры предосторожности необходимы в ходе плановых проверок.

Не следует такими проверками запугивать сотрудников, возможно, итогом будет подорванный социально-психологический климат коллектива.

Если же сотрудника увольняют по причине промышленного шпионажа, то все последующие действия по увольнению сотрудника происходят по усмотрению службы безопасности.

Дополнительно руководители структурных подразделений должны следить за социально-психологическим климатом коллектива, происходящие меры безопасности не должны отразиться на остальных сотрудниках.

Осуществление информационной безопасности в организации - процесс сложный и многогранный. Для полной защиты информации от утечки необходимо использовать комплекс мер, объединяя все методы, как в систему, так и сформировав отдельные компоненты защиты. Необходимость использования психологических мер поможет сохранить социально-психологический климат в коллективе, а также укажет на индивидуальный подход к каждому сотруднику.

Как отмечают авторы [6], нельзя не отметить значимость социально-психологического метода управления персоналом. При применении данного метода, необходимо ориентироваться на каждого сотрудника организации и коллектива в целом.

Чтобы добиться стабильного социально-психологического климата и полноценной системы защиты информации, необходимо придерживаться данных рекомендаций:

Формирование сильной корпоративной культуры, в которую будут входить социальные ценности и приоритеты организации.

Формирование актуальной системы контроля, которая будет эффективно отслеживать персональную ответственность сотрудников. Данная рекомендация действует в рамках предупреждения информационной безопасности, и не должна негативно влиять на сотрудников.

Необходимо также сформировать систему премирования сотрудника, с целью мотивирования его на плодотворную работу.

Необходимо проинструктировать сотрудников по вопросу несения ответственности за разглашение ценной информации организации. Данный пункт должен присутствовать в трудовом договоре.

Необходим постоянный контроль за выполнением должностных инструкций.

Необходимо формирование и поддержание благоприятного социально-психологического климата в коллективе с помощью премирования, одобрения и постоянного делового контакта с руководителями.

Целесообразно производственный процесс разбить на несколько составляющих. Разграничить доступ к информации таким образом, чтобы только определенной узкий круг лиц владел ценной и важной информацией для организации, рядовые же сотрудники владеют необходимым объемом информацией в рамках своих полномочий.

Таким образом, главная цель таких мер – сформировать план работ в области информационной безопасности и обеспечить ее выполнение с применением необходимых ресурсов и контролем за выполнением инструкций.

Защита информация невозможна без проработки вопроса, что именно нужно защищать и от кого. И добиться такого понимания от персонала – сложная задача. Поэтому важно, чтобы руководители структурных подразделений и сотрудники соблюдали предписанные им должностные инструкции, внутриорганизационные приказы и распоряжения связанные с деятельностью организации.

Защита информации должна обеспечивать предотвращение ущерба в результате искажения, модификации, уничтожения или копирования информации в любом виде.

Организация мер защиты должна проводиться в полном соответствии с действующими нормативно-правовыми актами и законами, регулирующими вопрос информационной безопасности [7].

Данные рекомендации пригодятся не только специалистам по защите информации, но и непосредственным руководителям организации, которые заинтересованы в позитивном и работоспособном социально-психологическом климате в коллективе.

Список литературы

1. Скорлуповская Е. В. Толковый словарь современной лексики русского языка / Е. В. Скорлуповская, Г. П. Снетова. М.: ИРИСЪ: Новая Волна, 2007. 592 с.

2. Советов Б.Я. Информационные технологии: учебник для бакалавров / Б.Я. Советов, В.В. Цехановский. – 6-е изд. – М. : Издательство Юрайт, 2012. – 263 с. – Серия: Бакалавр.

3. Федеральный закон Российской Федерации от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»

4. Венделева М.А. Информационные технологии управления: учеб. пособие для бакалавров / М.А. Венделева, Ю.В. Вертакова. – М. : Издательство Юрайт, 2011. – 462 с. – Серия: Бакалавр.

5. Советов Б.Я. Базы данных: теория и практика: учебник для бакалавров / Б.Я. Советов, В.В. Цехановский, В.Д. Чертовской. – 2-е изд. – М.: Издательство Юрайт, 2012. – 464 с. – Серия: Бакалавр.

6. Мычка С.Ю., Шаталов М.А. Современные методы управления персоналом в условиях нестабильности внешней среды // Территория науки. 2014. Т 5. № 5. С. 138-141.

7. Зайцев А.П. Технические средства и методы защиты информации: Учебник для вузов / Зайцев А.П., Шелупанов А.А., Мещеряков Р.В. и др.; под ред. А.П. Зайцева и А.А. Шелупанова. – М.: ООО «Издательство Машиностроение», 2009 – 508 с.

Самохвал В.Г.

ОСОБЕННОСТИ ДЕСТРУКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: деструктивное поведение, молодежная среда, суицид.

Keywords: destructive behavior, youth, suicide.

Аннотация: в данной статье освещены особенности суицидального поведения лиц молодежного возраста.

Abstract: this article highlights the features of suicidal behavior in individuals of the young age.

Термин суицид был впервые введен итальянским психологом Г. Дэээ в 1947 году и понимался им как «поведение с намерением лишить себя жизни».

Изучение природы деструктивного поведения, особенно его крайних форм – суицидов давно тревожит и привлекает внимание представителей различных областей знаний. Проблема суицидов дала импульс развитию самостоятельной научной дисциплины - суицидологии.

Под суицидальным поведением понимаются различные поступки, обусловленные стремлением лишить себя жизни и служащие средством разрешения личностного кризиса, возникшего при столкновении человека с препятствием на пути реализации его важнейших потребностей и целей. Он теряет смысл жизни.

Почему люди уходят из жизни по своей воле? Вопрос чрезвычайно сложный и неоднозначный.

Одни считают это признаком силы, другие – слабости. Например, в Японии акт добровольного лишения себя жизни считался признаком не только храбрости, но и мудрости. В Китае существовал обычай мести, когда обиженный демонстративно убивал себя у дома своего обидчика. В Индии и сейчас жива традиция, согласно которой жене после смерти своего мужа следует предать себя огню на его кремационном костре.

С возникновением христианства отношение к самоубийствам ужесточилось. Эти поступки считаются тяжким грехом и преступлением.

В России на протяжении многих лет официальная статистика самоубийств носила закрытый характер, а причины совершения таких

актов относили к семейным отношениям. Сейчас мы знаем, что на втором месте в списке причин смерти лиц молодежного возраста занимает суицид. Первое место занимают несчастные случаи, часть из которых также могут рассматриваться как самоубийство (случайное падение из окна, транспортная авария).

Втрое чаще совершают законченный суицид в сравнении с женщинами – мужчины, хотя женщины предпринимают попытки самоубийства в четыре раза чаще в сравнении с мужчинами.

Около 80% суицидентов пытаются косвенным образом сообщить своим близким о своем решении уйти из жизни, давая нам сигналы о трагедии в своей душе.

Наибольшее количество суицидов совершает молодежь в возрасте 15 - 24 лет. На одного подростка с завершенным суицидом приходится до 100 суицидальных попыток.

Около 4 % суицидов от общей численности совершается молодежью до 20 лет.

До 20% всех попыток совершить суицид приходится на подростков.

Суицидальная активность у школьников начинается с 9 – 10 лет и, чаще всего, связана с неблагополучием в семье: ссоры, конфликты, агрессия родителей и учителей. Суицидальные попытки носят в данном случае импульсивный характер.

Причиной суицида у подростков 14-17 лет на первом месте стоит конфликт с родителями и преподавателями, свои суицидальные попытки они тщательно планируют и часто они носят демонстративный характер, при этом они представляют картины своих похорон, убитых горем родственников и т.д.

В психологическом плане они чувствуют себя одинокими, беспомощными, углубляются в себя, наблюдается эгоизм и низкая склонность к сопереживанию.

Подростки, отличающиеся высокими нравственными чувствами, идеализирующие отношения дружбы и любви, имеющими книжные представления об окружающем мире, при взаимоотношении с реальным миром часто совершают суицид.

Девушки в возрасте 17-27 лет совершают суицидальные попытки в 10 раз чаще, чем юноши. Эти действия носят импульсивный характер, и в их основе лежит либо разрыв в отношениях, либо ссора со своим партнером.

В последние десятилетия в молодежной среде появились, так называемые, ритуальные самоубийства, обусловленные вхождением

молодежи в различные секты, где присутствует культ смерти и приветствуется самовольный уход из жизни.

40 % самоубийц ранее совершали попытки ухода из жизни.

Поведенческие черты, характерные для суицидальных личностей:

- Настойчивые или повторные мысли о самоубийстве.
- Депрессивное настроение, часто с потерей аппетита, жизненной активности, проблемы со сном.
- Нередко наличие сильной зависимости от наркотиков или алкоголя.
- Чувство изоляции, отверженности. Депрессия может быть вызвана уходом из семьи и лишением систем поддержки.
- Ощущение безнадежности и беспомощности. В такой момент угроза суицида может быть первым сильным чувством.
- Неспособность общаться с другими людьми из-за чувства безысходности и мыслей о самоубийстве.
- Уверенность в том, что лучше не станет «никогда». Их речь (и мысли) полна обобщений и фатальна: «жизнь ужасна», «всем все равно».

- Владение туннельным видением, т.е. неспособностью увидеть то положительное, что могло бы быть приемлемо для них. Они видят только один выход из сложившейся ситуации.

В случае обнаружения данных симптомов у окружающих, не нужно отмахиваться от чужих проблем, попытайтесь поговорить с человеком, проявить заботу, внимание, предложить помощь психолога.

Список литературы

1. Адлер А. Практика и теория индивидуальной психологии. - М.: Рогресс, 1995.
2. Амбрумова А.Г., Постовалова Л.И. Мотивы самоубийств // Социологические исследования. - 1987. №6.
3. Амбрумова А.Г., Тихоненко В.А., Бергельсон Л.Л. Социально-психологическая дезадаптация личности и профилактика суицида // Вопросы психологии. - 1981. - №4.
4. Ушакова Е.С. Суицидальные риски // СОЦИС (Социологические исследования). - 2008. - №2.

ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ

Зулпуев А.М., Насиров М.Т., Абдыкеева Ш.С.

ВЛИЯНИЕ НОРМАЛЬНЫХ УСИЛИЙ НА РАБОТУ СТАТИЧЕСКИ НЕОПРЕДЕЛИМЫХ СИСТЕМ

*Кызылкийский институт технологии, экономики и права
Баткенского государственного университета*

Ключевые слова: Метод сосредоточенных деформаций, силомерное устройства, учет нормальных усилий.

Key words: Method of concentrated deformations, powermeasuring device, accounting of normal efforts.

Аннотация: В качестве объекта исследования рассматриваются экспериментальные и теоретические исследования сборных железобетонных плит-перекрытий многоэтажных зданий и сооружений на основе метода сосредоточенных деформаций. В работе реализован метод сосредоточенных деформаций для расчета сборных железобетонных плит-перекрытий многоэтажных зданий и сооружений, учитывающий реальные диаграммы нелинейного деформирования бетона и арматуры при воздействия длительной нагрузки.

Abstract: As the object of study they consider experimental and theoretical study of precast concrete floor slabs of multi-storey buildings and structures on the method of concentrated deformations. In this paper they implement a method of concentrated deformations for calculating concrete floor slabs of multi-storey buildings, taking into account the actual diagram of the nonlinear deformation of concrete and reinforcement at the impact of long-term load.

На сегодняшний день существует несколько подходов к изучению сборных железобетонных плит-перекрытий, изгибающихся в двух направлениях, без учета нормальных усилий.

Так, в частности, в экспериментальных исследованиях А.Л. Шагина, выполненных под руководством Э.М. Бондаренко, исследовалось влияние плоского напряженного состояния на момент трещинообразования и на величину интегральной жесткости.

На практике большинство сборных железобетонных конструкций работают в условиях сложного напряженного состояния при совместном действии изгибающих моментов и нормальных усилий,

возникающих в связи с наличием несмещаемого окаймляющего гладкие плиты контура.

В работе по исследованию перераспределения усилий в статически неопределимых железобетонных конструкциях, вышедшей в 1964г., О.П. Крылов приводит данные по истории проблемы. В данной работе, в частности даются рекомендации по снижению армирования плит, располагающих окаймляющие по контуру балки.

В настоящее время продолжают исследования нормальных усилий в прямоугольных плитах с помощью коэффициента η , вводимого в формулу прочности в качестве коэффициента. В зависимости от соотношения сторон η принимается равным 0,8 и 0,9, что дает уменьшение армирования соответственно на 20 и 10 %. Эта методика является весьма условной и довольно приблизительной. Она учитывает влияние нормальных усилий косвенным путем.

Дальнейшие экспериментальные подтверждения увеличения несущей способности железобетонных рам, плит и балок при действии нормальных усилий было получены в трудах В.С. Булгакова, А.С. Щепотьева, С.М. Крылова и Я.Ф. Погребного. Несущая способность элементов, работающих с учетом нормальных усилий, зависит от жесткости опорных конструкций и коэффициента армирования. Несущая способность плит по данным опытов увеличивается за счет нормальных усилий в 1,5 ÷ 2,5 и более раз в зависимости от отношения от толщины к величине пролета, а также жесткости контурных конструкций, прочности бетона, процента армирования и других факторов.

Для уточнения расчетных предпосылок и совершенствования конструктивных решений сборных железобетонных плит перекрытий необходимы статические испытания с целью определения фактической прочности и перемещения. В экспериментальных исследованиях, реализованных А.С. Щепотьевым и В.С.Булгаковым, Э.Г. Томасом при испытании закрепленных от горизонтальных смещений плит или окаймленных отмечалось значительное превышение опытной несущей способности над расчетной.

Экспериментальные исследования, подтвердившие существенное влияние нормальных усилий на несущую способность, проводились в Харьковском ИСИ. Если увеличение несущей способности по нормальному сечению можно было бы разъяснить работой обоймы в качестве дополнительной продольной арматуры, то увеличение несущей способности по наклонному сечению можно объяснить только изменением схемы работы конструкции. В данном случае за счет перехода к арочной схеме работы изменилась величина поперечной силы, а наличие продольной силы воздействовало на не-

сущую способность по наклонному сечению. Это позволило на основе обобщенных исследований А.А. Гвоздеву включить упоминавшиеся выше коэффициенты η . Далее экспериментальные исследования по изучению удлинения геометрической оси в изгибаемых железобетонных балках при кратковременной нагрузке проведены Л.Н. Зайцевым под руководством А.А. Гвоздева и С.М. Крылова.

Среди экспериментальных исследований плит с трещинами, находящихся в сложном напряженном состоянии, следует отметить опыты Иваненко В.И. над круглыми фундаментными плитами, армированными кольцевой арматурой. Автор изучал влияние мембранных усилий на прочность и жесткость круглых железобетонных фундаментных плит; им получены экспериментальные данные, свидетельствующие о повышении несущей способности плит, связанной с наличием мембранных сил.

В научно-исследовательских институтах строительных конструкций в 1961 - 1963 гг. были проведены экспериментальные исследования, чтобы изучить несущую способность и жесткость при кратковременном действии нагрузки защемленных балочных железобетонных плит, работающих с учетом нормальных усилий.

Они подтвердили гипотезы, что у плит, опорный контур которых неподвижен, несущая способность увеличивается. Экспериментальные значения несущей способности оказались существенно выше теоретического, определенных без учета нормальных усилий.

Большой интерес представляют работы, проведенные под руководством П.Ф. Дроздова и Н.И. Сенина в лаборатории Московского инженерно-строительного института им. В.В. Куйбышева, плит перекрытий опертых по контуру без армирования. В новой конструкции многоэтажного монолитного здания внутренние нормальные усилия в несущей системе воспринимаются предварительно напряженными брусками, укладываемыми в процессе бетонирования стен по их периметру в уровне низа плит перекрытия. Для усиления эффекта нормальных усилий в плоскости плит перекрытия выполняются бетоном из напрягающего цемента. Предварительно напряженные железобетонные бруски служат также горизонтальными связями - стяжками между вертикальными несущими элементами многоэтажных зданий.

Фрагменты плит-перекрытий для экспериментальных испытаний брались размером в 2-2 м, второй и третий - 3,5-3,5 м, толщина плит перекрытий в первом равнялась 7 см, а в остальных - 14 см. Результаты экспериментальных испытаний фрагментов многоэтажных монолитных зданий показывают большие возможности экономии при

учете нормальных усилий. Например: для 16 - этажного монолитного дома отсутствие арматуры плит перекрытий и стены (за исключением брусков), позволяет уменьшить расход стали против действующего норматива в несколько раз.

В результате проведенного анализа по экспериментальным исследованиям можно сделать следующее заключение, что результаты исследований дают некоторую общую картину работы железобетонных элементов с учетом нормальных усилий, будь то балки или плиты-перекрытия, причем это более относится к балочным плитам. Влияние нормальных усилий в балочных плитах и сборных железобетонных плитах-перекрытиях многоэтажных зданий и сооружений, при кратковременных нагрузках позволяет наиболее полно использовать прочность бетона сжатой зоны, что приводит к увеличению несущей способности и жесткости сборных железобетонных плит-перекрытий многоэтажных зданий и сооружений.

В данной работе проводилось экспериментальное изучение сборной железобетонной плиты-перекрытия, находящейся в условиях сложного напряженно-деформированного состояния с учетом нормальных усилий. В связи с этим разработана методология экспериментальных исследований, предусматривающих испытание сборных железобетонных плит перекрытий свободно опертых от воздействия вертикальных нагрузок и горизонтальных смещений, а также для испытания сборных железобетонных плит-перекрытий, в натуральную величину свободно опертых по контуру, закрепленных по углам специальными траверсами.

Одной из главных проблем исследований сборных железобетонных плит-перекрытий, закрепленных от горизонтальных смещений, являлось определение величины нормальных усилий.

Для достижения поставленной цели была изготовлена жесткая рама, силомерное устройство для передачи горизонтальных усилий на силомерное устройство, закрепление их осуществлялось с помощью рамы изготовленной из жестких швеллеров (рис. 1). Кроме того для исключения подъема углов испытуемой сборной железобетонной плиты-перекрытия в натуральную величину для воздействия внешней нагрузки были установлены специальные траверсы.

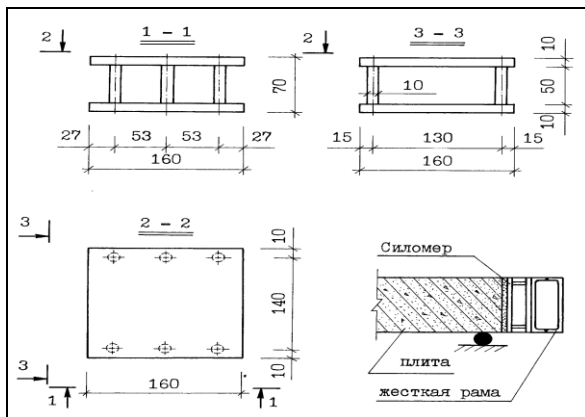


Рис. 1. Силомерное устройство и закрепление их с помощью рамы из жестких швеллеров

В результате исследований была измерена величина прогиба и нормальные усилия в сборных железобетонных плитах-перекрытиях, закрепленных от горизонтальных смещений, на всех уровнях воздействия внешней нагрузки (рис. 2 и 3), которая позволила проанализировать:

- измерение нормальных усилий, т.е. количественно оценить нормальные усилия;
- влияние нормальных усилий на прочность и жесткость сборных железобетонных плит-перекрытий.

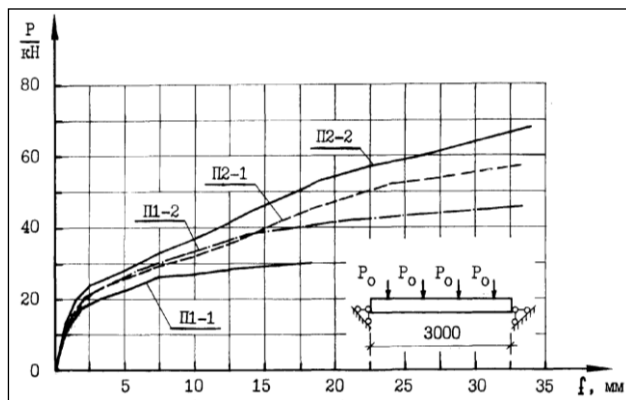


Рис. 2. Изменение прогиба сборных железобетонных плит перекрытий в середине пролета

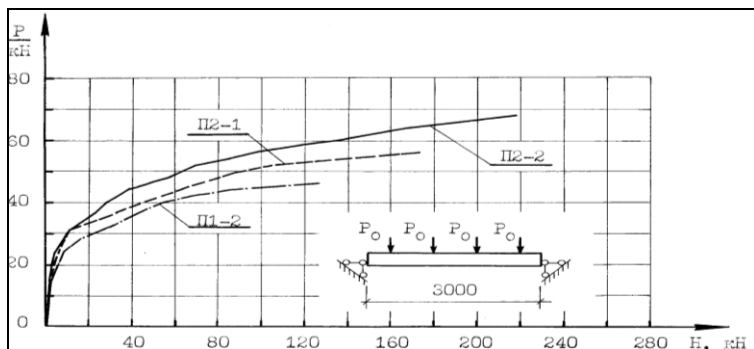


Рис. 3. Изменение нормальных усилий сборных железобетонных плит перекрытий

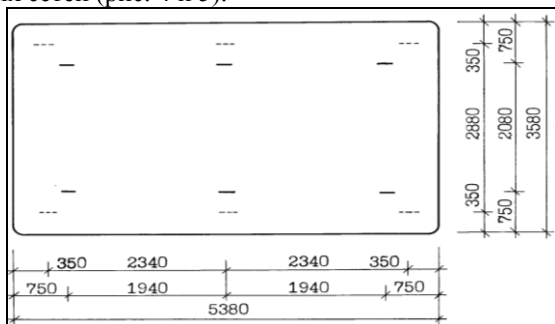
Согласно измерению деформаций силомеров с помощью специальных кривых определялась равнодействующая нормальная усилия - H . На основе анализа специальных кривых установлено, что нормальная усилия - H действуют в пределах $h/4$ точки по высоте сечения сборных железобетонных плит перекрытий.

С повышением нагрузки происходит возрастание настоящих сил, т.е. нормальных усилий. В соответствии трещинообразованию в испытываемых сборных железобетонных плит перекрытий, замечено, что влияние нормальных усилий наблюдается на самых ранних ступенях ее воздействия внешней нагрузки и наиболее значительно влияет на работу сборных железобетонных плит-перекрытий после образования трещин.

Далее с образование трещины нормальные усилия препятствуют их дальнейшему распространению. На раскрытие трещин нормальные усилия проявляет значительное воздействие, оно настолько велико, что в сборных железобетонных плитах-перекрытиях с учетом нормальных усилий ширина раскрытия трещин меньше по сравнению со сборными железобетонными плитами-перекрытиями без учета нормальных усилий на одних и тех же ступенях воздействия внешней нагрузки. Сравнение изменения графика перемещения показывает, что перемещения в сборных железобетонных плитах-перекрытиях без учета нормальных усилий больше 1,5 - 2,0 раза, чем в сборных железобетонных плит перекрытий с учетом нормальных усилий. Отсюда следует, что нормальные усилия значительно увеличивают жесткость конструкции.

Таким образом, в соответствии с результатами экспериментальных исследований можно произвести следующие заключение: чем меньше коэффициент армирования, тем выше влияние нормальных усилий на несущую способность конструкции. На основании вышеизложенного следует рекомендовать применение в сборных железобетонных плитах-перекрытиях минимальный процент армирования.

Основная цель проверки заключалась в оценке ее прочности и жесткости, а также совершенствования конструктивных решений и проверки технологичности изготовления сборных железобетонных плит-перекрытий. Кроме того, сборные железобетонные плиты-перекрытия, в отличие от выпускаемых на заводе сборных железобетонных плит-перекрытий, были изготовлены с изменением монтажных петель и совершенствованием канала для проводки электрических сетей (рис. 4 и 5).



----- существующие монтажные петли
 ————— предложенные монтажные петли

Рис. 4. Схема расположения монтажных петель сборных железобетонных плит перекрытий



Рис. 5. Схема расположения каналов электропроводки сборных железобетонных плит перекрытий

В основном сборные железобетонные плиты-перекрытия с толщиной 160 мм изготавливались в заводских условиях в горизонтальном положении, что при распалубке и подъеме конструкции приводило к преждевременному трещинообразованию в конструкциях. В отношении этого для предотвращения преждевременного образования трещин, нами предложено трансформация проектного положения монтажных петель на расстоянии 750 мм от кромки плиты в продольном и поперечном направлениях.

В основном сборные железобетонные плиты-перекрытия армировались сеткой из стали класса А-III диаметром 6 мм (вместо стали класса Вр-1 диаметром 6 и 5 мм, в том же шаге). В целях осуществления эксперимента был изготовлен специальный испытательный стенд на самом заводе железобетонных изделий.

Сборные железобетонные плиты-перекрытия опирались шарнирно-подвижным элементом по контуру, с целью предотвращения подъема углов конструкций от воздействия внешней нагрузки устанавливались специальные металлические траверсы. Воздействие внешней нагрузки сборных железобетонных плит перекрытий, осуществлялось специальными тротуарными плитами вручную весом 0,38 кН, в 48 точках по поверхности плит перекрытий (рис. 6).

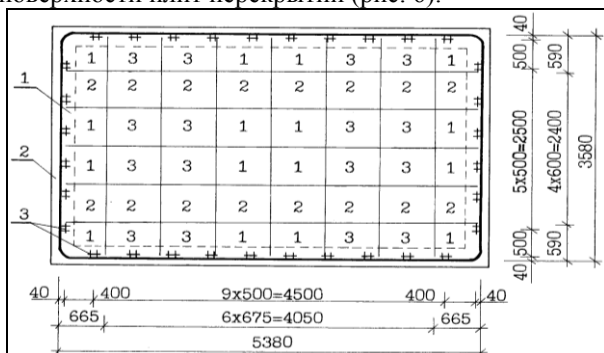


Рис. 6. Схема загрузки внешней нагрузки сборных железобетонных плит перекрытий

Во время испытания измерялись прогибы сборных железобетонных плит-перекрытий, относительные деформации бетонной поверхности и пролетной арматуры. По результатам испытаний сборных железобетонных плит перекрытий определено,

что их фактическая прочность и жесткость несколько раз превосходят контрольные величины по прочности и жесткости.

Установленное явление обусловлено наличием нормальных усилий действующих по контуру сборных железобетонных плит перекрытий многоэтажных зданий и сооружений. В соответствии с результатом учета нормальных усилий, в процессе проектирования можно в несколько раз сократить расход рабочей арматуры сборных железобетонных плит-перекрытий многоэтажных зданий и сооружений.

Экспериментальные и теоретические исследования сборных железобетонных плит-перекрытий производились на действие сосредоточенной нагрузки в середине пролета. Сборные железобетонные плиты-перекрытия были смонтированы из натуральных элементов заводского производства.

Нормальные усилия были направлены в основание колонны здания. Перемещения середины пролета сборной железобетонной плиты-перекрытия фиксировались с помощью индикаторов в двух точках: в середине верхнего пояса и в середине нижнего пояса диска сборных железобетонной плиты-перекрытия.

Деформация железобетона с трещинами, в виде метода сосредоточенных деформаций, предложенная профессором А.Р. Ржаницыным, развитая доцентом М.И. Додоновым и профессором А.М. Зулпуевым [1, 164 с.] для сборных железобетонных плит перекрытий, позволяет определить прочность перемещений для различных стадий напряженно-деформированного состояния начиная с момента загрузки и до разрушения

При длительном воздействии нагрузки развиваются деформации ползучести в бетоне сжатой и растянутой зоне и тем самым создаются предпосылки для проявления железобетоном нелинейных деформаций.

Вопросу учета длительности действия вертикальной нагрузки при расчете изгибаемых сборных железобетонных плит-перекрытий посвящены многие работы других исследователей.

В одних из этих учитывалась:

- ползучесть бетона на основе теории упругой наследственности;
- в других используется теория старения;
- в третьих применяет – интегральный модуль;
- в четвертых применялся модуль длительных деформаций.

Таким образом, использование этих методик расчета, в практике весьма сложно, так как они сводятся к решению системы дифференциальных и интегро-дифференциальных уравнений, содержащих переменные коэффициенты. В связи с этим предлагается

практический прием учета длительного действия нагрузки при расчете изгибаемых железобетонных плит по второй группе предельных состояний по перемещениям. Сущность работы сводится к определению величины коэффициента упругопластических деформаций бетона ν , в зависимости от уровня напряжения в бетоне σ_b/R_b , класса бетона и длительности действия нагрузки по средним опытным диаграммам $\sigma_m - \varepsilon_m$ приведенным в работе [3, С. 17] (рис. 7 и 8).

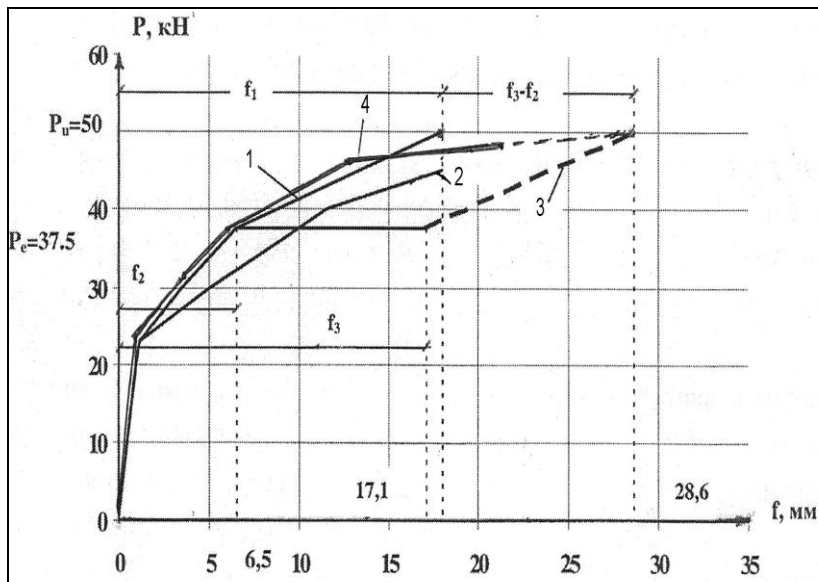


Рис. 7. Зависимость нагрузка – прогиб для плиты П-1:

- 1 – метод конечных элементов;
- 2 – метод конечных разностей; 3 – с учетом длительности внешнего воздействия;
- 4 – с учетом длительности по методу сосредоточенных деформаций.

Величина основных сжимающих и растягивающих напряжений в бетоне изгибаемых сборных железобетонных плит-перекрытий вычисляется по известному алгоритму [2, 204 с.]. Сроки воздействия внешней длительной нагрузки, в соответствии средним опытным диаграммам $\sigma_b - \varepsilon_b$ [3, С. 17], могут меняться в пределах от $\tau = 150$ мин до $\tau = 10$ лет и более.

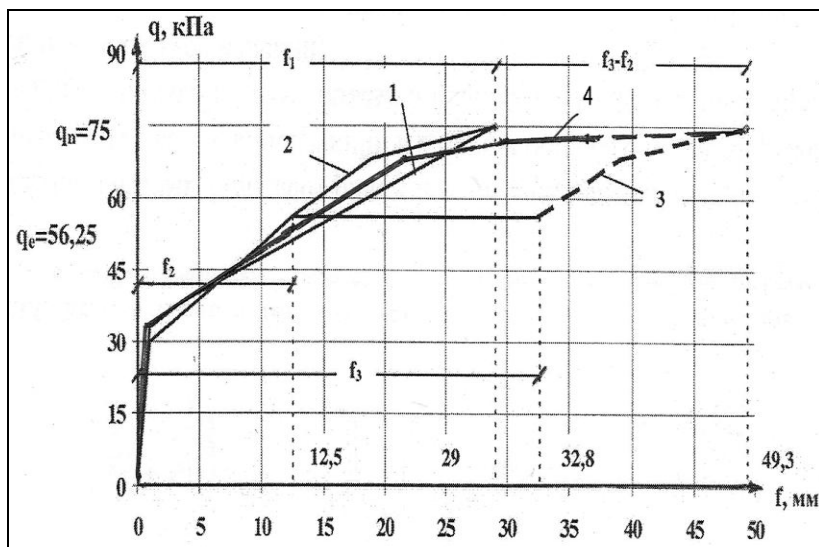


Рис. 8. Зависимость нагрузка – прогиб для плиты П-2:

- 1 – метод конечных разностей;
 2 – метод конечных элементов; 3 – с учетом длительности внешнего воздействия;
 4 – с учетом длительности по методу сосредоточенных деформаций.

Величина коэффициента φ_c , учитывающего длительность воздействия внешней нагрузки, определяется из тех же средних экспериментальных диаграмм $\sigma_b - \varepsilon_b$ [3, С. 17], зависимости от уровня максимальных сжимающих напряжений в бетоне σ_b/R_b и времени воздействия длительной нагрузки t .

Выводы: 1. Согласно измерению деформаций силовых кривых определялась равнодействующая нормальная усилия - N . На основе анализа специальных кривых установлено, что нормальная усилия - N действуют в пределах $h/4$ точки по высоте сечения сборных железобетонных плит перекрытий.

2. Влияние нормальных усилий в сборных железобетонных плитах-перекрытиях многоэтажных зданий и сооружений при кратковременных нагрузках позволяет наиболее полно использовать прочность бетона сжатой зоны, что приводит к увеличению несущей способности и жесткости сборных железобетонных плит-перекрытий многоэтажных зданий и сооружений.

3. Установленное явление обусловлено наличием нормальных усилий действующих по контуру сборных железобетонных плит-перекрытий многоэтажных зданий и сооружений. В соответствии с учетом нормальных усилий, в процессе проектирования можно несколько раз сократить расход рабочей арматуры сборных железобетонных плит перекрытий многоэтажных зданий и сооружений.

4. Расчеты по методу сосредоточенных деформаций для сборных железобетонных плит-перекрытий, позволяют определить прочность перемещений для различных стадий напряженно-деформированного состояния начиная с момента загрузки и до разрушения с учетом длительного воздействия.

Список литературы

1. Зулпуев А.М. Метод сосредоточенных деформаций. – Бишкек. – Айат, - 2014. – 164 с.

2. Карпенко Н.И. Теория деформирования железобетона с трещинами. – М.: Стройиздат, - 1976. – 204 с.

3. Темикеев К.Т. К вопросу учета длительности действия нагрузки при определении прогиба железобетонных изгибаемых элементов // Проблемы строительства и архитектуры на пороге XXI века. – Бишкек, - 2000. – С. 17–19.

Смирнов С.Б., Зулпуев А.М., Ордобаев Б.С., Абдыкеева Ш.С.

ВОЛНОВОЕ ИМПУЛЬСНОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ЗДАНИЯ И СООРУЖЕНИЯ

*Московский государственный строительный университет
им. В.В. Куйбышева,*

*Кызылкийский институт технологии, экономики и права
Баткенского государственного университета*

Ключевые слова: сейсмические разрушения, импульсное воздействие, колебательная модель.

Key words: seismic destruction, impulsive action vibrational model.

Аннотация: Показано, что в картинах сейсмических разрушений зданий содержится информация об импульсном сейсмическом воздействии и это противоречит официальной «колебательной» модели сейсмического разрушения сооружений.

Abstract: It is shown that in the paintings of seismic damage of buildings contains information about pulse and seismic action is contrary to the official "oscillating" model seismic destruction facilities.

После многолетней исследовательской работы в области теории прочности, механики разрушения и теории предельного равновесия строительных конструкций, мы впервые столкнулись с сейсмическими разрушениями зданий и сооружений. При этом сразу обнаружили, что формы этих разрушений весьма необычны, поскольку никак не соответствуют тому колебательному воздействию, которое считается их официальной причиной.

Для нас было очевидно, что эти формы должны служить уникальным источником информации о том неизвестном пока разрушительном воздействии, которое их породило.

В течении 20 лет мы изучали аномальные формы и факты сейсмических разрушений несущих конструкций, стараясь получить из них ценнейшую информацию о том сейсмическом воздействии, которое их вызывало и которое «отпечаталось» в них.

Отметим, что ранее формы сейсмических разрушений и информация, скрытая в них не были исследованы. Специалисты считали, что вид и параметры сейсмического воздействия уже известны. Этим воздействием было принято считать низкочастотные гармонические колебания грунта, которые поддаются отображению даже с помощью маятниковых приборов и позволяют весьма упростить сейсмический расчет зданий.

Однако наши исследования показали, что при разрушительных землетрясениях регулярно возникают множество фактов и явлений, которые никак не могут быть вызваны низкочастотными колебаниями и которые невозможно объяснить на базе официальной «колебательной» модели сейсмического разрушения зданий [1-12].

Например, низкочастотные колебания грунта должны вызывать в каркасных зданиях изломы железобетонной колонны возле их заземленных концов с образованием изгибных пластических шарниров. Однако, в реальности вместо этого в железобетонных колоннах всегда возникает лишь срез по косым трещинам, в пролете колонны, по удалении от их концов [1, 2, 3, 6].

Надо подчеркнуть, что для гибких элементов при квазистатических нагрузках возможно только лишь изгибное разрушение путем их излома. Это подтверждают и многочисленные эксперименты моделировано - колебательного сейсмического воздействия на модели каркасных зданий.

При этом колонны в этих моделях всегда разрушались только путем излома в пластических шарнирах возле заземленных концов. Но никогда в них не возникают косые трещины в пролете колонны.

Срез железобетонных колонн, без их излома, столь распространенный при землетрясениях, возможен лишь при импульсных квазиударных воздействиях, на наличие подобных воздействий при землетрясениях указывает также появление косых и крестовых трещин в пролете гибких простенков, хрупкое разрушение сварных швов, а также множество других фактов и явлений, описанных во многих наших публикациях [1-12].

Из анализа их отчета о последствиях сильных землетрясений следует, что так называемые сейсмостойкие здания, запроектированные в точном соответствии с местными сейсмическими «Нормами» и «Кодами» очень часто разрушаются вопреки их гарантиям при «неопасном» для зданий уровне сейсмической нагрузки, который ниже расчетного уровня.

При этом мы строго доказали, что в колоннах и стенах малоэтажных зданий все официальные сейсмические «Нормы» всегда многократно занижают уровень реальных сейсмических напряжений и резко завышают их реальную сейсмостойкость [13, 14]. Например, согласно официальным «Нормам», эти здания должны с большим запасом выдерживать десятибалльные землетрясения (по шкале MSK-64). Но в реальности они часто выходят из строя. По-видимому, та же ошибка присутствует и при сейсмических расчетах всех иных зданий.

Этот дефект всех сейсмических «Норм» нельзя исправить, так как он есть прямое следствие базового постулата официальной теории о прямой зависимости величины сейсмических напряжений в колоннах и стенах от величины массы вышестоящего здания [13, 14].

Как это ни парадоксально, но сейсмические строительные «Нормы» в ряде случаев не понижают, а наоборот, повышают уровень сейсмического риска для населения. Например, общеизвестно, что здания с несущими стенами из материалов практически неспособных воспринимать растегающие напряжения (т.е. кирпичные, каменные и др.) как правило, разрушаются при девяти балльных землетрясениях. Тем не менее, ни один нормативный документ почему-то не запрещает строительство таких зданий в девяти балльных зонах и тем самым он резко повышает сейсмический риск для населения в этих домах.

Все эти и многие другие факты неопровержимо говорят о неэффективности официальной сейсмической стратегии сейсмозащиты, базирующейся на упрощенной «колебательной» модели сейсмического воздействия.

Когда мы попытались вскрыть базовые причины перманентных неудач в сейсмозащите и объяснить все другие обнаруженные нами не соответствия и парадоксы, мы пришли к очевидному выводу, что единственной причиной всех обнаруженных загадок может быть только недостаточность или отсутствие информации о реальном разрушающем сейсмическом воздействии [4, 12]. Т.е. оно не сводится лишь к относительно безобидным низкочастотным колебаниям, и содержит неизвестный пока импульсный компонент.

В результате нам пришлось обратить самое пристальное внимание на те приборы, которые используются для изучения отображения параметров сейсмического воздействия. Здесь мы также столкнулись со странными и необъяснимыми фактами, противоречащими здравому смыслу.

Во-первых, оказалось, что ни сейсмологи, ни строители почему-то никогда не пытались измерить сейсмические напряжения непосредственно в колоннах и стенах зданий, которые как раз и вызывают их разрушения. Вместо этого абсолютно необходимого действия они сосредоточили все внимание лишь на параметрах сейсмического движения грунта. Причем эти неизвестные движения волевым решением были сведены только к низкочастотным гармоническим колебаниям. Они казались специалистам наиболее удобным инструментом для расчета и наиболее простым объектом для исследования и измерения.

Во-вторых, оказалось, что для фиксации параметров неизвестного типа сейсмического воздействия здесь и используются лишь обычные маятники, служащие главным рабочим органом всех сейсмометров и акселерометров.

Однако, общеизвестно, что записи этих приборов-маятников могут быть реальными сейсмограммами и акселерограммами лишь при том жестком условии, что сейсмические движения грунта будут являться установившимися гармоническими колебаниями, с постоянной частотой и амплитудой, без каких либо всплесков и скачков. Но на всех реальных сейсмограммах и аселерограммах мы всегда видим целую серию всплесков и скачков, при которых тут же должны возбуждаться собственные колебания маятников в приборах. Это полностью искажает их записи и лишает всякого смысла [7, 14].

По нашему мнению, эти скачки и всплески порождаются сейсмическими волновыми импульсами, параметры которых при этом остаются абсолютно неизвестными.

Официально почему-то считается, что и исходящие из гипоцентра, не те разрушительные импульсы, которые срезают колонны и стены

зданий, а лишь безобидные гармонические стационарные колебания. Такое возможно лишь в том невероятном случае, когда в гипоцентре любого землетрясения появится некий загадочный осциллятор (т.е. колебатель), который будет посылать эти экзотические чисто колебательные волны к зданиям.

Гораздо логичнее предположить, что горизонтальную поверхность колебания грунта создает его верхняя толща, которая сама начинает колебаться после того, как ее периодические сдвигающиеся в сторону от эпицентра разрушительные волновые импульсы.

Очевидно, что официальные приборы-маятники, в принципе, не могут зафиксировать параметры этих импульсов, но зато они явственно регистрируют их наличие в виде всплесков и скачков на своих графиках.

Нам удалось теоретически обнаружить и обосновать наличие специфических свойств поверхностной толщи грунта, которые позволяют ей резко усиливать разрушительный эффект сейсмических волн при их прохождении через эту толщу [12].

Кроме того, мы доказали, что поверхностная толща грунта, сдвинутая сейсмическими импульсами, будет совершать сдвиговые колебания именно в том частотном диапазоне, который типичен для официальных сейсмических колебаний [12].

Т.е. на всех сейсмограммах и акселерограммах мы видим синусоиды, отображающие колебания поверхностной толщи грунта, на которых наложены скачки и всплески от волновых сейсмических импульсов.

Тот факт, что сейсмические движения грунта вовсе не являются чистой гармоникой (вопреки официальной теории в очередной раз наглядно проявился тогда, когда сейсмологи в 1939 году решили для упрощения фиксации ускорений заменить повсеместно сейсмометры на акселерометры).

При этом, неожиданно для сейсмологов оказалось, что ускорения грунта найденные по акселерограммам в 4-5 раз превышают ускорения найденные по сейсмограммам. Эти факты полностью опровергали базовые постулаты сейсмической теории и требовали хоть какого-нибудь внятного объяснения.

Сейсмологи молча приняли этот удар, но им пришлось в 4-5 раз увеличить в своих «Нормах» величину сейсмических ускорений грунта, без объяснения причин этого шага. Это поставило в тупик рядовых инженеров и ослабило их слепую веру в официальную сейсмическую доктрину.

Попробуем вкратце объяснить каким образом возникло и реализовалось идея использовать обычные маятники в качестве измерительных сейсмических приборов.

Во-первых, маятники были самым простым и удобным устройством для фиксации момента прихода сейсмических волн, при измерении их фазовой скорости.

Во-вторых, маятники с очень малой частотой колебания могли служить той временной неподвижной точкой отчета, которая использовалась для фиксации величины сейсмического смещения грунта.

Поэтому на первых порах они вполне успешно выполняли эти две простейшие функции.

Однако, потом возникла необходимость решить проблему землетрясений. Тогда перед сейсмологами и строителями возникли качественно новые и чрезвычайно сложные задачи по определению базовых параметров, описывающих неизвестные им формы сейсмических движений поверхностного грунта.

Для ее решения требовалось проведение целого ряда непосильных для них теоретических и экспериментальных исследований.

Можно было попытаться решить эту задачу принципиально по-другому, т.е. не пытаться измерять скорости и ускорения грунта, а вместо этого научиться измерять самое главное, сейсмические напряжения непосредственно в несущих элементах зданий. Однако такой вариант почему-то вообще никогда и ни кем не предлагался, тем более, что он также сулил большие трудности при своей реализации.

Поэтому сейсмологи решили, максимально упростить свою задачу. Для этого они попросту заменили неизвестные им формы сейсмических движений грунта на одну единственную, самую простую и удобную форму в виде стационарных низкочастотных гармонических колебаний с постоянной амплитудой и частотой.

Только при таком волевом допущении можно было применять маятниковые акселерометры для измерения сейсмических ускорений грунта. Это допущение автоматически исключало из их поля зрения любые иные и в частности импульсные движения грунта.

Именно тотальное использование только лишь маятниковых приборов завело в тупик официальную сейсмическую науку и сделало неэффективной официальную стратегию сейсмозащиты.

Особенно ярко и трагично эта неэффективность была продемонстрирована в Японском г. Кобе в январе 1995г., где землетрясение разрушило самые современные и сейсмостойкие здания из стали железобетона [6, 10].

Представители официальной сейсмической науки почему-то упорно отказываются от попыток измерить сейсмические напряжения непосредственно в несущих элементах зданий. А ведь именно их величина точно определяет как устойчивость зданий, так и разрушительную силу землетрясений.

Для этого потребуется измерить реальные сейсмические напряжения в простейшей модели здания, а затем сравнить их с официальными сейсмическими напряжениями в ней же, найденными по записанной здесь же акселерограмме [14].

После ее экспериментального опровержения нам придется разработать теорию прочностного расчета зданий на импульсное волновое сейсмическое воздействие [5].

На этой основе потребуется создать качественно новые нормативные документы и построить качественно новую, реально эффективную стратегию сейсмозащиты зданий и сооружений.

Список литературы:

1. Смирнов С.Б. Ударно-волновая концепция сейсмического разрушения сооружений// Энергетическое строительство.1992. № 9. С. 70-72.
2. Sergey Smirnov Discordances between seismic destruction and present calculation// International civil Defence Journal. 1994. № 1. p.p. 6-7, 28-29, 46-47.
3. Смирнов С.Б. Причины разрушения сейсмостойких, железобетонных зданий и принципы их эффективной сейсмозащиты// Бетон и железобетон. 1994. № 3. С. 22-25.
4. Смирнов С.Б. Полное отсутствие информации о сейсмических воздействиях - главная причина разрушения зданий при землетрясениях// Жилищное строительство. 1994. № 12. С. 13-16.
5. Смирнов С.Б. Особенности работы и прочностного расчета зданий при импульсных сейсмических воздействиях// Жилищное строительство. 1995. № 3. С. 14-17.
6. Смирнов С.Б. Разрушение сейсмостойких зданий в Кобе// Жилищное строительство. 1995. № 8. С. 17-19.
7. Смирнов С.Б. О принципиальной ошибке в традиционной трактовке записей инерционных сейсмических приборов// Жилищное строительство.1995. № 1. С. 51-60.
8. Смирнов С.Б. Новые принципы сейсмозащиты зданий// Бюллетень строительной техники. 1998.№8. С. 2-3.

9. Смирнов С.Б. Решение проблемы надежной сейсмозащиты зданий и сооружений// Промышленное и гражданское строительство. 1999. № 10. С. 43-45.

10. Смирнов С.Б. Исследование аномальных форм в сейсмических разрушениях зданий, противоречащих официальной теории сейсмозащиты и опровергающих официальный взгляд на причины разрушения зданий при землетрясениях// Объединенный научный журнал. 2008. № 9. С. 51-59.

11. Смирнов С.Б., Ордобаев Б.С., Айдаралиев Б.Р. Сейсмические разрушения – альтернативный взгляд// Сборник научных трудов. Ч. I. – Бишкек: Издательство «Айат», 2012, 138 с.

12. Смирнов С.Б., Ордобаев Б.С., Айдаралиев Б.Р. Сейсмические разрушения – альтернативный взгляд// Сборник научных трудов. Ч. II. – Бишкек: Издательство «Айат», 2012, 144с.

13. Смирнов С.Б. «СНиП-II-7-81*», Строительство в сейсмических районах, как документ, опровергающий официальную колебательную доктрину сейсмического разрушения зданий// Жилищное строительство. 2010. № 4. С. 9-11.

14. Смирнов С.Б. «СНиП-II-7-81*», Строительство в сейсмических районах и новый вариант СНиП 22-03-2009г., как дополнительные источники сейсмоопасности и сейсмического риска для граждан Российской Федерации// Жилищное строительство. 2010. № 9. С. 49-51.

Смирнов С.Б., Зулпуев А.М., Ордобаев Б.С., Абдыкеева Ш.С

АНАЛИЗ КОЛЕБАТЕЛЬНОЙ МОДЕЛИ СЕЙСМИЧЕСКОГО РАЗРУШЕНИЯ ЗДАНИЙ

*Московский государственный строительный университет
им. В.В. Куйбышева,*

*Кызылкийский институт технологии, экономики и права
Баткенского государственного университета*

Ключевые слова: сейсмический, разрушения, колебания, резонанс, сейсмическая защита, напряжения, сдвиговой, волновые ускорения.

Keywords: seismic, fracture, vibrations, resonance, seismic protection, stress, shear, wave acceleration.

Аннотация: В работе детально сделан анализ резонансно-колебательной модели сейсмического разрушения сооружений и предложены некоторые меры по сейсмической защите зданий.

Abstract: The paper made a detailed analysis of the resonant vibrational pattern of seismic destruction of installations and proposed measures seismic protection of buildings.

Ранее в [1-3] уже было детально описано противоречие между необычным сдвиговым характером всех сейсмических разрушений, происходящих в колоннах, стенах, простенках, перемычках, и нынешней резонансно-колебательной сейсмической доктриной. Кроме того, была обнаружена высокая вероятность того, что все эти необычные разрушения вызваны неизвестными пока ударно-волновыми воздействиями в грунте.

Последние исследования показали, что и для многих других типов сооружений и объектов сейсмические разрушения тоже имеют столь же необычную форму, которая может возникнуть лишь при очень больших волновых ускорениях грунта (свыше 10^3g). Такие ускорения возможны лишь при квазиударных импульсах. К указанным разрушениям относятся:

- разрывы проводов ЛЭП;
- срезание анкерных болтов в трансформаторах ЛЭП;
- сбрасывание зданий с фундаментов;
- срезы высоких и низких труб опор мостов и эстакад;
- отрывы породы или бетона вдоль вертикальных плоскостей горных выработок тоннелей, шахт и иных подземных сооружений;
- боковое раздавливание подземных трубопроводов;
- разрывы водопроводов, рельсов и кабелей;
- гидравлические удары в грунтах;
- разрушения горных пород;
- выбрасывание камней из грунта и т.д.

Особо надо отметить часто встречающийся случай специфических локальных разрушений, когда землетрясения «вырезают» из зданий и сооружений их отдельные участки вертикальными плоскостями, оставляя совершенно нетронутыми соседние части. Эти локальные разрушения не только абсолютно опровергают колебательную и подтверждают ударно-волновую модель сейсмических разрушений, но и говорят о наличии в грунте особо узких «коридоров-волноводов», которые наиболее благоприятны для распространения сейсмических ударных волн. Эти «волноводы» лишь недавно были открыты российскими геологами В.И. Диваковым и А.Н. Русановым. Сам факт их открытия говорит о том, что до этого мы практически не имели достаточной информации о специфике волнопроводимости грунтов.

Помимо необычных картин всех сейсмических разрушений, которые не укладываются в официальную сейсмическую доктрину, имеется еще много других факторов и явлений, идущих с ней вразрез. Перечислим здесь лишь несколько самых общеизвестных и весомых фактов:

- полное несоответствие между реальной величиной всех остаточных сейсмических смещений грунта, достигающей иногда нескольких метров, и их приборной величиной, которая всегда равна нулю на сейсмограммах;

- постоянное несоответствие между сейсмограммами и акселерограммами, записанными в одном и том же месте;

- несовпадение сейсмограмм, записанных одинаковыми и установленными рядом сейсмометрами;

- противоречие между ожидаемыми колебательными движениями в грунте, создающими в нем циклические растягивающие напряжения, и полной неспособностью поверхностных грунтов к восприятию растягивающих напряжений;

- противоречие между теоретически неизбежным очень быстрым вязким затуханием сейсмических сигналов в связи с малостью их ускорений ($\ddot{v}_r < 2g$) и реальным отсутствием быстрого затухания этих сигналов;

- наконец, противоречие между ожидаемой по расчету теоретически высокой сейсмостойкостью многих специально защищенных зданий и их перманентными разрушениями, происходящими в реальности.

Все эти противоречия и факты полностью ставят под сомнение достоверность той информации о характере и параметрах сейсмических движений грунта, которую дают нам нынешние инерционные сейсмические приборы-маятники. По ряду причин они используются в сейсмике в течение последнего столетия и прочно утвердились в качестве главного и единственного источника информации о сейсмических воздействиях.

В связи с этим возникает необходимость тщательно проверить корректность формулировки и решения той задачи, которая ставится в сейсмометрии при использовании маятниковых приборов.

Начнем эту проверку с анализа уравнения колебаний, сильно демпфированного короткого маятника-акселерометра, которое имеет следующий вид

$$-\ddot{v}_r(t) = v(t) * \omega^2 + 2\dot{v}(t) * \xi_{\omega} + \ddot{v}(t), \quad (1)$$

где ω – частота собственных колебаний маятника, а ξ – параметр его затухания.

Из уравнения (1) видно, что искомая акселерограмма $\ddot{v}_r(t)$ есть не что иное, как сумма трех графиков: графика колебаний, записанного прибором $v(t)$ и графиков двух его производных $\dot{v}(t)$ и $\ddot{v}(t)$ (при условии, что время действия нагрузки t_1 не слишком мало).

Эта простота и ясность в решении задачи по получению истинной акселерограммы явно противоречит тому множеству трудностей, которые приходится преодолевать сейсмикам при получении «своих» акселерограмм. Однако источник этих трудностей сразу становится очевидным, если заметить, что по традиции сейсмологи никогда не строят графики $\dot{v}(t)$ и $\ddot{v}(t)$, так как они используют не строгое уравнение (1), а лишь его усеченный вариант вида

$$-\ddot{v}_r(t) = v(t)\omega^2, \text{ (при } \omega^2 = \text{const)} \quad (2)$$

В (2) считается, что график $v(t)$ одновременно является графиком ускорений грунта $\ddot{v}_r(t)$ в масштабе ω^2 , и поэтому графики $\dot{v}(t)$ и $\ddot{v}(t)$ не нужны.

Для того, чтобы доказать правильность базисного соотношения (2) (которое согласно смыслу и форме уравнения (1), в общем случае заведомо не верно), были предприняты следующие теоретические построения. Сначала была найдена простейшая гармоническая функция $\ddot{v}_r(t) = \ddot{v}_r \sin \theta t$, которое удовлетворяет условию (2) при наложении на нее ряда жестких ограничений. Эти ограничения состоят в следующем:

- время действия ускорений $\ddot{v}_r(t)$ должно быть не менее $2\pi \times \omega^{-1}$ для того, чтобы полностью успели затухнуть собственные колебания прибора, искажающие входной сейсмический сигнал $\ddot{v}_r(t)$;

- должны быть сведены к минимуму искажения сигнала $\ddot{v}_r(t)$ по фазе и амплитуде при его отображении вынужденными колебаниями прибора $v(t)$. Это возможно лишь при условии, что частота собственных колебаний акселерометра ω будет на порядок выше частоты колебаний грунта θ (т.е. при $\omega > 10 \theta$), а коэффициент затухания не превысит 0,5. Лишь в этом случае, согласно [4], коэффициент динамичности прибора $D \approx 1$, а его сдвиг по фазе ϕ не составит более 6° .

В результате всех этих ограничений искажающее влияние частотной и фазовой характеристик акселерометра будет сведено к минимуму, а также станет приближенно выполняться соотношение (2) для гармонической нагрузки $P_s(t) = -m\ddot{v}_r \sin \theta t$.

Однако ясно, что эта абстрактная нагрузка пока не имеет ничего общего с реальной сейсмической нагрузкой (судя по форме всех записанных во время землетрясения графиков $v(t)$). Поэтому далее сейсмиками был использован следующий логический переход: если разложить любую неизвестную нам сейсмическую нагрузку в ряд Фурье, то она станет суммой бесконечного ряда синусоид, потому автоматически будет удовлетворять условию (2) и [4]. Но этот логический прием содержит в себе целые три принципиальные ошибки. Во-первых, в нем полностью упускается из вида, что далеко не любая функция $\ddot{v}_r(t)$ удовлетворяет известным условиям теоремы Дирихле, и потому нет гарантии, что она сможет быть разложена в ряд Фурье, всюду сходящийся к ней самой. Во-вторых, при этом не учитывается то важнейшее обстоятельство, что при разложении в ряд Фурье функции реальных сейсмических нагрузок, имеющих скачки в себе и в любых своих производных, меняют свои ключевые свойства, так как при разложении по синусоидам и косинусоидам все эти скачки сглаживаются и исчезают. Но ведь именно эти скачки в нагрузке [4] вызывают все те собственные колебания приборов, искажающих форму нагрузки $P(t)$.

$$P = -m\ddot{v}_r(t)$$

Иначе говоря, воображаемое разложение реальной «негладкой» нагрузки $P(t)$ в ряд Фурье дает нам качественно иную «гладкую» нагрузку $P_\phi(t)$. Мнимая операция разложения неизвестной нагрузки создает лишь иллюзию возможности точного отображения инерционным прибором реальной «негладкой» нагрузки $P(t)$ в виде $P_\phi(t) = -m\omega^2 v(t)$.

Следует иметь в виду, что любая периодическая нагрузка, имеющая скачки у себя или у любой из своих производных, непрерывно подвозбуждает ими собственные колебания прибора. При этом на практике мы имеем вместо установившегося режима – постоянный переходный режим, что, как правило, упускается из вида. Судя по сериям всплесков на всех графиках $v(t)$, именно этот случай возникает на практике, и потому реальная сейсмическая нагрузка явно имеет упомянутые скачки.

Если бы нам удалось воздействовать на прибор не реальной нагрузкой, а ее разложением в ряд Фурье, то мы получили бы не реальную, а качественно иную картину колебаний прибора $v_\phi(t)$, где уже не было бы его собственных колебаний. Наконец, в-третьих, даже эту «сглаженную» нагрузку, которая представлена суммой ее ряда

Фурье, не смогут скопировать колебания акселерометров. Ведь хорошо известно[4], что все высокочастотные гармоники ряда Фурье, имеющие частоту $\theta_j > 0,1\omega$, искажаются по фазе и по амплитуде при их отображении акселерометрами в связи с влиянием их фазовой и частотной характеристик. Поэтому здесь не будет никакого линейного подобия суммарных графиков $\ddot{v}_r(t)$ и $v(t)$ и, следовательно, никогда не будет выполняться базовое условие сейсмометрии в форме (2).

Практически невозможно избавиться от главных искажений первого типа, вносимых собственными колебаниями приборомаятников, при отображении ими движений грунта v_r и его ускорений \ddot{v}_r , имеющих скачки в v_r и в $\partial^n v_r / \partial t^n$, до тех пор, пока прибор еще остается маятником. Поэтому все усилия сейсмиков направлены лишь на борьбу с второстепенными искажениями второго типа, которые вносят частотные характеристики приборы в свои вынужденные колебания v_b при отображении ими \ddot{v}_r и v_r . При этом совсем необоснованно подразумевается, что главные искажения (т.е. искажения первого типа) вообще полностью отсутствуют. Это допущение абсолютно противоречит наличию всплесков на всех графиках $v(t)$, записанных акселерометрами и сейсмометрами, и отображающих скачки в $v(t)$ и в любых ее производных.

Итак, мы показали, что все графики, записанные акселерометрами, не могут быть реальными акселерограммами по целой совокупности причин, перечисленных выше. На самом деле, они являются лишь некоторой пока нам неизвестной комбинацией и собственных затухающих колебаний прибора и каких-то элементов сейсмических движений грунта.

Что касается другой задачи, решаемой в сейсмометрии при построении сейсмограмм, то легко убедиться в том, что она попросту неразрешима, так как в ее уравнении, помимо искомой функции смещений грунта $v_r(t)$, появляются еще две неизвестные константы.

Действительно, для того чтобы получить уравнение, куда вместо ускорений $v_r(t)$ в явном виде входят перемещения грунта $v_r(t)$, нам необходимо дважды проинтегрировать уравнение (1).

При этом мы получим

$$-v_r(t) = v(t) + 2 \xi \omega \int v(t) dt + \omega^2 \int \int v(t) dt dt. \quad (3)$$

Но при двойном интегрировании функции, входящих в (1), в (3) появятся еще две неизвестные константы C_1 и C_2 . Поэтому в принципе невозможно получить из выражения (3) точное значение смещений грунта $v_r(t)$ в зависимости от формы колебаний прибора $v(t)$. Кроме

того, из решения уравнения (1) также следует, что при наличии поступательных сейсмических смещений грунта, происходящих по линейному закону $v_r(t) = k_1 t$, маятник сейсмометра будет совершать лишь затухающие собственные колебания. Если $v_r(t) = k_2 t^n$, то вид $v(t)$ тоже будет иной. Т.е. прибор-маятник при $v_r \neq \omega^2 v_r$, не отобразит почти никаких поступательных перемещений грунта (т.к. не способен это сделать). Об этом со всей очевидностью свидетельствует вся практика сейсмометрии, где остаточные сейсмические смещения грунта всегда равны нулю, тогда как в реальности они достигают нескольких метров.

Итак, мы доказали, что уже сам факт постоянного наличия серии всплесков на всех записях инерционных сейсмических приборов неопровержимо говорит о том, что они содержат собственные колебания приборов и потому в принципе не могут быть реальными сейсмограммами и акселерограммами.

Все перечисленные выше допущения, упрощения, противоречия и ошибки в сейсмической доктрине были изначально запрограммированы и заложены в нее в результате принятия простейшей колебательной модели сейсмических движений грунта и резонансной модели сейсмических разрушений зданий. Такую абстрактную модель не следовало принимать даже в качестве временной расчетной предпосылки, ибо она сразу была весьма сомнительна по следующим причинам:

Во-первых, маловероятно, чтобы из всего широчайшего спектра возможных частот колебаний в грунте при землетрясениях возникают именно те частоты, которые близки к собственным частотам зданий (как будто природа нарочно решила их разрушить путем резонанса).

Во-вторых, многочисленные прямые эксперименты говорят о том, что здания вообще нельзя разрушить путем возбуждения в них резонансных колебаний, так как они немедленно защищаются и уходят от резонанса за счет своих неупругих деформаций.

В-третьих, маловероятно, чтобы сейсмические волны в грунте приняли именно самую простую и удобную для расчета, но наиболее трудную для реализации форму в виде волн гармонических колебаний. Эта форма естественна лишь для стоячей волны. Для возбуждения бегущих волн в форме гармонических колебаний необходимо наличие группы осциллирующих генераторов, которые явно отсутствуют в гипоцентре землетрясений.

В-четвертых, в поверхностном грунте, не способном воспринимать растяжение, в принципе невозможно появление таких волн, где циклически меняется знак напряжения.

В-пятых, все проверочные расчеты зданий, проведенные после землетрясений на действие записанных «сейсмограмм» и «акселерограмм», никогда не дают реальной схемы произошедшего разрушения.

В-шестых, сам факт сейсмических разрушений противоречит известным возможностям строительной механики, позволяющим исключить любое разрушение от любого воздействия, если информация о нем отвечает реальности.

Несмотря на все эти противоречия, колебательная сейсмическая модель получила всеобщее признание и превратилась в официальную сейсмическую доктрину. Ее главным достоинством была предельная простота и удобство реализации, что позволяло раз и навсегда уйти от непредсказуемого сложного расчета на абсолютно неизвестное истинное сейсмическое воздействие, параметры которого еще предстояло найти. Благодаря принятию этой доктрины сейсмикам удалось свести весь сложнейший и неизученный сейсмический расчет зданий к решению стандартной динамической задачи об их вынужденных колебаниях. По этой причине сейсмика с самого начала стала функционировать как самый обычный раздел динамики и за все время своего существования, по сути, не сделала ничего качественно нового.

В результате всего вышеизложенного мы до сих пор не имеем практически никакой достоверной информации о реальных параметрах разрушающего сейсмического воздействия и защищаем здание не от реальной опасности, а от фиктивных резонансных колебаний. Это является главной причиной постоянных неудач в борьбе с сейсмическими разрушениями сооружений.

Точную информацию об опасном сейсмическом воздействии можно получить, лишь используя качественно иные (высокочувствительные) приборы, способные охватить и отобразить очень широкий диапазон ускорений грунта от $100g$ до 10^5g .

В заключении кратко перечислим некоторые предлагаемые нами основные принципы сейсмозащиты зданий от ударных сейсмических импульсов:

1. Отказ от подвальных помещений.
2. Отказ от массивных фундаментов и от земляных работ нулевого цикла, нарушающих цельность грунтового основания.
3. Запрет на строительство в зонах, где проходят «волноводы».
4. Использование только свайных фундаментов с выступающими из земли оголовниками, которые защищены от среза стальными обоймами.

5. Введение сейсмоизолирующих толстых надземных фундаментных плит, лежащих на песчаной подушке и на выступающих концах свай (для гашения волн).

6. Отказ от использования хрупких строительных материалов (кирпич, камень, грунтоблоки, неармированный бетон и т.д.).

Список литературы:

1. Смирнов С.Б. Ударно-волновая концепция сейсмического разрушения и сейсмозащиты сооружений//Бетон и железобетон. 1992. № 11. С. 28-30.

2. Смирнов С.Б. Причины разрушения «сейсмостойких» железобетонных зданий и принципы эффективной сейсмозащиты// Бетон и железобетон. 1994. № 3. С. 22-25.

3. Sergey Smirnov. Discordances between real seismic distructions and present calculations// International Civil Defennce Journal. 1994. № 1.

4. Саваренский Е.Ф., Киринос Д.П. Элементы сейсмологии и сейсмометрии.- М.: Гостехиздат.-1966.-С.543.

5. Смирнов С.Б., Ордобаев Б.С., Айдаралиев Б.Р. Сейсмические разрушения – альтернативный взгляд// Сборник научных трудов. Ч. I. – Бишкек: Издательство «Айат», 2012, 138 с.

6. Смирнов С.Б., Ордобаев Б.С., Айдаралиев Б.Р. Сейсмические разрушения – альтернативный взгляд// Сборник научных трудов. Ч. II. – Бишкек: Издательство «Айат», 2012, 144с.

ЭКОНОМИКА

Адамчук И. А., Рябова Н. В.

БРЕНДИНГ ТЕРРИТОРИИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: брэндинг территории, бренд города, привлекательный образ, типология бренда.

Keywords: branding site, the city brand, an attractive image, the typology of the brand.

Аннотация: В условиях рыночной экономики бренд города является основным фактором привлечения инвестиций в экономику города. Формирование успешного бренда города оставляет в подсознании людей некий образ о регионе.

Abstract: In the conditions of market economy the city brand is a key factor in attracting investments into the economy of the city. The successful formation of the city brand leaves in the back of their minds an image of the region.

Вследствие экономического кризиса, ряд регионов и отдельные города сталкиваются с проблемой финансирования со стороны государства. Регионы вынуждены самостоятельно искать новые источники функционирования. Все чаще и чаще органы местного управления обращаются к брэндингу территории, которое за последнее десятилетие стало особо популярным. Ряд городов и регионов уже сегодня разрабатывают масштабные проекты по созданию собственных брендов.

У каждого населенного пункта есть своя особенность и задача городского отдела выявить эту особенность, оценивая сильные и слабые стороны, и запечатлеть в памяти людей привлекательные характеристики.

Как всем известно, бренд – это восприятие, образ торговой марки товара или услуги в сознании покупателя. Исходя из этого, вытекает, что брэндинг – это комплекс мер по созданию, продвижению бренда.

Особым видом брэндинга является брэндинг территорий. Это сравнительно новое направление в маркетинге. Со стороны внутренних возможностей территории, успешный бренд города способен решить ряд проблем и значительно улучшить качество жизни населения. Со стороны внешних возможностей, бренд территории влияет на привлечение внешних инвестиций, формирование

партнерских отношений, наращивание хозяйственного потенциала, укрепление конкурентных преимуществ. Обладание сильным брендом – это лучшее конкурентное преимущество, которое может иметь город.

Бренд города, по сути, является одним из важных элементов формирования социальной стабильности. Благодаря успешному и продвинутому бренду повышается самооценка местных жителей. Достигается высокий уровень жизни города, а проживание людей более комфортным и менее конфликтным. Успешный бренд города привлекает и бизнесменов, и туристов, и инвесторов.

Типология брендов города разделяется на несколько видов – это исторический, культурный, туристический, религиозный и промышленный бренды. Другими словами, бренд города – это набор стереотипов восприятия этого населенного пункта.

При создании привлекательного образа населенного пункта не обойтись без главы администрации, отдела по связям с общественностью, отдела культуры, СМИ, депутатов, предпринимателей и других. При наличии такой команды можно рассчитывать на успех.

Формирования бренда города состоит из нескольких этапов. На начальном этапе специалисты по связям с общественностью выявляет основную цель создания бренда. Кроме того, учитывает сильные стороны данного региона, выявляют уникальные характеристики, например известный человек, родившийся в данном городе, или редкий памятник археологии. Далее разрабатывается формы продвижения данного уникального предложения. Это может быть сувенирная продукция, слоган, мероприятия.

Рабочей группой по реализации бренда города выстраивают соответствующую инфраструктуру, которая должна способствовать привлечению туристов.

Обязательным условием является привлечение местного населения в процессе разработки бренда. Это сильно объединяет людей. Продвижение в Интернете также играет не последнюю роль. Сайт города делает его более привлекательным для потенциального туриста. Все аспекты жизни региона, освещенные в Интернете, способны сформировать благоприятный имидж территории.

Однако не все города имеют ярко выраженный отличительный признак, способный внедриться в подсознание людей. Основная задача брэндинга – формировать имидж и репутацию города. Инструментами формирования брэндинга являются визуальные и вербальные символы. К вербальным относятся слоганы, стихи, цитаты. Визуальные символы

– это герб города, его флаг, памятники. Создание бренда это не роскошь, это необходимость для города. Каждая территория старается быть лучшей, развитой, узнаваемой. Бренд и имидж, на сегодняшний день, стали главными нематериальными активами экономики города.

Если при формировании бренда города быть предельно честным, то визуальные символы не придумывать, а исходя из имеющихся реальностей города, переводить их на язык символов. Такие города, как Париж, Иерусалим, Венеция, Оксфорд обладают ярко-выраженным брендом. Но это не результат работы брендинговых компаний, бренд этих городов складывался естественным путем, на протяжении многих веков. Бренд рассказывает о городе через систему символов, мифа, идей и ассоциаций об уникальном городе. У большинства российских городов богатое содержание, которое на данный момент еще не раскрыто.

Список литературы:

1. Брендинг: Учебное пособие / Годин А.М. - Дашков и К, 2012 .
2. Дашкова Т.Л. Маркетинг в туристическом бизнесе: Учебное пособие/Т.Л.Дашкова. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2010. – 72 с.
3. Котлер Ф. Маркетинг менеджмент. Экспресс-курс. 2-е изд. / Пер. с англ. под ред. С.Г.Божук. – СПб.: Питер, 2011.

Артеменко В.Б.

**КРИЗИСЫ В УПРАВЛЕНИИ ФИНАНСОВОЙ
СОСТОЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ**

Институт менеджмента, маркетинга и финансов

Ключевые слова: финансовая состоятельность, кризисы, процесс управления, причины кризисов, виды кризисов, этапы развития финансовой несостоятельности.

Keywords: financial solvency, crises, process management, the reasons of crisis, types of crises, the stages of financial insolvency development.

Аннотация: изложено понятие управления финансовой несостоятельностью, его задачи и элементы; показана взаимосвязь финансовой несостоятельности и кризисов; систематизированы причины кризисов; описаны изменения как следствия кризисов; охарактеризованы организационные этапы процесса развития финансовой несостоятельности организации.

Abstract: concept of management financial failure, its objectives and elements have been described; the relationship between financial insolvency and crisis has been shown; reasons of crises have been systematized; the changes as a consequence of the crisis have been described; organizational stages of the development process of financial insolvency of the organization have been characterized.

Управление финансовой состоятельностью — это процесс подготовки и принятия стратегических и оперативных решений в ходе антикризисного менеджмента, охватывающего сферу профилактических, преобразующих и ликвидационных процедур, направленных на обеспечение успешного функционирования бизнес-деятельности организаций в будущем.

Управление финансовыми потоками, имуществом, обязательствами, совместной деятельностью людей и отношениями со стейкхолдерами связано с множеством проблем, которые, в конечном итоге, разрешаются трудовой деятельностью менеджеров в процессе ее осуществления. Поэтому в процессе управления финансовой состоятельностью необходимо учитывать значимость человеческого фактора. Любое управленческое решение инициируется менеджером, обладающим соответствующим набором целей и ценностей, которые могут не соответствовать организационным целям и ценностям, что неизбежно порождает конфликтные ситуации, кризисные явления и создает реальную угрозу финансовой состоятельности организации [1; 2; 5].

Исходя из этого, целью управления финансовой состоятельностью организации являются закономерности, принципы и иные формы выявления причинно-следственных связей, влияющих на выработку стратегических и оперативных решений по успешному разрешению кризисных ситуаций в организации для предупреждения или смягчения финансовой несостоятельности организации.

Основные задачи процесса управления финансовой состоятельностью организации:

- 1) освоение менеджерами основ ситуационного, управленческого и финансового анализа бизнес-деятельности;
- 2) анализ и оценка кризисных ситуаций в организациях;
- 3) выбор и обоснование направлений предупреждения кризисов, выхода из них с наименьшими издержками.

С точки зрения общенаучного системного подхода, процесс управления финансовой состоятельностью включает следующие элементы:

- 1) выяснение причин финансовой несостоятельности бизнес-деятельности организации;
- 2) определение характера кризисных явлений в организации;
- 3) проведение судебных и внесудебных разбирательств между организацией и кредиторами;
- 4) диагностика форм и видов финансовой несостоятельности организации;
- 5) достоверное отражение в бухгалтерском учете и отчетности фактов хозяйственной жизни, связанных с процедурами финансирования бизнеса, движения имущества и обязательств;
- 6) оперативное и эффективное информирование руководства о необходимости осуществления мероприятий по предупреждению финансовой несостоятельности;
- 7) обоснование и осуществление организационных и экономических мероприятий, направленных на финансовое оздоровление организации;
- 8) прогнозирование финансовой состоятельности организации и ожидаемых результатов ее финансового оздоровления.

В процессе управления финансовой состоятельностью важно определить вид экономического кризиса и его черты. Идентификация характера кризиса даст возможность более объективно установить те параметры, по которым будут разрабатываться планы финансового оздоровления, способные вывести организацию из кризиса. Следует отметить, что понятие кризиса тесным образом связано с понятием организации как сложной социально-экономической системы, которая может проявлять возможность своего существования в двух формах: функционирование (поддержание целостности) и развитие (приобретение новых качественных свойств). Усиление противоречий между функционированием и развитием порождает опасность возникновения и развития кризиса, угрожает финансовой состоятельности социально-экономической системы, оказавшейся под влиянием негативных внешних и внутренних факторов [4; 5; 3].

Причины кризисов могут быть различными:

- 1) объективные, связанные с инновационной деятельностью, и субъективные, связанные с несовершенством и косностью управления;
- 2) внешние, связанные с несовершенством государственного управления, развитием научно-технического прогресса, с негативными природными изменениями, с форс-мажорными обстоятельствами, и внутренние, связанные с некомпетентностью менеджеров, усложнением экономической деятельности, сопротивлением персонала изменениям [7; 8; 6].

Изменения являются атрибутивными причинами и следствием кризисов. Как правило, они бывают следующих видов: преобразующие и приводящие к регрессу, количественные и качественные, краткосрочные и долгосрочные, обратимые и необратимые, резкие и постепенные, существенные и малозначимые. В результате изменений может проявиться как новый кризис, связанный с обострением финансовой несостоятельности, так и финансовое оздоровление, как желательный итог определенных изменений и способ обеспечения финансовой состоятельности.

Протекание кризиса может характеризоваться несколькими признаками. Кризисы могут быть разрушительными, когда изменениям подвергается социально-экономическая система в целом, быть затяжными и скрытыми. Такой характер кризисов является следствием влияния негативных факторов среды. С другой стороны, кризисы могут быть слабыми, кратковременными и явными, что свидетельствует о превалировании позитивных факторов среды над негативными.

Процесс развития финансовой несостоятельности можно, таким образом, представить в виде нескольких этапов, что, безусловно необходимо принимать во внимание менеджером в ходе управления им (рис. 1).

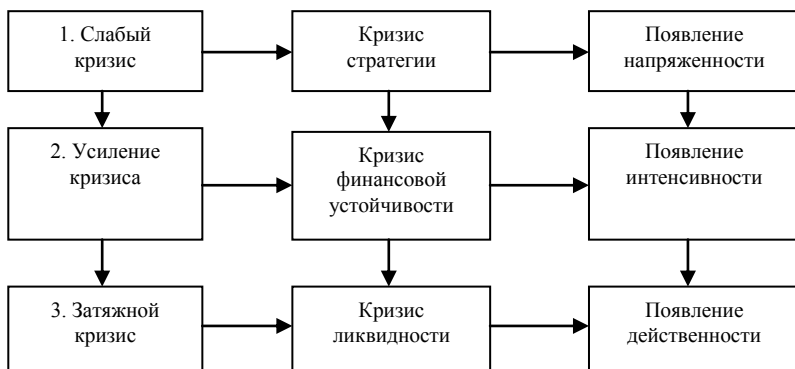


Рис.1 Этапы развития финансовой несостоятельности организации

1 этап. Слабый кризис, сопровождающийся частичным невыполнением стратегических задач из-за разбалансированности стратегических целей и интересов участников бизнеса. В это время можно судить о падении величины финансовой состоятельности

только по косвенным признакам, что затрудняет процесс управления в целом.

2 этап. Усиление кризиса, сопровождающееся ухудшением ключевых абсолютных и относительных показателей бизнес-деятельности организации. В это время можно судить о падении величины финансовой состоятельности по несоответствию показателей финансовой устойчивости нормативным значениям, а также использованием накопленной амортизации и нераспределенной прибыли на пополнение оборотных средств.

3 этап. Явный и затяжной кризис, сопровождающийся утратой ликвидности, то есть неспособностью организации выполнять свои финансовые обязательства. Как правило, на этом этапе возникает реальная угроза банкротства организации и требуются немедленные антикризисные меры, способствующие повышению финансовой состоятельности.

Для снижения риска финансовой несостоятельности требуется, прежде всего, проведение оперативного вмешательства в стратегию развития организации в целях обеспечения ее функционирования в будущем. Оперативные действия должны включать три направления:

- 1) обеспечение нормальной эффективности результатов бизнес-деятельности на основе увеличения оборота, снижения постоянных издержек;
- 2) обеспечение снижения материальных и трудовых затрат;
- 3) уменьшение дебиторской задолженности, оптимизация производственных запасов.

Одновременно должен корректироваться финансовый план развития организации, в том числе бюджеты доходов и расходов.

Таким образом, актуальным становится обнаружение необходимости изменений в самой стратегии развития бизнес-деятельности организации, то есть пресечение появления признаков финансовой несостоятельности еще в стратегическом управлении.

Список литературы:

1. Брянцева Л.В. Концептуальные положения сбалансированного управления развитием перерабатывающих организаций агропромышленного комплекса // Региональная экономика: теория и практика. 2008. № 25. С. 68-72.
2. Брянцева Л.В. Формирование системы сбалансированного управления развитием перерабатывающих организаций.// Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук.

наук. Воронежская государственная технологическая академия. Воронеж, 2009.

3. Брянцева Л.В., Полозова А.Н. Реинжиниринг как инструмент конкурентоспособных преобразований: особенности процессного подхода // Сахар. 2008. № 9. С. 19-22.

4. Нуждин Р.В., Полозова А.Н., Брянцева Л.В., Гребнева И.В., Лохманова И.С. Оценка факторов риска в свеклосахарном производстве // Сахарная свекла. 2009. № 3. С. 20-23.

5. Нуждин Р.В., Полозова А.Н., Гребнева И.В. Ключевые факторы сопряжения бизнес-интересов участников свеклосахарного производства // Сахар. 2010. № 4. С. 23-30.

6. Полозова А.Н., Григорьева В.В. Экономия затрат через совершенствование оплаты труда // Пищевая промышленность. 2003. № 1. С. 18.

7. Полозова А.Н., Григорьева В.В. Экономия затрат через совершенствование оплаты труда// Пищевая промышленность. 2002. № 12. С. 30.

8. Полозова А.Н., Евсеева С.В., Пухова М.М., Корниенко А.Е. Регламентация как инструмент активизации управленческой деятельности // Экономика и предпринимательство. 2011. № 3 (20). С. 122-125.

Брянцева Л.В., Полозова А.Н., Нуждин Р.В.

ЭФФЕКТИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРИБЫЛИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Воронежский государственный аграрный университет
имени императора Петра I,*

*Воронежский институт менеджмента, маркетинга и финансов,
Воронежский государственный университет инженерных
технологий*

Ключевые слова: налог на прибыль, доходы и расходы организации, налоговый учет, налоговый аудит.

Keywords: income tax, income and expenses of the organization, tax accounting, tax audit.

Аннотация: рассмотрен состав доходов и расходов организации для целей исчисления налога на прибыль; предложены мероприятия для повышения эффективности учетного процесса; рекомендованы ключевые элементы учетной политики по налогу на прибыль.

Abstract: the structure of the income and expenses of the organization for calculation of income tax is considered; actions for increase of efficiency of registration process are offered; key elements of accounting policies on income tax are recommended.

Налог на прибыль российских организаций - федеральный прямой налог, предусмотренный гл. 25 НК РФ, действующей с 1 января 2002 г. [1]. Для целей исчисления налога на прибыль организаций установлен объект налогообложения - прибыль, который возникает в случае превышения доходов над расходами.

В силу п. 1 ст. 274 НК РФ налоговой базой по налогу на прибыль организаций признается денежное выражение прибыли, подлежащей налогообложению.

Следует отметить, что для целей налога на прибыль российских организаций впервые в отечественной практике введено особое понятие «налоговый учет», который представляет собой своеобразное дополнение к бухгалтерскому учету, вызванное специфическими особенностями исчисления налога на прибыль. В силу ст. 313 НК РФ налоговый учет - система обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным НК РФ. Российские организации исчисляют налоговую базу по итогам каждого отчетного (налогового) периода на основе данных налогового учета. В случае, если в регистрах бухгалтерского учета содержится недостаточно информации для определения налоговой базы, российские организации вправе самостоятельно дополнять применяемые регистры бухгалтерского учета дополнительными реквизитами, формируя тем самым регистры налогового учета, либо вести самостоятельные регистры налогового учета, но в обязательном порядке закреплять формы этих регистров в учетной политике.

Для повышения эффективности учетного процесса, связанного с исчислением налога на прибыль, а также внутреннего контроля за правильностью и своевременностью расчетов с бюджетом по налогу на прибыль, нами предлагаются следующие мероприятия, которые целесообразно внедрить в деятельность российских организаций:

- 1) совершенствовать учетную политику для целей налогообложения;
- 2) использовать специальные регистры налогового учета расходов, связанных с прочей реализацией;
- 3) использовать специальные формы документов для проверки расчетов налога на прибыль;

4) использовать лизинговые схемы приобретения основных средств;

5) усовершенствовать программное обеспечение учетного процесса.

6) В учетную политику организации для целей налогового учета целесообразно включать следующие пункты: (таблица 1).

Таблица 1 - Рекомендуемые ключевые элементы учетной политики по налогу на прибыль

Элементы учетной политики	Рекомендуемые варианты учетной политики	Ссылка на НК РФ
Применение амортизационной премии	Налогоплательщик имеет право включать в состав расходов отчетного (налогового) периода расходы на капитальные вложения в размере не более 10% первоначальной стоимости основных средств и расходов в случаях достройки, дооборудования, модернизации, технического перевооружения, частичной ликвидации основных средств	Пункт 1.1 ст. 259
Формирование резерва расходов на ремонт основных средств	Нормативы отчислений налогоплательщик утверждает самостоятельно	Статьи 260 и 324
Формирование резерва на оплату отпусков, резерва на выплату ежегодного вознаграждения за выслугу лет и по итогам работы за год	Налогоплательщик вправе создавать резерв предстоящих расходов на оплату отпусков, резерв на выплату ежегодного вознаграждения за выслугу лет и по итогам работы за год	Статья 324.1
Метод распределения дохода при методе начисления	Налогоплательщик вправе самостоятельно установить принципы и методы распределения дохода от реализации по производствам с длительным (более одного налогового периода) технологическим циклом, если условиями заключенных договоров не предусмотрена поэтапная сдача работ (услуг): 1. Пропорционально доле фактических расходов отчетного периода в общей сумме расходов, предусмотренных в смете	Пункт 2 ст. 271, ст. 316

Используя все описанные возможности, предоставляемые учетной политикой для снижения налоговых платежей, организациям необходимо позаботиться о том, чтобы применяемые методики не вступали в противоречие с основополагающими принципами разработки и функционирования учетной политики [2; 3]. Кроме того, необходимо помнить, что каждое принимаемое решение в отношении управления экономической деятельностью организации, а, следовательно, влияющее и на финансовые результаты деятельности,

связано с риском ошибок [5; 6;7]. Поэтому выбор методики ведения учета в организациях должен быть экономически целесообразен и обоснован соответствующими расчетами. Особенно сложным является обеспечение последовательности применения учетной политики из-за существенных изменений как в фактах хозяйственной жизни, так и в системе нормативного регулирования бухгалтерского учета и налогообложения. Важно также находить оптимальное соотношение между интересами организаций и внешних пользователей отчетной информации (стейкхолдерами) [4].

2. Показатели расходов, связанных с реализацией прочего имущества и имущественных прав, используемые при исчислении налога на прибыль целесообразно отразить в специальном налоговом регистре «Расходы и убытки от реализации имущества и имущественных прав», на основе которого суммы расходов вносятся в приложение № 2 к листу 02 декларации по налогу на прибыль.

3. С целью осуществления налогового аудита целесообразно применить алгоритм проверки, состоящий из 15 процедур.

1. Сбор документов.

2. Проверить соответствие Учетной политики организации требованиям действующего законодательства и иных нормативных актов.

3. Убедиться, что клиент применил все приемлемые для него льготы. Проверить законность и обоснованность применения льгот при уплате налога на прибыль. Результаты оформить в таблицу.

4. Проверить, на каком основании доходы не облагаются налогом на прибыль, суммы занести в таблицу.

5. Проверить правильность начисления налога на основании данных бухгалтерского и налогового учета. Результаты оформить в таблицу.

6. Проверить правильность распределения налога на прибыль между головной организацией и обособленным подразделением.

7. Проверить правильность расчета налога на прибыль с дивидендов (доходов от долевого участия в других организациях).

8. Проверить правильность расчета налога на прибыль с доходов в виде процентов по государственным и муниципальным ценным бумагам.

9. Проверить правильность расчета налога на прибыль по операциям с ценными бумагами и с финансовыми инструментами срочных сделок.

10. Проверить целевое использование имущества (в том числе денежных средств), а так же работ и услуг, полученных в рамках

благотворительной деятельности, целевых поступлений или целевого финансирования.

11. Убедиться, что организация правильно применила налоговые ставки при исчислении налога на прибыль

12. Проверить правильность заполнения декларации на основании данных налогового учета.

13. Проверить правильность отражения налога на прибыль в бухгалтерском учете в соответствии с ПБУ 18/02, если организация его применяет.

14. Проверить правильность и своевременность уплаты налога на прибыль.

15. Определить, правильно ли определены и отражены пени, начисленные по налогу.

4. Для налоговой экономии при приобретении основных средств необходимо оформлять покупку через лизинговую компанию. В течение срока договоров лизинга и займа организация будет платить лизинговые платежи, а лизингодатель - возвращать организации заем (рисунок 1).

5. С учетом вступивших в силу изменений законодательства в 2015 году предлагается использовать программный продукт «1С:Бухгалтерия 8.3».

Рассмотрим основные преимущества данного программного обеспечения и некоторые этапы работы непосредственно по формированию налогооблагаемой базы, расчета и учета сумм налога на прибыль.

Для целей проверки правильности формирования налогооблагаемой базы и суммы налога на прибыль в программе предусмотрен отчет «Анализ состояния налогового учета по налогу на прибыль». Отчет позволяет оценить, правильно ли организация ведет налоговый учет и учет постоянных и временных разниц в оценке расходов и доходов, активов и обязательств, а также найти источник расхождений данных бухгалтерского и налогового учета. При открытии отчета выводится структура налоговой базы по налогу на прибыль. С ее помощью можно перейти к соответствующему разделу учета. В дальнейшем для возврата к структуре налоговой базы на командной панели любой схемы и таблицы следует нажать кнопку «Структура налоговой базы».

Анализ соответствия корректности данных по налоговому учету целесообразно начать с блока «Налог». В нем представлен анализ состояния налогового учета, при котором происходит сопоставление величины налога на прибыль по данным налогового учета (декларация

по прибыли) и по данным бухгалтерского учета с учетом признания и списания постоянных и отложенных налоговых активов и обязательств (отчет о финансовых результатах).

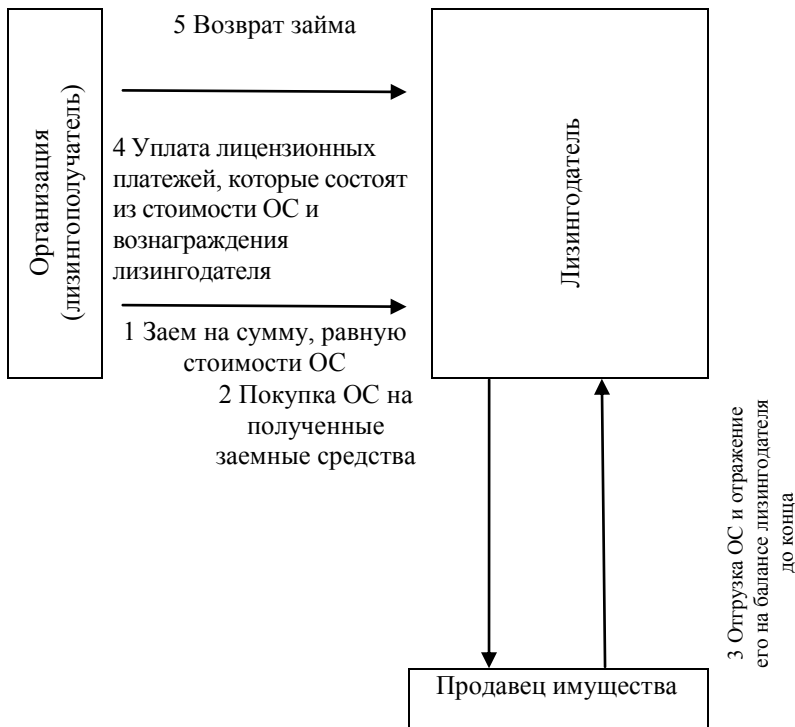


Рис. 1 – Схема расчетов по договору лизинга

Реализация на практике разработанных предложений по налоговому учету и налоговому аудиту расчетов по налогу на прибыль существенно позволят улучшить учетный процесс и качество отчетной информации, а также повысить производительность труда на данном участке учета.

Список литературы:

- 1 Налоговый кодекс Российской Федерации// Справочно-правовая система «Гарант».
- 2 Полозова А.Н., Брянцева Л.В. Учетная политика организации для целей налогообложения: особенности формирования// Сахар. 2014. №9. С. 28-31.

3 Полозова А.Н., Брянцева Л.В. Учетная политика организации для целей налогообложения: практическая реализация // Сахар. 2014. №10. С. 24-30.

4 Брянцева Л.В., Полозова А.Н. Особенности налогообложения причастных сторон бизнес-деятельности организаций // Территория науки. 2014. № 3. С. 22-27.

5 Брянцева Л.В. Характеристика доходов предпринимательской деятельности // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2011. № 1. С. 128-133.

6 Бухарин С.В., Гусева Л.П., Нейштадт М.Л. Управленческий учет. Воронеж, 2013.

7 Полозова А.Н., Брянцева Л.В., Хорохордин Д.Н. Методика управленческого анализа издержек промышленно-производственных организаций // Аудит и финансовый анализ. 2008. №4 С. 360-369.

Гязов А.Т., Балтабаев А.Г., Борубаева Г.Н.

ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

*Кызылкийский институт технологии, экономики и права
Баткенского государственного университета*

Ключевые слова: экономическая безопасность, угроза, техногенный, криминальный, ущерб экономики, политика.

Key words: economical security, threat, technical, criminal, loss of economics, policy.

Аннотация: В этом исследовании указаны основные угрозы для экономической безопасности страны. Изучены объективные и субъективные факторы влияющие на экономическую безопасность страны. Предложена классификация факторов которые требует более глубокой проработки.

Abstract: This work researches the main threats for economical security of the country, objective and subjective factors of economical security of the country. Also the classification of the factors, which demand deeper research is given.

В современных условиях разработка концепции экономической безопасности и создание системы ее обеспечения предполагает выявление учета и нахождение способов предотвращения или ослабления влияния факторов, основных опасностей и угроз экономической деятельности государства.

Выявление факторов, оказывающих влияние на обеспечение экономической безопасности страны связано, прежде всего, с выявлением тех причин, процессов условий, которые, в той или иной мере, влияют на состояние экономики, могут сдерживать или препятствовать ее развитию.

На наш взгляд, в основу концепции экономической безопасности, закладывается вопрос не о соотношении сил (экономических потенциалов), а достижение баланса различных групп интересов, например, национальных и интернациональных. При нарушении этого равновесия взаимозависимость государств в экономической сфере из фактора, обеспечивающего, превращается в свою противоположность — фактор, дестабилизирующий, подрывающий экономическую безопасность.

Следует отметить, что основным, определяющим фактором экономической безопасности являются различия и противоречивость экономических интересов. При оценке данного фактора нужно иметь в виду взаимосвязь международного и национального уровней. Преобладающие в стране экономические интересы формируют не только внутреннюю, но внешнюю экономическую политику. Достижение баланса экономических интересов с наименьшими потерями возможно при соблюдении каждой из сторон экономичен отношений следующих принципов: стабильность, надежность и предсказуемость. При анализе экономической безопасности на уровне международных отношений нестабильность, непредсказуемость и не надёжность экономической политики государств имеют столь же существенное значение, поскольку нарушают баланс интересов и приводят к отказу от сотрудничества с Кыргызской Республикой или к установлению иных экономических условий взаимоотношений (например, отказ от инвестирования капитала и т. д.).

На национальном уровне экономическая безопасность зависит и от ряда других факторов, которые обусловлены существующими и постоянно меняющимися экономическими интересами. Это: обеспеченность сырьем и энергоресурсами; обеспеченность продуктами питания; рациональное использование природных ресурсов; обеспеченность производство- техническим и научным потенциалом и другие.[2]

Концепция экономической безопасности, предлагает и группу таких факторов, которые можно сгруппировать под общим названием или по одному критерию: угрозы, процессы экономической безопасности. К ним относятся: стихийные бедствия (неурожай, землетрясения, наводнения, засухи и др.) окружающей среды;

механизм функционирования системы международной торговли; протекционистские меры, блокады и эмбарго, используемые в политических целях; нестабильность цен на сырье; системы частного финансирования, приведшее к кризису задолженности; ограничения по политическим причинам, доступа на рынки кредитов; ограничения по чисто политическим причинам, объема помощи; несовершенство механизма принятия решений, затрудняющего функционирование валютной системы, и др.

Применительно к нынешней ситуации в Кыргызстане, помимо вышесказанного, в качестве угроз экономической безопасности республики, в большей степени, должны рассматривать: разрыв хозяйственных связей в производственной сфере, перекупки и перепродажи; низкий, не соответствующий мировому и реальным затратам уровень оплаты труда. В то же в республике идет существенное перераспределение средств в пользу теневых структур, первоначальное накопление капитала за счет ограбления значительной части населения республики ущемления интересов государств.[1]

В связи с этим факторами экономической безопасности становятся: деятельность Правительства и Жогорку Кенеша по определению приоритетов развития республики в целом и экономики в частности; анализа и экономической ситуации и возможных угроз, прежде всего интересам государства; правовое обеспечение экономического развития и выработка соответствующей ему политики исполнительных органов власти: создание и эффективное функционирование системы обеспечения экономической безопасности.

Не вдаваясь в подробный анализ и рассмотрение факторов, следует отметить, что, во-первых, факторы, влияющие на экономическую безопасность, опасностей, угроз и других деструктивных обстоятельств, которые повлияли на результаты финансово — хозяйственной деятельности государства, во-вторых, в зависимости от условий развития бизнеса значимость тех или иных факторов может измениться; в- третьих, все факторы опасности и угрозы могут быть сгруппированы по различным классификационным признакам. Так, в зависимости от возможности их прогнозирования следует выделить те опасности или угрозы, которые можно предсказать и непредсказуемые. К первым относятся те, которые, как правило, возникают в определенных условиях, известны из опыта хозяйственной деятельности, своевременно выявлены и обобщены экономической наукой.

Опасности и угрозы экономической безопасности, в зависимости от

источника возникновения, делят на: объективные и субъективные. Объективные возникают без участия и помимо воли государства или его субъектов безопасности, независимо от принятия финансовой конъюнктуры, научных открытий, форс-мажорных обстоятельств и т.д. Их необходимо распознать и обязательно учитывать в процессе разработки управленческих решениях. Субъективные факторы порождены умышленными или неумышленными действиями людей в различных организациях, в том числе государственных и международных предприятиях конкурентов. Поэтому их предотвращение, во многом, связано с воздействием на субъектов экономических отношений.

В зависимости от возможности предотвращения выделяют факторы форс-мажорные и не форс-мажорные. Первые отличаются непреодолимостью воздействия (войны, катастрофы, чрезвычайные бедствия, которые заставляют решать и действовать вопреки намерению). Вторые могут быть предотвращены своевременными и правильными действиями.

По вероятности наступления все деструктивные факторы (появление зоны риска, вызов, опасность, угроза) можно разделить на явные, т. е. реально существующие, видимые, и латентные, т. е. скрытые, тщательно замаскированные, трудно обнаруживаемые. Они могут правиться внезапно, этому их отражение потребует приточных мер, дополнительных усилий и средств.[2]

Опасности и угрозы могут классифицироваться и по объекту посягательства: персоналу, имуществу, технике, информации, технологиям и т. д. Кроме того, по природе их возникновения можно выделить: политические, экономические, техногенные, правовые, криминальные, экологические, конкурентные контрагентские и др.

В зависимости от величины потерь или ущерба, к которому может привести действия деструктивного, опасности и угрозы можно подразделить на вызывающие трудности, значительные и катастрофические.

Разделяют также угрозы по признаку их отдаленности времени: непосредственная, близкая (до 1 года), далекая (свыше 1 года) и в пространстве: на территории региона, страны, на зарубежной территории.

По нашему мнению, среды факторов экономической безопасности, особое место занимает именно деятельность субъектов экономических угроз, способы и методы нанесения или экономического ущерба. Анализ социально-экономической ситуации в республике показывает, что на сегодняшний день наибольшую угрозу для экономики

Кыргызстана представляет деятельность внутренних субъектов хозяйствования, препятствующая реализации экономических интересов. Субъектами внешних угроз продолжают оставаться инофирмы и государства, чьи интересы противоположны целям экономической политики республики.

Все большую угрозу экономической безопасности государства представляет внутренние субъекты. Такими субъектами могут выступать, как это ни парадоксально, государственный аппарат, органы исполнительной власти. Ущерб экономике ими наносятся, как за счет «проколов» в политике, так и разрастания коррумпированных связей. Причем, на словах ратуя за интересы государства, коррумпированные чиновники, действуют в личных интересах, например, вводят различные ограничения на вывоз или ввоз продукции, которые сами же обходят «за вознаграждения».

Особенно активно коррупция используется сегодня для собственного обогащения, нанося серьезный ущерб интересам республики, в таких сферах, как внешнеэкономические связи, приватизация и кредитно - финансовые отношения.

На основе разрастающейся коррупции расцветает теневая экономика, используется все возможности, вплоть до законодательных, для своей легализации под видом введения рыночных отношений. К сожалению не отстают здесь коммерческие и предпринимательские структуры (совместные и малые предприятия, ООО и пр.)

На основе вышеизложенного можно выделить факторы, влияющие на реализацию экономических интересов: обеспечивающие устойчивость экономического развития при наиболее вероятном нанесении экономического ущерба, а также выявлении субъектов угроз экономической безопасности, способы и методы причинения экономического ущерба. Кроме того, целесообразно проводить классификацию и по такому основанию: компетенция элементов государственного аппарата по обеспечению экономической безопасности государства.[4]

Таким образом, предлагаемая классификация факторов экономической безопасности, на наш взгляд, может лечь в основу более глубокой проработки самой проблемы определения экономической безопасности, формирование системы обеспечения экономической безопасности, постановка задач на ближайшую и отдаленную перспективу. В тоже время такая классификация позволит проводить оценку обстановки в сфере обеспечения экономической безопасности с учетом реальных изменений объектов обеспечения,

субъектов (источников), наносящих ущерб экономическим интересам государства.

Список литературы

1. Акимов, О.А. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития [Текст] : О.А. Акимов. М.: Финансы и статистика, 2006
2. Гязов А.Т. Развитие предпринимательского потенциала малых предприятий как внутреннего источника роста экономики страны / Т.Л. Безрукова, А.Т. Гязов, - М.: ИТД «КноРус», 2012.
2. Кудабаяева Г.З. Проблемы и перспективы развития малого и среднего бизнеса в Кыргызстане. – Бишкек, 1999.

Евсюкова А.Ю., Афиногенова И.Н.

ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ – ОСНОВНОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: ВВП, Россия, экономика, показатели, факторы, стабильность, спрос, инфляция.

Key words: GDP, Russia, economy, indicators, factors, stability, demand, inflation.

Аннотация: статья освещает показатели, факторы, основные причины изменения ВВП в Российской Федерации. И правильное распределение экономического потенциала, рациональное экономическое управление не только на макроэкономическом, но и на микроэкономическом уровне.

Abstract: the article deals with the performance, factors, major reasons of change of GDP in the Russian Federation. And the proper distribution of economic potential, good economic management is not only macroeconomic but also microeconomic level.

Актуальность данной статьи заключается в следующем. В стране ежедневно производится товары и оказываются различные виды услуг. Таким способом в любой стране образуется система, каждый элемент которой связан с другими её компонентами. Иначе это всё, что имеется на данный момент времени в данной стране. А это и есть потенциал страны. Показателем, измеряющим этот потенциал, является ВВП. ВВП включает в себя всю совокупную годовую стоимость товаров и услуг, произведённых во всех отраслях

экономики государства для потребления, экспорта и накопления, то есть это суммарная ценность всех товаров и услуг, произведённых, собственно, на территории какой-либо страны.

Он помогает обозначить период экономики страны, её состояние, эффективность, устойчивость, сравнить с экономическим ростом других стран. ВВП на душу населения указывает, на каком уровне находятся социальные проблемы, которые в последнее время стоят особенно остро почти перед каждой страной. В связи с этим, измерение ВВП, увеличение темпов его прироста неотъемлемо для каждой страны.

Для целей сопоставительного и структурного анализа, обобщения различных характеристик социально-экономической ситуации за определенный период времени рассчитывается номинальный валовой внутренний продукт - объем ВВП в текущих ценах рассматриваемого периода.

Для анализа изменения валового внутреннего продукта за определенный период (в первую очередь - год) рассчитывается темп реального ВВП. При этом темп реального ВВП по отношению к предыдущему периоду (году) рассчитывается в сопоставимых ценах предыдущего периода (года).

Не менее важным и, в то же время, более полно отражающим уровень жизни в той или иной стране мира по сравнению с ВВП является показатель валового внутреннего продукта, рассчитанный на душу населения. Данный показатель рассчитывается как отношение ВВП к численности населения страны и показывает, какое количество валового продукта, произведенного в стране за год и выраженного в стоимостном выражении, приходится на 1 жителя данной страны. Данный показатель используется, в первую очередь, для определения уровня жизни населения в том или ином государстве.

Данный макроэкономический показатель является критерием оценки экономики государства и используется для международного сопоставления уровней благосостояния разных стран. При расчете ВВП используются три основных метода: метод добавленной стоимости, метод расчета по расходам, метод расчета по доходам (распределительный метод).

Мировыми лидерами по объёму ВВП в 2013 году являются:

США	\$15094000 млн
Китай	\$7298097 млн
Япония	\$5867154 млн
Германия	\$3399589 млн
Франция	\$2612878 млн

Великобритания	\$2435174 млн
Бразилия	\$2252664 млн
Россия	\$2014775 млн
Италия	\$2013263 млн
Индия	1841717 млн

По сообщениям Росстата и Минфина России, объём ВВП нашей страны в текущих ценах за 2013 год составил 66 689, 1 млрд рублей.

Но банк России ожидает, что годовой темп снижения ВВП России в первом полугодии 2015 года составит 3,2%. Некоторое повышение экономической активности в декабре 2014 года, по мнению аналитиков ЦБ, было обусловлено действием временных факторов, в том числе ростом спроса на товары длительного пользования на фоне увеличения инфляционных ожиданий, и сопровождалось более быстрым переносом изменения валютного курса на цены.

Зам. главы Минэкономразвития заявлял журналистам, что министерство подготовило несколько сценариев развития экономики при цене от \$60 до \$40 за баррель. По его словам, при цене в \$60 снижение ВВП в 2015 году оценивалось в 3%, а при \$40 - в 5%.

"В условиях высоких цен на импортируемые товары инвестиционного назначения, ухудшения финансовых показателей компаний, сохранения ограниченной доступности долгосрочных финансовых ресурсов и ужесточения условий кредитования продолжится сокращение инвестиций в основной капитал. Снижение реальной заработной платы и замедление роста розничного кредитования обусловит снижение потребительской активности. Негативный эффект ухудшения внешних условий лишь отчасти будет компенсироваться курсовой динамикой", - отмечается в сообщении ЦБ.

Можно выделить ряд факторов «тормозящих» экономический рост России, который определяется ВВП: теневая экономика, несовершенство налоговой системы, уровень жизни населения и т.д.

Таким образом, необходимо правильное распределение экономического потенциала, рациональное экономическое управление не только на макроэкономическом, но и на микроэкономическом уровне.

Одна из общих проблем экономики России - проблема роста ВВП или экономического развития. Главной преградой её разрешения выступает государственное регулирование. Так, несовершенство налоговой системы, высокий уровень инфляции, низкий уровень общественного благосостояния и теневой сектор экономики являются «тормозом» динамического прогрессирующего развития страны. Но

главная суть не в этом. Особенностью российской экономики являются меры по разрешению данных проблем: государство лишь «задабривает» население и «латает дыры» в экономике, не проявляя никаких существенных изменений.

Список литературы

1. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. – М.: Финансы и статистика, 2013-45с.

2. Станчин И.М. Современное состояние и перспективы роста мировой экономики // Территория науки. 2014. № 4. С. 62-66.

3. Циганов В.В., Бородин В.А., Шишкин Г.Б. Интеллектуальное предприятие: механизмы овладения капиталом и властью (теория и практика управления эволюцией организации). – М.: Университетская книга, 2014 -55с.

4. Чепурин М.Н., Киселева Е.А. Курс экономической теории: учебник – 5-е издание – Киров: «АСА», 2013 г. -832 с.

Жильников А. Ю., Гребенкина Е.А.

РОССИЯ В ВТО: ОЖИДАНИЕ И РЕАЛЬНОСТЬ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: ВТО, экономический рост, инновационное развитие.

Key words: WTO, economic grows, innovation development.

Аннотация: проведен анализ положительных и отрицательных прогнозов экономического развития России от вступления в ВТО, проведена оценка реального состояния экономического развития.

Abstract: analysis of positive and negative forecasts of economic development Russia from joining WTO, the assessment of the real state economic development.

Всемирная торговая организация (ВТО) была основана в 1995 году. Она является продолжателем Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ), которое было заключено после окончания второй мировой войны в 1947.

23 августа 2012 года Россия стала 156–м членом ВТО, но процесс вступления подвергался спорам. Эксперты высказывали разные мнения, одни предвещали полную гибель экономической системы страны, другие полагали, что с ВТО Россию ждет светлое будущее – в богатстве и процветании.

На самом деле делать решающие выводы еще рано, но, как и все в этом мире, вступление России в ВТО имеет как положительные, так и отрицательные стороны, которые уже начинают себя проявлять. Попробуем разобраться, что же происходит сейчас.

Положительные стороны вступления России в ВТО

Вступление России в ВТО является важным и серьезным шагом для страны. Благодаря этому событию предполагалось, что внешнеэкономическая деятельность России станет более стабильной и предсказуемой, в результате чего можно ожидать притока инвестиций из-за рубежа [1].

Анализируя информацию об объемах иностранных инвестиций в Российскую Федерацию (таблица 1), можно сделать вывод, что с вступлением в ВТО в 2013 наблюдается рост относительно 2012 года, однако сумма в 170.180 млн. долл. 2013 года значительно ниже суммы в 190.643 млн. долл. 2011 года – до вступления в ВТО. В 2014 году наблюдается резкое снижение (на 70%) объема инвестиций, большая часть которых приходится на первый квартал 2014 года.

Таблица 1 – Динамика изменения объема иностранных инвестиций в Российскую Федерацию

	2011	2012	2013	2014
Инвестиции, млн. долл.	190.643	154.570	170.180	51.054

Многие эксперты считали, что снижение таможенных пошлин на импортные товары положительным образом окажет влияние на российскую экономику: в результате многие импортируемые товары должны были стать дешевле. Что по задумке, должно было заставить иностранные компании более активно работать на отечественном рынке, создавая, таким образом, здоровую конкуренцию. Это в свою очередь должно было повлечь за собой снижение стоимости товаров отечественного производства, что, конечно, малоблагоприятно для производителя, зато население от этого должно было только выиграть. Так, по задумке, косметика, парфюмерия, шампуни, пудры, зубные пасты, соли для ванн, а также другие заморские средства для «наведения красоты» должны были стать более доступными – пошлина на эти товары должна была снизиться до 6.5%. Анализ динамики цен в потребительском секторе говорит об увеличении розничных цен на перечисленные товары. Однозначный вывод делать нельзя, так как на формирование цены, в настоящий момент играет решающий фактор – курс национальной валюты. Должны были подешеветь и шубы: пошлина на ввоз дубленых и меховых шкурок к

2014 году должна была снизиться вдвое (до 5%). Таможенной пошлины на ввоз живых цветов (срезанных и бутонов) уменьшились в 3 раза – до 5%. Потребительские цены возросли к 2015 году на 40%. Весь эффект «съедается».

Таможенные пошлины снизились на импортные чай, кофе, кондитерские изделия, в частности, шоколад, шоколадные конфеты и карамель. По прогнозам экспертов, подешеветь должен был и алкоголь. Также ожидалось снижение розничных цен на импортируемые яблоки, груши, апельсины, лимоны. Должны были подешеветь и овощи: все виды капусты, огурцы, помидоры, морковь и др. А это, как прогнозировалось, должно было привести к появлению в стране дешевых импортных соков: яблочных, виноградных, томатных, апельсиновых, ананасовых и др. Все прогнозы оказались неверными. Динамика изменения цен на некоторые виды товаров представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика изменения цен на некоторые виды продовольственных товаров

Продукция	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год	2015 год
Картофель, руб.	20,41	25,25	16,92	23,58	33,70	38,60
Лук, руб.	25,89	25,70	18,38	23,13	24,80	25,60
Капуста, руб.	23,67	20,15	16,55	20,13	31,40	39,20
Морковь, руб.	28,83	30,38	25,78	30,81	33,10	35,90
Свекла, руб.	21,80	27,35	18,73	26,42	29,90	32,60
Яйца (10штук), руб.	34, 55	36,90	39,10	44,85	55,80	63,70

Отрицательные стороны вступления России в ВТО. Основным опасением, высказываемым по поводу вступления России в ВТО, являлось то, что многие отечественные компании в создавшихся жестких условиях конкуренции, могли оказаться неконкурентоспособными. В результате должна была произойти массовая потеря рабочих мест и увеличение числа безработных. Наиболее серьезные последствия прогнозировались для моногородов, где в результате банкротства градообразующего предприятия предполагался социальный взрыв.

Анализируя представленную схему, можно сделать вывод, что до момента введения антироссийских санкций данный негативный прогноз не оправдался. Так как наблюдается динамика по снижению

уровня безработицы с 7,9% до 6,5 % за 2013 год. С момента введения антироссийских санкций динамика мало изменилась. В феврале и марте 2014 года уровень безработицы составил – 5,4% в июне и в сентябре – 4,9 %. В феврале 2015 года наблюдается тенденция к росту – 5,8 %, однако эти цифры значительно ниже уровня 2012 года, когда Россия еще не являлась членом ВТО.



Рис. 1 – Динамика уровня безработицы в России

Еще одним немаловажным прогнозом являлось то, что вступление России в ВТО могло существенным образом подорвать отечественное сельское хозяйство, так как оно, как предполагалось, будет не способно выдержать конкуренцию с дешевыми сельхозпродуктами, ввозимыми из-за рубежа. 2014 год в корне изменил всю ситуацию. Ответные санкции России, государственная антикризисная программа нацелены на колоссальную поддержку местных сельхозпроизводителей и реализацию политики импортозамещения. Объемы дотаций в сельское хозяйство не то что не уменьшились, а увеличились в разы.

Как предполагалось, экономическая система России после вступления в ВТО способна потерять гибкость в решении внешнеэкономических вопросов. Как показал 2014 год, наша страна успешно справляется с возникающими перед ней внешнеэкономическими угрозами. Развитие получило создание собственной национальной платежной системы, переориентация кредитных займов на восток – это лишь единичные меры, которые доказывают несостоятельность данного негативного прогноза.

Так же предполагалось, что уменьшение пошлин на экспорт, что, с одной стороны, выглядит как «плюс», способно привести к большому дефициту бюджета. Все мы знаем, как покрывается подобный дефицит – выпускаются дополнительные государственные облигации, что приводит к увеличению государственного долга со всеми вытекающими отсюда последствиями.

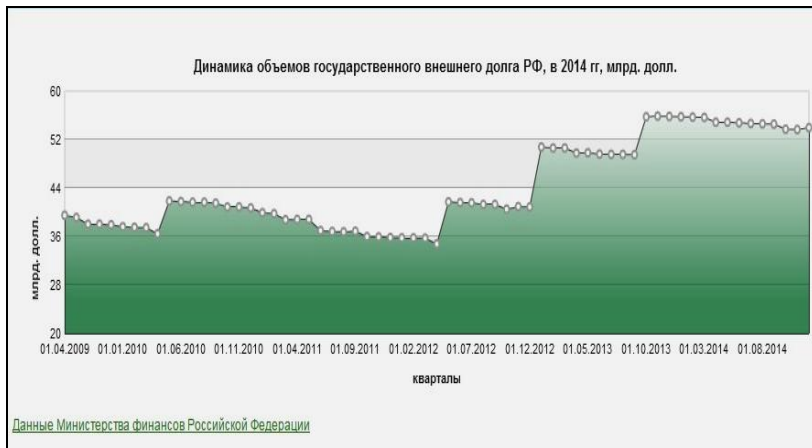


Рис. 2 – Динамика объемов государственного долга

Объем внешнего долга действительно растет, но факторы, оказывающие влияние на данный показатель – разнообразны. К ним можно отнести и валютный кризис, и нестабильность внешнего политического курса.

Делая вывод, следует сказать, что те прогнозы, которые казались положительными – в настоящий момент времени себя не проявляют. А отрицательные факторы не являются столь угрожающими и катастрофичными, как нам их представляли ведущие экономисты страны.

Список литературы

1.Ляхова, Н.И. Развитие приоритетных сельскохозяйственных отраслей Белгородской области в условиях вступления России в ВТО [Текст] / Н.И.Ляхова // Образование, наука и производство. — Белгород — №12 — 2012.

Зулпуев А.М., Примов Э.Б., Балтабаев А.Г.

**ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ КАК ФАКТОР
КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Кызылкийский институт технологии, экономики и права
Баткенского государственного университета*

Ключевые слова: Фактор кредитоспособности, управление рисками, риск неплатежа по кредиту, способы снижения риска.

Key words: Factor of credit worthiness, risk management, risk of credit non-payment, ways of decreasing risk.

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы оценки финансового состояния хозяйствующего субъекта как фактора кредитоспособности, использования финансовых ресурсов и капитала, выполнения обязательств перед банками, государством и другими хозяйствующими субъектами. А также, различия в структуре капитала и имущества, влияющие на показатели финансовой независимости и обеспеченности собственными ресурсами предприятий и хозяйствующего субъекта.

Abstract: This article considers the problems of estimating the financial state of economical subject as a factor of credit worthiness, using financial resources and capital, fulfillment of obligations for banks, state and other economical subjects, as well as the differences in the structure of capital and property having an influence on the indicators of financial independence and being provided with own resources of enterprises and private economical subjects.

В современных условиях кредиторам необходимо иметь точное представление о кредитоспособности их партнера. Для достижения этой цели коммерческие банки разрабатывают собственные методики определения кредитоспособности.

Процесс перехода к рыночным отношениям существенно изменил взаимоотношения организаций и их кредиторов. На первый план вышли условия взаимовыгодного партнерства и общий экономический интерес, непосредственно связанный с кредитоспособностью заемщика. Неплатежеспособное предприятие не будет привлекательно ни для поставщиков, ни для инвесторов. Оно создает угрозу потери как собственных, так и привлеченных ресурсов.

Банковский бизнес во всем мире выступает одной из самых важных отраслей экономики. Будучи высокотехнологичным, он в наибольшей степени восприимчив к происходящим изменениям, как на макро, так

и на микроуровне. Как показывает практика, подобные изменения связаны с усиливающейся интернационализацией кредитных учреждений и рынков, совершенствованием банковского законодательства и современных компьютерных технологий, повышением уровня конкуренции, появлением на финансовых рынках новых банковских продуктов и услуг.

Банки выступают в роли своего рода «кровеносной системы» экономики, поэтому важно, чтобы банковская система государства функционировала без сбоев, стабильно и эффективно. От ее устойчивого развития во многом зависит успешность экономической деятельности предприятий и организаций, спокойствие и уверенность граждан в сохранности своих сбережений [4].

Управление банковскими операциями представляет собой по существу управление рисками, связанными с банковским портфелем, с набором активов, обеспечивающих банку доход от его деятельности. Основную часть банковского портфеля составляют кредиты предприятиям и частным лицам, и, следовательно, риск, относящийся к этим операциям, имеет особо важное значение для банка. Поэтому банковские аналитики должны уделять наибольшее внимание мониторингу уровня кредитного риска. Факторы, способные повлечь за собой непогашение ссуды в обусловленный срок, могут быть различными. Иногда убытки являются результатом природных катаклизмов - ураганов, засух, пожаров, землетрясений, наводнений и. т.п. Изменения в потребительском спросе или в технологии производства могут решающим образом повлиять на дела фирмы и превратить некогда процветающего заемщика в убыточное предприятие. Продолжительная забастовка, резкое снижение цен в результате конкуренции или уход с работы ведущих управляющих - все это способно отразиться на погашении долга заемщиком. Колебания экономического цикла влияют на прибыль многих заемщиков, на настроения делового мира и потребителей. Некоторые виды риска проистекают из субъективных моментов, которые с трудом поддаются истолкованию. Все это может, в конечном счете, повлиять на результат кредитной операции.

Риск неплатежа по кредиту особенно важен, так как непогашение кредитов ненадежными заемщиками приносит банкам крупные убытки и является наиболее частой причиной банкротств кредитных учреждений. Понятно, что полностью обезопасить себя от невозвратных кредитов коммерческие банки могут только единственным способом - не выдавать их, но это, конечно, не выход. Поэтому вопросы управления банковским кредитным риском, от

своевременного решения которых зависит эффективность деятельности каждого конкретного банка и стабильность функционирования всей банковской системы страны, в сложившихся условиях приобретают первостепенное значение [4].

Следовательно, при организации кредитных операций усилия коммерческих банков направлены на то, чтобы избежать или хотя бы минимизировать возможные потери от неисполнения клиентами своих обязательств по кредитному договору. Этой цели подчинены действия сотрудников банка на всех стадиях кредитного процесса.

Один из основных способов снижения риска неплатежа по кредиту - тщательный отбор потенциальных заемщиков. Перед принятием решения о выдаче кредита банк должен тщательно оценить кредитоспособность потенциального заемщика. Причем необходимо отметить, что понятия «кредитоспособность» и «платежеспособность» не следует отождествлять. Характеристика кредитоспособности должна отличаться от характеристики платежеспособности, поскольку погашение кредитов возможно за счет доходов от реализации имущества, принятого банком в залог по кредиту, или благодаря использованию гарантии (другого банка или предприятия) своевременного возврата средств или даже за счет страхования погашения кредита.

Одним из главных факторов кредитоспособности является финансовое состояние предприятия. Финансовое состояние хозяйствующего субъекта - это характеристика его финансовой конкурентоспособности, использования финансовых ресурсов и капитала, выполнения обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами.

Кредитоспособность заемщика зависит от многих факторов, оценить и рассчитать каждый из которых непросто. Большая часть анализируемых на практике показателей кредитоспособности основана на данных за прошедший период или на какую-то отчетную дату. Вместе с тем все они подвержены искажающему влиянию инфляции. Сложность представляют выявление и количественная оценка некоторых факторов, таких как моральный облик и репутация заемщика. Кроме того, применяется множество методов решения данной задачи, не исключających друг друга, а дополняющих в комплексе и делающих оценку кредитоспособности заемщика более соответствующей реальности.

В мировой практике при оценке кредитоспособности на основе системы финансовых коэффициентов применяются в основном следующие пять групп коэффициентов: ликвидности,

оборачиваемости, финансового рычага, прибыльности, обслуживания долга.

На практике каждый коммерческий банк выбирает для себя определенные коэффициенты и решает вопросы, связанные с методикой их расчета. Этот подход позволяет охарактеризовать финансовое состояние заемщика на основе синтезированного показателя-рейтинга, рассчитываемого в баллах, присваиваемых каждому значению коэффициента. В соответствии с баллами устанавливается класс организации: первоклассная, второклассная, третьеклассная или неплатежеспособная. Класс организации принимается банком во внимание при разработке шкалы процентных ставок, определении условий кредитования, установлении режима кредитования (формы кредита, размера и вида кредитной линии и т. д.), оценке качества кредитного портфеля, анализе финансовой устойчивости банка.

Оценка кредитоспособности заемщика может быть сведена к единому показателю — рейтингу заемщика. Преимущество рейтингового метода заключается в возможности учитывать качественные неформализованные показатели, что позволяет строить всеобъемлющие рейтинги. В современных условиях коммерческие банки разрабатывают и используют собственные методики оценки кредитоспособности заемщиков с учетом интересов банка [4].

Существуют методики определения кредитоспособности заемщика на основе количественной оценки, финансового состояния и качественного анализа рисков. Финансовое состояние заемщика оценивается с учетом тенденций в изменении финансового состояния и факторов. С этой целью анализируются динамика оценочных показателей, структура статей баланса, качество активов, основные направления финансово-хозяйственной политики заемщика. При расчете показателей (коэффициентов) применяется принцип осторожности, то есть пересчет статей актива баланса в сторону уменьшения на основе экспертной оценки.

Финансовое состояние фирмы, ее устойчивость и стабильность зависят от результатов ее производственной, коммерческой и финансовой деятельности. Если поставленные задачи успешно реализуются, это положительно влияет на финансовое положение фирмы. И, наоборот, вследствие спада производства и реализации продукции происходит, как правило, уменьшение объема выручки и суммы прибыли и как результат - ухудшение финансового состояния фирмы. Таким образом, устойчивое финансовое состояние является результатом грамотного и рационального управления всем

комплексом факторов, определяющих результаты финансово-хозяйственной деятельности предпринимательской фирмы [1-6].

В настоящее время проблема оценки финансового состояния предприятия является крайне актуальной, причем как для различных государственных ведомств, контролирующей деятельность хозяйствующих субъектов, инвесторов, партнеров, так и для менеджмента самого предприятия.

На сегодняшний день очень важно разработать такую модель анализа финансового состояния предприятия, которая позволяла бы эффективно работать в условиях главной особенности бизнеса - непрозрачности ведения финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Для этого модель должна предусматривать:

- учет отраслевой специфики потенциального заемщика;
- расчет финансовых показателей должен основываться на данных, максимально приближенных к реальности;
- влияние цели кредитования на выбор финансовых показателей, используемых в модели;
- корректное обоснование веса показателя в зависимости от его значимости в модели;
- наиболее полное отражение финансового состояния предприятия-заемщика;
- финансовые показатели должны как можно меньше дублировать друг друга.

Кредитование может осуществляться на пополнение оборотных средств (как правило, такое кредитование носит краткосрочный характер) или на осуществление какого-то инвестиционного проекта (такое кредитование носит долгосрочный характер). Принципиальное отличие этих двух видов кредитования (кроме срока кредитования) - разные первичные источники погашения кредита (при кредитовании на пополнение оборотных средств первичным источником погашения является выручка, а при инвестиционном кредитовании - чистая прибыль предприятия), а также разный набор рисков, которые необходимо проанализировать кредитному аналитику при выдаче кредита. Отсюда набор финансовых коэффициентов, а также веса некоторых из них при разных типах кредитования будут корректироваться [3; 6].

Оценка финансового состояния предприятия является самым важным делом и позволяет кредитному аналитику оценить текущее финансовое положение предприятия-заемщика и соответствие размеров его бизнеса запрашиваемому кредиту. Следует отметить, что здесь большое внимание уделяется именно источникам погашения

кредита, а не структуре баланса предприятия. Первостепенная цель кредитного аналитика - не возместить, а предотвратить убытки, которые могут возникнуть при кредитовании. Изначально полагается, что заемщик берет кредит и планирует его погасить не за счет продажи доли своего имущества, а за счет дохода, который он планирует получить. Поэтому мы должны рассматривать предприятие не просто как имущественный комплекс (т.е. оценивать качество и количество имущества компании, как это принято в традиционных моделях), а как бизнес, приносящий доход [3].

Выводы:

1. Следовательно, мы должны рассматривать предприятие не просто как имущественный комплекс (т.е. оценивать качество и количество имущества компании, как это принято в традиционных моделях), а как бизнес, приносящий доход.

2. Управления банковским кредитным риском, от своевременного решения которых зависит эффективность деятельности каждого конкретного банка и стабильность функционирования всей банковской системы страны, в сложившихся условиях приобретают первостепенное значение.

Список литературы:

1. Ахмедов А.Э., Шаталов М.А., Безяева О.И., Лободенко Ю.В. Совершенствование методики анализа эффективности использования основных фондов предприятия// Территория науки. 2014. Т. 2. № 2. С. 66-72.

2. Мяснянкина О.В., Преображенский Б.Г. Экономика предприятия.- КНОРУС, М. 2008.

3. Ковалев В.В. Финансовый анализ: управление капиталом.- М. Финансы и статистика, 2000.

4. Москвин В.А. Предприятие и коммерческий банк Пермь, 1998.

5. Шаталов М.А., Мешкова Т.Р. Учет и анализ использования трудовых ресурсов в системе менеджмента организации// Территория науки. 2014. № 3. С. 84-91.

6. Шаталов М.А. Проблемы анализа и оценки финансового состояния интегрированных структур//Территория науки. 2011. № 19 (20). С. 97-103.

Иванов В.Н., Никонова Ю.С.

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАКУПОК УДОБРЕНИЙ В СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЯХ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: Оптимизация, растениеводство, удобрения, MS Excel.

Keywords: Optimization, crops, fertilizers, MS Excel.

Аннотация: статья посвящена решению оптимизационных задач в растениеводстве, в частности оптимизации закупок удобрений в сельхозпредприятиях с использованием инструментов MS Excel.

Abstract: the article is devoted to the solution of optimization problems in crop production, in particular the procurement of fertilizers in agricultural tools using MS Excel.

Рассматривая методы использования средств малой автоматизации в растениеводстве, нельзя не остановиться на проблеме оптимизации системы удобрения в хозяйствах. Под системой удобрения понимается комплекс агротехнических и организационных мероприятий, связанных с применением удобрений, направленных на увеличение урожайности возделываемых культур и повышение плодородия почв.

В данной работе будут рассмотрены следующие элементы системы удобрения: оптимальные закупки и внесение удобрений в поля хозяйства. При этом считается априори известным, на каких полях и какая культура будет возделываться. Также известно, сколько и каких минеральных элементов необходимо довести в почву по каждому полю. Отсюда вытекает задача оптимизации: минимизировать затраты на покупку удобрений, с учетом оптимизации номенклатуры удобрений. В решении также должно быть указано, сколько и каких удобрений следует вносить на каждое поле.

Для решения вышеуказанных задач необходимо выполнить постановку задачи, которую в данном случае можно выполнить в виде ряда таблиц.

В первую очередь, создается таблица, которая состоит из наименований удобрений, массовой доли в % усвояемых веществ в пересчете на K_2O , P_2O_5 , S, CaO и цен на данные удобрения. Эти данные представлены на Рисунке №1.

Для примера взято некоторое хозяйство, которое состоит из 14 участков, предназначенных для посева соответствующих культур. На Рисунке № 2 представлены наименования культур для посева и

содержание таких полезных веществ в почве, как K_2O и P_2O_5 , которые в структуре агрохимических показателей являются основными.

1	Наименование удобрения	Массовая доля в % усвояемых веществ в пересчете на				Цены
		K_2O	P_2O_5	S	CaO	
3	Азофоска	6	6	-	-	16
4	Нитраммофоска	28	2,4	-	-	15
5	Диаммофоска	26	25	-	-	16,7
6	Аммофос	-	52	-	-	20
7	Калийная селитра	38,2	1,3	-	-	52
8	Суперфосфат	5	21	10	14	15,3
9						

Рис. 1. Физико-химический состав на удобрения и цены на них

Но основного содержания в почве полезных веществ недостаточно для планируемого урожая, и поэтому необходимо довести ещё удобрения.

В таблице наименование культур повторяется, а данные о количестве до внесения удобрений для каждой одноименной культуры равнозначны. Поэтому для упрощения расчетов можно объединить поля с одноименными культурами (Рис. 3).

Далее с помощью функции «Поиск решения» строится математическая модель задачи оптимизации закупок удобрений. Результаты решения представлены на рисунках 4, 5. На рисунке 4 показано, сколько и каких удобрений необходимо закупить для внесения в почву для каждой агрокультуры.

№ поля	Площадь поля (га)	Наименование культуры	Содержание мг/кг почвы		Необходимо довести кг/га на планируемый урожай	
			K ₂ O	P ₂ O ₅	K ₂ O	P ₂ O ₅
1	500	Пшеница	21	30	110	135
2	500	Пшеница	25	30	110	135
3	250	Подсолнечник	29	35	25	94
4	250	Пшеница	28	30	110	135
5	250	Пшеница	30	35	110	135
6	250	Ячмень	30	35	71	75
7	250	Пшеница	35	35	110	135
8	100	Ячмень	30	40	71	75
9	81	Ячмень	40	45	71	75
10	100	Подсолнечник	35	40	25	94
11	84	Подсолнечник	35	40	25	94
12	34	Горох	40	45	60	113
13	150	Горох	25	35	60	113
14	142	Гречиха	30	35	49	54

Рис. 2. Схема распределения удобрений по участкам

№ поля	Площадь поля (га)	Наименование культуры	Содержание мг/кг почвы		Необходимо довести кг/га на планируемый урожай	
			K ₂ O	P ₂ O ₅	K ₂ O	P ₂ O ₅
1	1750	Пшеница	27,8	32	110	135
2	434	Подсолнечник	33	38,3	25	94
3	431	Ячмень	33,3	40	71	75
4	184	Горох	32,5	40	60	113
5	142	Гречиха	30	35	49	54

Рис. 3. Схема распределения удобрений сводно по агрокультурам

	В	С	Т	К	Л	М	Н	О	Р	Q	R	S	T	U	V	W	
	Площадь поля (га)	Наименование культуры	Общее количество в кг на планируемый урожай	Азот	Фосфор	Калий	Аммоний	Диаммоний	Урея	Калийная селитра	Суперфосфат	Общее кол-во удобрений в кг на планируемый урожай					
1	1750	Пшеница	192500	236250	19491	19491	42570	42570	618863	618863	0	3106	0	0	370133	370133	1 054 163
2	434	Подсолнечник	10850	40796	1	1	3112	3112	35619	35619	0	55392	1	1	14346	14346	108 471
3	431	Ячмень	30601,1	32325	4220	4220	60760	60760	45677	45677	0	25127	0	0	29182	29182	164 966
4	184	Горюх	11040	20792	85	85	11262	11262	27029	27029	0	19563	0	0	17079	17079	75 018
5	142	Гречиха	6957,99	7668	2	2	11233	11233	13678	13678	0	5581	0	0	5127	5127	35 621
6	41	Всего:	23799	23799	128937	128937	740866	740866	0	108769	1	1	435867	435867	1 438 239		

Рис. 4. Схема до внесения удобрений по каждой

В данной таблице (Рис. 4) показаны результаты оптимизационных вычислений с помощью функции «Поиск решения». То есть видно, сколько и каких удобрений необходимо довести в почву для каждой агрокультуры. Так же определены общие дозы внесения удобрений по сельскохозяйственным культурам, а также, какое количество удобрений необходимо до внести в зависимости от содержания в

почве, таких питательных веществ, как P_2O_5 и K_2O . В конце таблицы высчитываются данные об общем количестве удобрений, которые необходимо закупить. На рис. 5 показаны общие количества удобрений, которых необходимо закупить и на какую сумму.

	F	G	Н	I
31	Наименование удобрения	Цены	Общее	Общая сумма
32			количество удобрений в кг	
33	Азофоска	16	23 799	380 784р.
34	Нитраммофоска	15	128 937	1 934 055р.
35	Диаммофоска	16,7	740 866	12 372 462р.
36	Аммофос	20	108 769	2 175 380р.
37	Калийная селитра	52	1	52р.
38	Суперфосфат	15,3	435 867	6 668 765р.
39		<i>Всего:</i>	1 438 239	23 531 498р.

Рис. 5. Схема расчета затрат на закупку удобрений.

По результатам вычислений видно, что при существующих площадях угодий и имеющихся ресурсах в хозяйстве для получения наибольшей прибыли целесообразно высевать 1750 га пшеницы, 434 га подсолнечника, 431 га ячменя, 184 га гороха и 14 га гречихи. Для этого хозяйства следует приобрести дополнительно следующие удобрения: азофоска – 23 799 кг, нитраммофоска – 128 937 кг, диаммофоска – 740 866 кг, аммофос – 108 769 кг, калийная селитра – 1 кг, суперфосфат – 435 867 кг. При этом на покупку удобрений израсходуется 23 531 498 рублей. Это минимальная сумма на закупку удобрений для данного хозяйства, с учетом удовлетворения всех необходимых агротехнических требований.

Список литературы:

1. Слепцова Л.Д. Программирование на VBA в MicrosoftOffice 2010//Режим доступа: <http://excelvba.ru/UsefulBooks/book3.rar>
2. Иванов В.Н. Перспективы автоматизации сельскохозяйственного предприятия. Социально-экономические и правовые аспекты развития современного общества: материалы заочной Международной научно-практической конференции (29 апреля 2011 г., г. Воронеж/под ред. Иголкина С.Л.).часть 1 – Воронеж: ВЦНТИ, 2011.- 223 с.С. 130-133.
3. Иванов В.Н., Кучеренко Д.С. Ms Excel в решении задач теории вероятности // Территория науки. 2014. Т 1. № 1. С. 77-83.

Кабанов В.Н.

**УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ
ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЛИНЕЙНОЙ МОДЕЛИ**

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: модель линии безубыточности, выручка, расходы, оплата труда, прибыль, сумма налогов.

Key words: model line break even, volume of sales, cost, payment for labour, sales profit, assessment.

Аннотация: Для управления прибылью предприятия предлагается использовать показатель затрат и расходов на оплату труда. Предложена модель линии безубыточности учитывающая действующую систему налогообложения.

Abstract: To control the profit of the company is proposed to use an indicator of the costs and expenses for labor remuneration. The proposed model line break even taking into account the current system of taxation.

Предлагаемая к рассмотрению модель линии безубыточности задумывалась как инструмент, способный нивелировать недостатки бухгалтерской модели точки безубыточности, и, в первую очередь, связанные с трудностями разделения расходов на постоянные и переменные [1]. Компенсировать указанные недостатки удалось. Однако в процессе компенсации пришлось пожертвовать возможностью напрямую исследовать влияние объема продаж (производительности труда) на показатели экономической эффективности предпринимательской деятельности.

При построении модели линии безубыточности сохранен эффект точки бифуркации при нулевой прибыли [2]. К числу существенных изменений следует отнести принципиально новое разделение расходов

на три группы, к числу которых относятся: расходы на услуги сторонних организаций, расходы на оплату труда и расходы на уплату налогов и обязательных платежей, установленные действующим законодательством РФ. Такая группировка расходов позволяет лучше оценивать изменения в налоговом законодательстве, а также политику предприятия в отношении оплаты услуг сторонних организаций [3].

В качестве исходных данных, применяемых для модели точки безубыточности, применяются показатели, описывающие конкурентоспособность продукции (объем продаж, или выручка предприятия), условия предпринимательской деятельности, определенные государством (система налогообложения как сумма налогов и обязательных платежей), а также расходы на оплату услуг сторонних организаций (затраты предприятия) и оплату труда (стоимость трудовых ресурсов). Построение модели линии безубыточности в настоящей работе рассмотрено применительно к предприятиям, находящимся на общем режиме налогообложения.

Все показатели, используемые при построении модели линии безубыточности, можно представить графически (рис. 1).

Выручка от реализации товаров (C_V) в модели линии безубыточности не связана с ценой единичного объема произведенной продукции. С одной стороны, такой подход расширяет и упрощает использование модели вне зависимости от ассортимента реализованной продукции. С другой стороны, закрывает возможности по оценке весьма важного показателя «объем реализованной продукции в физических единицах». Выручка предприятия (C_V) в модели линии безубыточности является суммой денежных средств, поступившей на счета предприятия по договорам «купли-продажи» или «оказания услуг»

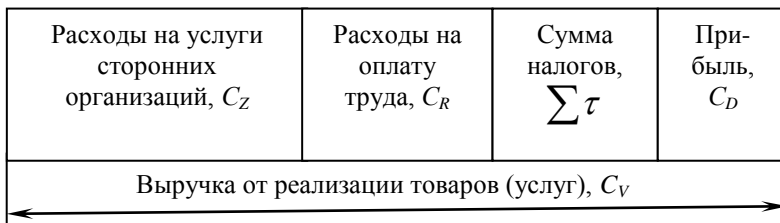


Рис. 1. Система показателей для построения модели линии безубыточности

Расходы на услуги сторонних организаций (C_Z) включают в себя приобретение товаров или услуг, за исключением имущества, предназначенного для получения прибыли. В модели линии

безубыточности расходы на услуги сторонних организаций отражают суммарное значение затрат в заданный промежуток времени. Вычисление расходов в расчете на единичный объем произведенной и (или) реализованной продукции не выполняется. Такой подход упрощает процедуру нахождения величины расходов, например, по счетам бухгалтерских проводок, а также обеспечивает высокую достоверность оценки существующего финансово-экономического положения предприятия. Важно подчеркнуть, что суммарный показатель расходов на услуги сторонних организаций способен обеспечить весьма эффективный контроль за финансовыми ресурсами, в первую очередь, при решении управленческих задач, направленных на порядок использования производственных и непроизводственных запасов на предприятии.

Начисленная заработная плата (C_R) включает в себя расходы на оплату труда всех категорий работников на предприятии. Особенность количественного значения этого показателя состоит в том, что его величина содержит расходы, связанные с уплатой НДС, а также расходы, превышающие величину начисленной заработной платы на сумму платежей в систему обязательного социального страхования.

Практика определения расходов на оплату труда позволяет утверждать, что наиболее удобным является представление этих расходов в виде величины начисленной заработной платы (C_R), умноженной на коэффициент соответствующий размеру обязательств по социальному страхованию работников (η_S). Таким образом, базовым значением для определения расходов на оплату труда является начисленная заработная плата (C_R), умноженная на коэффициент (η_S), определяющий величину взносов по социальному страхованию работников. В результате для определения ФОТ достаточно вычислить произведение: $C_R(1 + \eta_S)$. Такое представление ФОТ содержит все расходы предприятия, включая НДС.

Сумма налогов ($\sum \tau$) представляет собой обязательства предприятия в денежной форме, возникающие перед бюджетом (табл. 1). При определении расходов на оплату налогов необходимо обратить внимание на то, что мировая и отечественная практика использует в качестве налоговой базы элементы структуры цены (выручки) реализованной продукции, к числу которых относятся: выручка, расходы на оплату труда, стоимость имущества и прибыль. В зависимости от вида экономической деятельности могут добавиться платежи за пользование природными ресурсами, включая оплату за нанесение вреда окружающей среде. Однако существует возможность

все эти платежи привязать к приведенным выше элементам структуры цены (выручки).

Таблица 1 – Расчет суммы налогов

Наименование налога	Ставка		Выражение для вычисления	Коэффициент по НК РФ
	Обоз.	Кол.		
НДС	η_{DS}	0,18	$\frac{\eta_{DS}}{(1 + \eta_{DS})} (C_V - C_Z)$	$0,15(C_V - C_Z)$
НДФЛ	η_R	0,3	$\eta_R C_R$	$0,34C_R$
Прибыль	η_D	0,2	$\eta_D C_D$	$0,2C_D$

При определении суммы налогов для построения модели линии безубыточности налог на имущество, в большинстве случаев, можно не учитывать. Такое допущение основывается на том, что фактическое значение налога на имущество занимает незначительную долю по отношению к другим видам налогов. Если исходить из того, что налоговая выемка (сумма налогов) в среднем составляет 20% от выручки, полученной предприятием, то налог на имущество занимает не более 1,3% (то есть не более 6% в сумме денежных средств, уплаченных в виде всех видов налогов). Заметим, что сумма налога на имущество уменьшается в зависимости от продолжительности эксплуатации амортизируемого имущества.

Прибыль предприятия (C_D) называют финансовым результатом предпринимательской деятельности и определяют как разность между выручкой и расходами (притоками и оттоками денежных средств). Значение прибыли является результатом вычислений и, в отличие от затрат на услуги сторонних организаций и расходов на оплату труда, не может напрямую изменяться руководителями предприятия. Другими словами, величина прибыли показывает комплексный результат деятельности предприятия и отражает, с одной стороны, объем продаж, а с другой, – экономическую эффективность расходов (на услуги сторонних организаций и оплату труда в условиях действующего налогового законодательства).

Для модели линии безубыточности величина прибыли является целевой функцией. Целью практического применения модели является выбор таких управленческих решений, использование которых обеспечивает получение прибыли больше или равной нулю. Нулевой значение прибыли представляет собой точку бифуркации, которая разделяет убыточную и прибыльную (рентабельную) деятельность предприятия.

Необходимо заметить, что в модели линии безубыточности наиболее целесообразно использовать величину налогооблагаемой прибыли. Другими словами, для получения значения налогооблагаемой прибыли из выручки необходимо вычесть не только расходы на услуги сторонних организаций, затраты на оплату труда, но и значение начисленной амортизации, а также расходы и запасы уменьшающие значение налоговой базы в соответствии с действующими положениями гл. 25 Налогового кодекса РФ.

Важно обратить внимание, что вычисление значения налогооблагаемой прибыли весьма трудоемкая задача, требующая достаточно высокого уровня квалификации. Однако именно в процессе вычисления значения налогооблагаемой прибыли существует возможность учесть все особенности предпринимательской деятельности в условиях действующего налогового и гражданского законодательства РФ.

Структура выручки предприятия (рис. 1) может быть представлена в виде алгебраического уравнения (аналитическая запись):

$$C_V = C_Z + C_R + \sum \tau + C_D \quad (1)$$

где C_V – выручка предприятия за рассматриваемый промежуток времени (например, неделя, месяц, квартал, год), выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах, например, 100%, или 1;

- C_Z – расходы предприятия, учитываемые при вычислении налогооблагаемой прибыли (предполагается, что все расходы на услуги сторонних предприятий облагаются налогом на добавленную стоимость – НДС), выраженные в абсолютных (руб.) или относительных единицах (например, в процентах – %, как доля от выручки);

- C_R – начисленная заработная плата, выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах (например, в процентах – %, как доля от выручки);

$\sum \tau$ – сумма расходов на уплату всех видов налогов и сборов, выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах (например, в процентах – %, как доля от выручки, табл. 1);

C_D – прибыль до налогообложения (налогооблагаемая прибыль), полученная предприятием, выраженная в абсолютных (руб.) или относительных единицах (например, в процентах – %, как доля от выручки).

Алгебраическое выражение 1 называется «модель линии безубыточности». Такое название объясняется тем, что графиком

приведенной функции является прямая линия. Для того, чтобы определить взаимосвязь производственных затрат и затрат на оплату труда, а также их влияние на размер прибыли, необходимо несколько упростить модель линии безубыточности за счет сокращения числа переменных. Если вместо переменных выражения 1 подставить их значения (табл. 1) и выполнить простейшие алгебраические преобразования, то получим:

$$0,8475C_V = 0,8475C_Z + 1,34C_R + C_D \quad (2)$$

График модели линии безубыточности $0,85 = 0,85C_Z + 1,34C_R$ показан на рис. 2. Точки пересечения линии, описывающей безубыточность предприятия ($C_D = 0$), с осями координат, соответственно равны: с осью ординат **A**(0; 1), с осью абсцисс **B**(0,634; 0). Оценка достоверности описания реальной предпринимательской деятельности при помощи модели линии безубыточности приводит к следующим выводам:

1. Точка пересечения линии безубыточности с осью ординат (т. **A**) описывает такое состояние предприятия, при котором добавленная стоимость не производится. Другими словами, цена продажи товара равна затратам на его приобретение. Конечно, при этом нарушается цель предпринимательской деятельности – получение прибыли.

2. Точка пересечения линии безубыточности с осью абсцисс (т. **B**) описывает такое состояние предприятия, при котором расходы на услуги сторонних организаций равны нулю. Такая ситуация может наблюдаться в практике предпринимательской деятельности при выполнении услуг не требующих постоянных расходов за исключением расходов на оплату труда (C_R). К числу таких услуг можно отнести консалтинговую деятельность, в том числе услуги аудиторов, выполнение научно - исследовательских работ и другие аналогичные виды деятельности.

3. Отрезок прямой, ограниченный осями координат (**AB**), содержит совокупность точек, каждая из которых соответствует такому сочетанию координат (C_Z и C_R), при котором справедливо тождество, используемое для описания модели линии безубыточности ($0,85 = 0,85C_Z + 1,34 C_R$). Другими словами, все точки, лежащие на линии безубыточности, описывают такое состояние предприятия, при котором прибыль равна нулю.

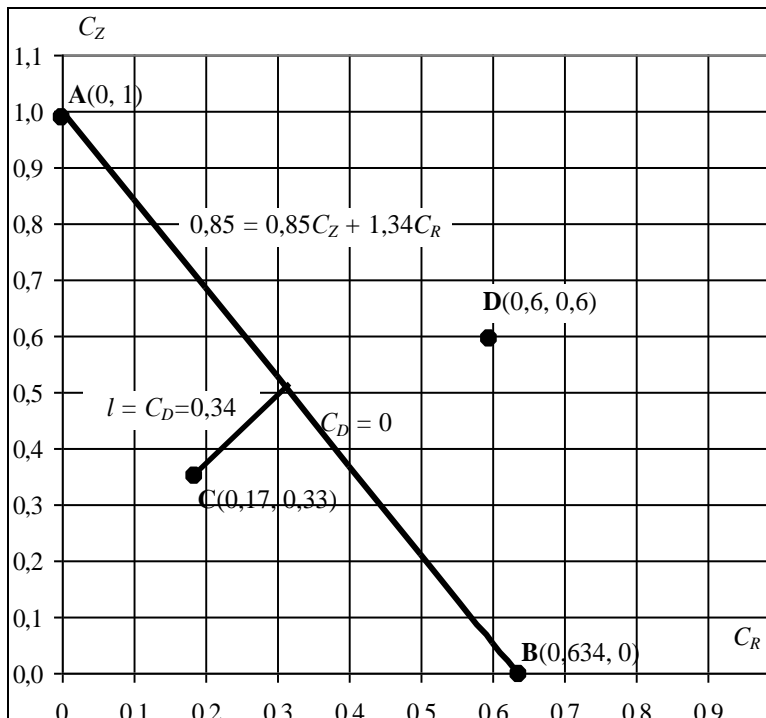


Рис. 2. Графическое изображение модели линии безубыточности

4. Все точки, лежащие внутри треугольника, образованного линией безубыточности ($0,85 = 0,85C_Z + 1,34 C_R$) и осями координат описывают такие состояния предприятия, при котором прибыль предприятия принимает значения больше нуля ($C_D > 0$). То есть внутренняя часть треугольника образует некоторый массив точек, координаты которых соответствуют такой доле затрат на услуги сторонних организаций и начисленной заработной платы в выручке предприятия, при котором величина прибыли больше нуля. Совокупность таких значений составляют область эффективной предпринимательской деятельности.

5. Если доля расходов на услуги сторонних организаций и оплату труда в выручке предприятия позволяет получить такие координаты (C_Z и C_R), при которых соответствующая им точка окажется внутри треугольника образованного линией безубыточности и осями

координат, тогда величина доли прибыли в выручке (рентабельность продаж) эквивалентна длине перпендикуляра, проведенного из этой точки до прямой линии безубыточности.

6. Все точки, лежащие за пределами треугольника, образованного линией безубыточности и осями координат, описывают такое состояние предприятия, при котором величина прибыли принимает значения меньше нуля. Другими словами, если значения затрат (C_Z) и начисленной заработной платы (C_R) при подстановке в уравнение модели линии безубыточности приводят к получению результата меньше нуля, то предприятие относится к убыточным (точка **D** на рис 2).

7. Значения долей расходов на услуги сторонних организаций (C_Z) и начисленной заработной платы (C_R) не могут превышать единицу, поскольку затраты не могут быть больше выручки. Следовательно, для модели линии безубыточности существуют две асимптоты: параллельные оси ординат (Y) $C_R = 1$, и оси абсцисс (X) $- C_Z = 1$.

Список литературы.

1. Кабанов В.Н. Производительность труда на бухгалтерской модели точки безубыточности//Территория науки. 2015. № 1. С. 143-150.
2. Измерения в экономике. Под ред. Кабанова В.Н. Волгоград: Экспресс печать, 2012г. 224 с.
3. Кабанов В.Н. Модель линии безубыточности. Стратегическое планирование и развитие предприятий. Пленарные доклады IX всероссийского симпозиума. Москва. 15 - 16 апреля 2008 года. М ЦЭМИ РАН. 2009 г. 92 с., стр. 73-80.

Кривенда Е.А., Сотникова М.

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОХОДНОСТИ ВАЛЮТНЫХ ВКЛАДОВ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: Валюты, валютные тенденции, депозитные счета, валютные спекуляции

Key words: Currency, foreign exchange trends, Deposit accounts, currency speculation

Аннотация: В данной статье будет рассказано о том, стоит ли в нынешнем году рассчитывать на иностранную валюту, и на что

направить интерес, выбирая конкретно этот способ защиты накоплений от инфляции.

Abstract: In this article, you will learn about whether this year to count on foreign currency, and that a direct interest, specifically choosing this way to protect savings from inflation.

С начала декабря 2014 года клиенты банков РФ массово забирают средства с собственных рублевых взносов. Около двух третей опрошенных сегодня предпочитают хранить деньги в валюте иностранных стран. Любопытно, что заменой российскому рублю мужчины чаще именуют доллар, а женщины – евро.

Аналитики единодушны: в долгосрочной перспективе деньги стоит хранить одновременно в трех валютах, таких как рубль, евро и доллар США. К примеру, если средства нужно приберечь на срок более трех лет, то подходящая пропорция будет выглядеть так: одну пятую сбережений откладываем в рублях, а остаток суммы делим поровну между американской и европейской валютой.

В совершенстве, инвестировать в иностранную валюту нужно по тому же принципу, что и в значимые бумаги. То есть, покупать дешево, а продавать дорого, однако следовать этим правилам в период «штормов» на финансовых рынках выходит далеко не у всех...

С начала 2014 года тренд в валютных парах евро/рубли и доллар/рубли меняется буквально еженедельно. Политическая неразбериха приводит к серьезным рыночным скачкам, более схожим на истерику.

Для РФ такая ситуация, к сожалению, в дальнейшем приводит к обесцениванию национальной валюты и «плавающей» стоимости всех других активов (ценные бумаги, валюта, недвижимость).

Поэтому иностранную валюту полностью справедливо считают временной «безопасной гаванью», в которой можно «спрятать» свои сбережения до стабилизации ситуации.

Способы хранения денег в иностранной валюте

Легче всего, действительно, беречь валюту дома. Как ни удивительно, но сегодня около 40% жителей РФ предпочитают именно этот (самый невыгодный и самый опасный) способ «инвестирования».

Такая высокая цифра, в первую очередь, говорит о низком уровне доверия к трудным инвестиционным инструментам.

Во всяком случае деньги не должны лежать мертвым грузом. Им характерно постоянно «действовать» и приносить доход, позволяющий компенсировать хотя бы стагнации от инфляции. Кроме того, доллары

и евро, скрытые «под матрацем», могут быть потеряны безвозвратно в результате кражи или пожара.

Правда, у «домашних сбережений» есть один единственный плюс – они доступны своему владельцу 24 часа в сутки. Если вы по каким-то причинам предпочитаете именно этот способ, то стоит, как минимум, позаботиться о надежном сейфе.

Сейчас оформить банковский взнос можно не только в долларах или евро, но и в швейцарских франках, китайских юанях или британских фунтах. Стоит отметить, что процентные ставки по таким взносам в два–три раза ниже, чем по взносам в национальной валюте. Изредка, когда прибыльность по депозитам в иностранной валюте превосходит 5%-6% годовых.

При желании можно отыскать вклады с очень лояльными критериями открытия, пополнения и даже частичного снятия без потери процентов. При этом инвестор фактически ничем не рискует, ведь депозиты на сумму до 700 000 рублей принимают участие в системе страхования вкладов.

В добавку, мелким инвесторам доступны и удобные мультивалютные взносы «три в одном».

А вот счастливые владельцы крупных денежных сумм при желании имеют все шансы пользоваться предложениями зарубежных банков. Зарубежные финансовые организации предлагают собственным вкладчикам наиболее высокую прибыльность и более надежные гарантии безопасности.

Наибольший доход от инвестиций в валюту можно получить в результате торговых операций на валютных рынках (к примеру, Forex). «Фарцевать на валюте» можно без помощи других, либо передавая свои деньги в доверительное управление профессиональному трейдеру.

Заработать таким способом иногда получается более 100% годовых. Но и опасность подобных инвестиций, мягко говоря, очень высока. Кроме того, валютные спекуляции – это целая наука, которую придется длительное время осваивать на практике.

Получается, торговля иностранной валютой становится для инвестора не просто альтернативным источником дохода, а его профессиональной деятельностью.

Тяжелая политическая ситуация последних месяцев привела к всплеску спроса на валюту США и Евросоюза. Специалисты утверждают, что такой курс продлится, как минимум, до конца нынешнего года.

Чтобы не утратить собственные накопления из-за банкротства банка, их придется «дробить» на суммы по 700 000 рублей. Стоит учитывать и тот момент, что некоторые банки иногда входят в единую финансовую группу. Например, банк «Лето» и банк ВТБ24 принадлежат одной группе ВТБ.

Для компенсации валютных колебаний деньги стоит разделить между счетами в разных валютах. Эксперты считают, что преимуществом обладает американский доллар. Так как с конца прошлого года именно доллар демонстрирует постоянное укрепление по отношению к другим мировым валютам.

Первыми стали дешеветь валюты прогрессирующих стран, за ними последовали валюты стран-экспортеров. А в ближайшее будущее такого же удешевления по отношению к доллару ждут и от единой европейской валюты.

И еще один важный момент. Если вы намереваетесь защитить от инфляции «свободные деньги», то не бойтесь вкладывать их в иностранную валюту любым из перечисленных выше способов.

А вот разрывать преждевременно рублевые депозиты, чтобы переложить средства в доллары или евро определенно не стоит. Ведь финансовые утраты от невыгодного курса покупки-продажи валют и «не полностью полученных» процентов станут явно выше, чем потенциальный доход.

Список литературы:

1.Макконнелл К.Р., Брю С.Л. М15 Экономик-с: Принципы, проблемы и политика.

2. Мартынов С.В. К вопросу о необходимости внешнего аудита трейдеров на валютном рынке Forex // Территория науки. 2014. № 4. С. 48-51.

3.Электронные деньги: накопление, использование, хранение, безопасность/ Под ред. В.П. Невежина - М., 2014.

Ксенова Е.В.

**ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К
УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ИНТЕРПРЕТАЦИИ И
ОПРЕДЕЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В
КОНТЕКСТЕ ОТРАСЛИ СКОТОВОДСТВА**

Харьковский национальный аграрный университет им. В.В. Докучаева

Ключевые слова: скотоводство, внутренняя и внешняя социальная эффективность, МОВСЭ[®], MAISE[®].

Keywords: cattle breeding, internal and external social efficiency, MOVSE[®], MAISE[®].

Аннотация: в статье рассмотрены теоретико-методологические подходы к усовершенствованию интерпретации и определения социальной эффективности в контексте отрасли скотоводства. Обозначено, что социальную эффективность производства продукции скотоводства целесообразно рассматривать с двух ракурсов: внешнего (характеристика производства, отражающая уровень удовлетворения общественных потребностей в определенной продукции или услуге) и внутреннего (характеристика производства, отражающая уровень удовлетворения в результате производства потребностей субъектов, непосредственно задействованных в нем). Количественное определение внутренней социальной эффективности предлагается проводить на основе комплексной методики оценки социальной эффективности (МОВСЭ[®]), которая положена в основу программы MAISE[®].

Abstract: The article describes the theoretical and methodological approaches of improving the interpretation and definition of social efficiency by the context of cattle breeding industry. Indicated that the social effectiveness of cattle breeding production should be considered in two perspectives: external (production`s characteristic, which reflecting the satisfaction level of social needs in a particular product or service) and internal (production`s characteristic, which reflecting the satisfaction level of needs of the subjects directly involved in the production process). Quantitative determination of the internal social effectiveness proposed to spending by the basis of a comprehensive methodology for assessing social efficiency (MOVSE ©), which is the basis for the program MAISE ©.

На современном этапе устойчивое развитие скотоводства, помимо экономических факторов, обуславливается и необходимостью удовлетворения потребностей населения в незаменимых жизненно необходимых пищевых продуктах, а также закономерным развитием общества и людей, для которых эта отрасль является местом работы и главным источником дохода. Таким образом, эффективность производства продукции скотоводства является многосоставной системой, включающей в себя социальную и экономическую составляющие, которые друг для друга являются основой повышения и развития.

Понятие «эффективность» используется почти во всех сферах общественной деятельности, в том числе и в экономике, где эффективность, как одна из актуальных проблем экономической

теории, часто рассматривается в работах ведущих ученых. Значительных результатов в процессе ее изучения достигли В. Г. Андрийчук [1], Х. А. Амерханов [2], В. К. Збарский [3] и другие. Исследователи сходятся во мнении, что эффективность общественного производства - это, прежде всего, качественная характеристика, которая является отражением уровня развития производительных сил и степени обеспечения социальных потребностей. Однако при этом на современном этапе не обоснован наиболее полный подход к интерпретации и определению дефиниции «социальная эффективность» и особенностей ее формирования в контексте отрасли скотоводства.

Таким образом, целью представленного исследования стало обобщение и усовершенствование теоретико-методологических подходов к интерпретации и определению социальной эффективности наиболее адекватное современному уровню развития отрасли скотоводства.

Эффективность сельскохозяйственного производства, в том числе и производства продукции скотоводства, является важной составляющей устойчивого развития стран с рыночной экономикой. При этом на современном этапе возникают проблемы в процессе производства продукции скотоводства сельскохозяйственными предприятиями различных форм собственности, что отрицательно влияет на эффективность экономики в целом, приводя к диспаритету цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию; к разрушению экономических отношений между товаропроизводителями и перерабатывающими предприятиями, в свою очередь, данное обстоятельство негативно влияет на ценообразование, а также на конъюнктуру и инфраструктуру рынков мяса, молока и продуктов их переработки [4].

Опираясь на различные положения, освещенные учеными, нами выделено четыре основные функции эффективности производства продукции скотоводства:

- во-первых, это достижение максимального эффекта при ограниченных ресурсах;
- во-вторых, уменьшение уровня производственных затрат на единицу продукции;
- в-третьих, наиболее полное удовлетворение потребностей субъектов непосредственно задействованных в производственном процессе;
- максимальное удовлетворение общественных потребностей в молоке и говядине, в-четвертых.

Следовательно, можно сделать вывод, что эффективность производства продукции скотоводства является характеристикой качества общественных отношений в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономических благ в условиях их лимитированного объема. А главной функцией эффективности является использование ресурсов наиболее оптимальным способом для получения наилучшего эффекта.

На наш взгляд, в современных условиях экономического и глобального продовольственного кризиса эффективность производства продукции скотоводства является не только конкретным финансовым результатом, но и объективной социально-экономической категорией, которой необходимо придерживаться на всех этапах процесса воспроизводства. Таким образом, еще одной объективной и чрезвычайно важной составляющей эффективности производства продукции скотоводства является ее социальная составляющая [5]. Социальная эффективность производства продукции скотоводства сочетает в себе две главные составляющие - внешнюю и внутреннюю.

Внешняя социальная эффективность, по нашему мнению, это - характеристика производства, отражающая уровень удовлетворения общественных потребностей в определенной продукции или услуге. То есть за основу количественного определения показателя внешней социальной эффективности производства продукции скотоводства, нами предлагается, брать степень покрытия фонда потребления молока и молочных продуктов, мяса и мясных продуктов на одного человека за счет собственного производства, а также соответствие объемов производства продукции научно обоснованным нормам Минздрава.

Другой стороной социальной эффективности является ее внутренняя составляющая. Внутренняя социальная эффективность - это характеристика производства, которая отражает уровень удовлетворения в результате производства потребностей субъектов, непосредственно задействованных в нем.

Учитывая современные экономические реалии, трудовые ресурсы являются основой деятельности и развития любой хозяйственной организации. Данный вид ресурсов являются неисчерпаемым резервом повышения эффективности деятельности предприятия, важной составляющей стратегического потенциала, которая влияет на конкурентоспособность и определяет направления дальнейшего развития.

В этих условиях внутренняя социальная эффективность производственного процесса приобретает исключительное значение, ведь ее главной целью является создание в коллективе условий для

наиболее полного развития личного и творческого потенциала каждого человека. Таким образом, внутренняя социальная эффективность включает в себя 5 главных составляющих (категорий), позволяющих рассмотреть ее как целостную систему. Количественное определение внутренней социальной эффективности возможно провести на основе комплексной методики оценки социальной эффективности «Модель оценки внутренней социальной эффективности» (МОВСЭ[®]), которая положена в основу программы «Model for assessment of the internal social efficiency» (MAISE[®]) и адаптирована к современным условиям хозяйствования, что позволяет наиболее полно количественно оценить главные составляющие (управление трудовыми ресурсами; взаимоотношения в коллективе; профессиональный и личностный рост; материальное стимулирование и социальное обеспечение, условия труда) данной эффективности в условиях определенного предприятия. В основу методики оценки по критериям МОВСЭ[®] положено рейтинговая (балльная) система, которая позволяет сравнивать соответствие полученных результатов не только эталонному уровню, но и уровню других предприятий отрасли.

К особенностям предлагаемых методики и программы следует отнести и то, что оценка социальной эффективности должна осуществляться не только руководителями предприятий, которые в определенной степени являются гарантами достижения внутренней социальной эффективности, но и рядовыми сотрудниками, которые, прежде всего, и составляют наиболее многочисленную группу субъектов внутренней социальной эффективности. Таким образом, для получения наиболее объективных результатов, опрашиваемая группа должна состоять, как из руководителей различных уровней, так и из рядовых сотрудников. На этой основе представляется возможным дать определение еще одному важному социальному показателю, а именно коэффициенту эффективности социально-кадровой политики. Основой этого определения является сопоставление общих оценок данных руководством и работниками.

Вместе с тем, к объективным показателям социальной эффективности производства продукции скотоводства можно отнести и отдельные экономические показатели. Соответственно, наиболее полное определение эффективности сельскохозяйственного производства в скотоводстве возможно только на основе сопоставления системы социальных и экономических показателей. К показателям внутренней социальной эффективности производства продукции скотоводства в отдельном предприятии относятся также

уровень оплаты труда и среднегодовое количество работников в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий.

Список литературы:

1. Андрійчук В. Г. Проблемні аспекти регулювання функціонування агропромислових компаній // Економіка АПК, 2014. – № 2. – С. 5 – 21.

2. Амерханов Х., Стрекозов Н. Научное обеспечение конкурентности молочного скотоводства // Молочное и мясное скотоводство, 2012. - № 1. - С. 2-5.

3. Збарський В. К., Місевич М. А. Конкурентоспроможність високотоварних сільськогосподарських підприємств: монографія. – К.: ННЦ «ІАЕ», 2009. – 310 с.

4. Шаталов М. А., Ахмедов А. Э. Адаптивные стратегии развития предприятий пищевой промышленности Воронежской области // Известия высших учебных заведений. Серия: Экономика, финансы и управление производством. 2015. № 1 (23). С. 61-66.

5. Ксенова Е. В. Экспресс-диагностика деятельности сельскохозяйственных предприятий на основе модели оценки внутренней социальной эффективности (МОВСЭ) // Аграрная экономика. 2014. № 11. С. 65-70.

Марченкова И. Н.

АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: расчеты, оплата труда, аудит расчетов, фонд заработной платы.

Keywords: calculations, wages, audit calculations payroll.

Аннотация. В данной работе раскрыта актуальность и необходимость процесса проведения аудита расчетов по оплате труда: изучение направлений, источников информации, общей модели аудита расчетов по оплате труда с целью соблюдения интересов работников и работодателей в рамках установленного законодательства.

Abstract. In this paper revealed the urgency and necessity of the audit process calculations on payment: study areas, sources of information, the general audit model calculations on a payment in order to meet the interests of employees and employers in the framework of the legislation.

Особенно актуальной для развития любой организации становится задача построения экономически обоснованной системы оплаты труда,

целью которой является справедливое и объективное вознаграждение персонала в соответствии с его значимостью для организации и согласно его вкладу в реализацию стратегических задач.

Важность методики аудита расчетов с персоналом по оплате труда, во многом, обусловлена спецификой данного участка бухгалтерского учета на предприятии. Учет труда и заработной платы по праву занимает одно из центральных мест во всей системе учета на предприятии, поэтому и аудит расчетов с персоналом по оплате труда также, несомненно, является актуальным. Заработная плата – основной источник дохода рабочих и служащих, с ее помощью осуществляется контроль за мерой труда и потребления, она используется как важнейший экономический рычаг управления экономикой. В настоящее время законодательство непрерывно совершенствуется, появляются новые документы и инструкции, имеющие отношение к расчетам по оплате труда на предприятиях всех форм собственности, что приводит к усложнению расчетов, увеличению их трудоемкости, необходимости контроля расчетов, как внутри предприятий и организаций, так и при проведении аудиторских проверок.

Целью аудита операций по оплате труда является формирование мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц и пояснениях к ней в области расчетов с персоналом и соответствия порядка ведения бухгалтерского учета этих операций законодательству РФ.

В качестве основных направлений аудита расчетов по оплате труда можно выделить оценку существующей в организации системы расчетов с персоналом и ее эффективности; оценку состояния синтетического и аналитического учета операций по оплате труда и расчетов с персоналом организации в проверяемом периоде; оценку полноты отражения совершенных операций в бухгалтерском учете; проверку соблюдения организацией налогового законодательства по операциям, связанным с расчетами по оплате труда; проверку соблюдения организацией законодательства по расчетам с внебюджетными фондами, по социальному страхованию и обеспечению.

Источники используемой информации при аудите расчетов с персоналом по оплате труда представлены на рисунке 1.

Оплата труда – это все выплаты прямого и косвенного характера, а также моральные поощрения, обеспечивающие компенсацию затраченных усилий на выполнение должностных обязанностей и мотивирующие дальнейшую эффективную и высокопроизводительную работу в соответствии с трудовым вкладом работника и полученным экономическим эффектом. В этом смысле

аудит оплаты труда позволяет получить информацию о рациональности построения и управления механизмом мотивации и стимулирования работников.

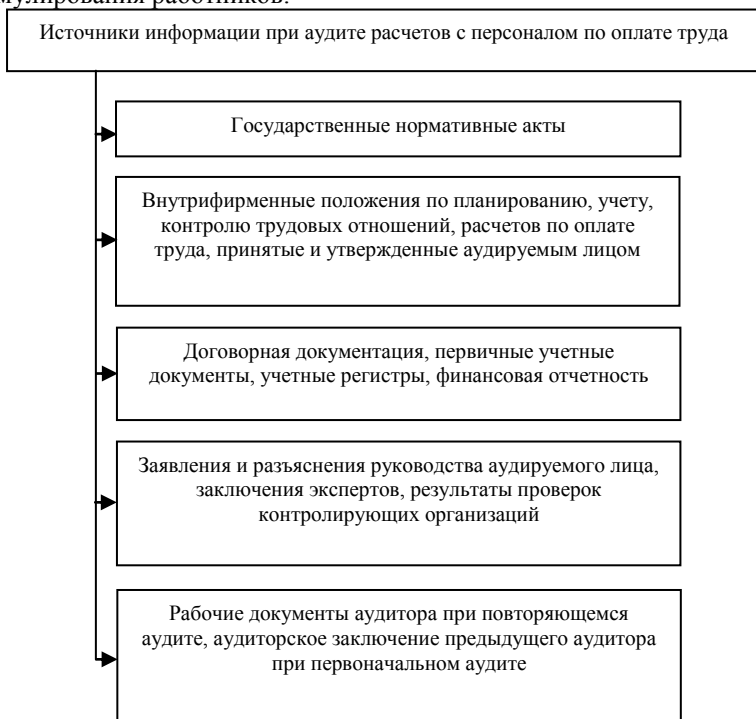


Рисунок 1 – Источники информации аудита расчетов по оплате труда

Эффективно действующая система оплаты труда должна ориентировать работников на труд с максимальной отдачей, инициативой и творчеством. Следовательно, возникает логическая взаимосвязь между величиной средств на оплату труда и основными результатами деятельности предприятия. Иными словами, смысл материального стимулирования заключается в том, чтобы на каждый затраченный рубль стимулирующих средств получить как можно больше прибыли.

В соответствии с этим аудит оплаты труда представляет собой систематически проводимые исследования, сбор информации о мотивационном состоянии работников, стимулирующем воздействии

всех элементов системы оплаты труда, рациональности применяемой стратегии и модели оплаты труда, а также возможностях повышения трудовой отдачи работников, ориентированных на цели развития организации.

Общая модель аудита оплаты труда представлена на рисунке 2.

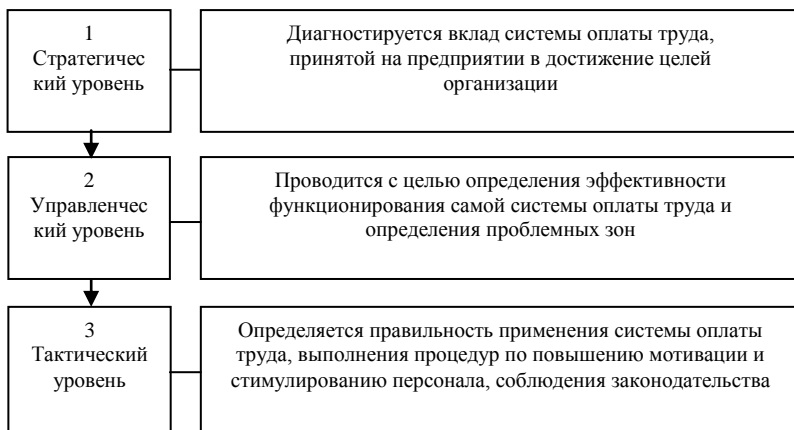


Рис. 2 – Общая модель аудита оплаты труда

Аудит расчетов с персоналом по оплате труда на каждом уровне управления решает свои задачи. Чем выше уровень аудита, тем более важные и общие проблемы он решает.

В наиболее общем смысле оплата труда – это все затраты, которые несет работодатель на основании трудового договора с работником. Структура оплаты труда включает базовый оклад, стимулирующие и компенсационные выплаты, все виды премирования, выплаты по системам участия в прибылях, а также социальные выплаты и льготы.

В связи с этим основной целью аудита оплаты труда является экспертная оценка, диагностика и компетентное обоснование выводов о взаимном соблюдении интересов работников и работодателя в рамках установленного законодательства, реализации кадровой политики в вопросах оплаты труда и разработка рекомендаций по повышению мотивации персонала, мобилизации резервов повышения стимулирующей отдачи средств, идущих на оплату труда

В вопросах оплаты труда существует противоречие интересов работников и работодателей. Работники заинтересованы в получении возможно большего дохода, работодатель стремится экономить на издержках на персонал, большая часть которых связана с заработной

платой. Поэтому аудит должен дать объективное заключение о справедливости осуществляемых выплат и эффективности средств, затрачиваемых на оплату труда.

Защищая интересы работников, аудитор должен решить следующие основные задачи: оценить адекватность получаемой работниками заработной платы затраченным усилиям, интенсивности, условиям труда; определить соответствие сложности труда квалификации работника, его статусу и должностным обязанностям; определить соответствие динамики средней номинальной заработной платы темпам роста индекса потребительских цен; оценить степень доступности и понимания работниками действующей системы оплаты труда; определить степень реализации мотивационных ожиданий работников в зависимости от результатов труда.

Интересы работодателя проявляются при решении следующих задач аудитора: оценить степень соблюдения его финансовых интересов через оптимизацию затрат на персонал; установить степень соответствия получаемого работниками вознаграждения результатам работы организации и отдельных работников; определить наличие ориентации моделей оплаты труда на корпоративные цели, стратегии.

Соблюдение интересов работников и работодателей в вопросах оплаты труда отражается на активном развитии организации в целом.

Таким образом, уровень материальной заинтересованности работников в качестве и количестве выполняемой ими работы зависит от объективности и прозрачности распределения средств на оплату труда. Кроме того, от механизма распределения заработной платы зависит сохранение благоприятного психологического климата в организации, во многом формирующего отношение работников к труду, организации, к ее управленческому персоналу. Важность фактора оплаты труда высока для организаций, преследующих цель длительного устойчивого функционирования на рынке, обеспечивающего рост конкурентоспособности. Определение оптимальной величины оплаты труда и, в целом, механизма распределения фонда заработной платы возможно только на основе регулярного аудита и анализа расчетов с персоналом по оплате труда.

Список литературы

1. Беркович Т.А. Аудит и контроллинг персонала / Т.А. Беркович. - Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2011. - 305 с.
2. Жуков А. Аудит системы стимулирования и оплаты труда / А. Жуков // Кадровик. Трудовое право для кадровика. - 2012. - № 8. - С. 55-62.

3. Озерникова Т. Г. Развитие теоретических основ аудита вознаграждений // Известия Иркутской государственной экономической академии. - 2012. - № 6. – С. 47-53.

4. Подольский В.И, Савин А.А, Сотникова Л.В.и др.; Аудит: Учебник для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, Аудит, 2011. - 408 с.

Смолянинова И.В., Ахмедов А.Э., Шаталов М.А.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ ПОЛИТИКИ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: коммуникативная политика, маркетинг, инновации, бренд, продвижение товаров.

Keywords: communication policy, marketing, innovation, brand, promotion of products.

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы и перспективы внедрение инструментов коммуникативной политики в систему маркетинговой деятельности предприятия.

Abstract: The article considers the problems and prospects of implementation of the policy tools of communication in the marketing activities of the enterprise.

На современном этапе экономического развития важным элементом является внедрение инноваций при функционировании хозяйствующих субъектов. В условиях обострившейся конкуренции между товаропроизводителями, продавцами применение инновационного подхода в процессе маркетинговой деятельности предприятий выступает неотъемлемой частью хозяйствования для стабильности и упрочнения положения на рынке, а также для максимизации прибыли.

Коммуникативная политика – это реализация на практике такого элемента маркетинга, как «promotion» (англ. «продвижение»), предусматривающая решение задач, связанных с реализацией методов и способов продвижения товара на рынок. Данная политика направлена на получение прибыли путем воздействия на формирование субъективного восприятия товара потребителями [1].

При реализации политики продвижения товаров на рынок используются различные методы, которые направлены на выявление

оптимальных и рациональных средств воздействия продавца на покупателя. Эффективность метода заключается в оценке и анализе методов сбыта и распределения товаров, при этом возможны варианты применения в практике методов конкурентов.

Коммуникативная политика в системе маркетинга представляет собой перспективный курс деятельности фирмы, который направлен на планирование и реализацию взаимодействия предприятия с субъектами системы маркетинга.

Вместе с тем, коммуникативная политика воспринимается и как процесс разработки и внедрения комплекса мероприятий по реализации эффективного сотрудничества деловых партнеров, организации рекламных механизмов, стимулирование сбыта товара, персональные продажи и т.п. [3].

Базис данной политики – формирование общественного мнения. Именно данный фактор определяет отношение потребителя к определенному продукту и, соответственно, рентабельность и конкурентоспособность предприятия на рынке.

Такой элемент коммуникативной политики, как личные продажи, позволяет контактировать непосредственно с потребителем, тем самым эффективность продаж, во многом, зависят от налаженного контакта между продавцом и покупателем, побуждая последнего на приобретение определенного товара.

Реклама – самый распространенный элемент политики маркетинга, четко ориентированный на определенные целевые аудитории.

Однако процессы реализации коммуникативной политики должно ориентироваться не только на программу манипуляции методами продвижения товара, но и на применение алгоритма мотивации [2].

Так, инновациями в маркетинге можно назвать обновленные, усовершенствованные методы, охватывающие дизайнерские инновации, в том числе и упаковки продукции, презентации товара, новые механизмы продаж, их позиционировании и продвижение на рынки сбыта и пр.

Примерами маркетинговых инноваций можно назвать:

- ребрендинг товаров;
- расширение потребительского рынка путем внедрения новой маркетинговой стратегии;
- внедрение и реализация усовершенствованных приемов продвижения товара путем применения различных рекламных концепций, имиджевых приемов, индивидуализации маркетинга и др.

Однако для определения правильного пути маркетингового развития необходимо провести анализ процессов, необходимых для

эффективного продвижения товаров на рынок с получением максимальной прибыли в результате (рисунок 1).

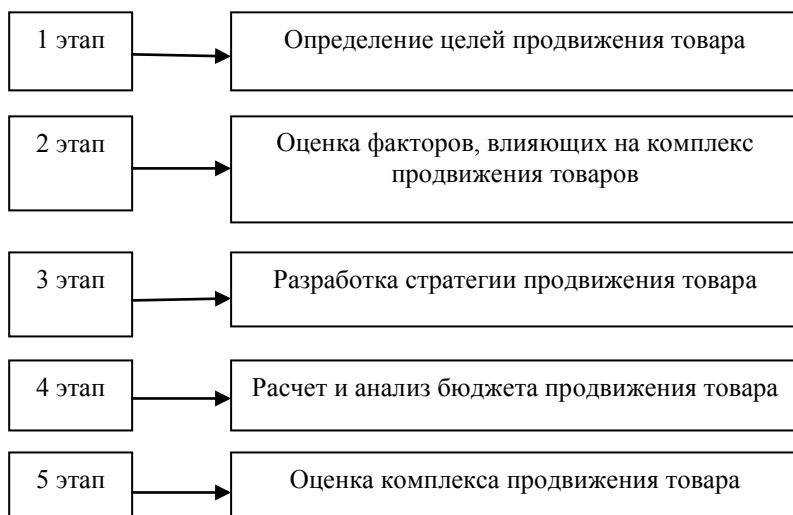


Рис.1. - Процесс выбора комплекса продвижения товара

Существует ряд основных критериев для эффективного управления продуктами и брендами, а также при их продвижении на рынок (рисунок 2):

- основные достоинства и ценности продукта в глазах потребителей;
- возможности сознания и укрепления данных достоинств товара;
- методы формирования лояльности со стороны потребителей к товару;
- способы выявления скрытых потребностей потребителей;
- креативность мышления менеджеров при выявлении скрытых потребностей потребителей;
- способы позиционирования товара и выявления потенциальных потребностей потребителей через проведение различных промо-акций;
- способы влияния на вкусы и предпочтения потребителей по средствам введения моды на свой товар [4].

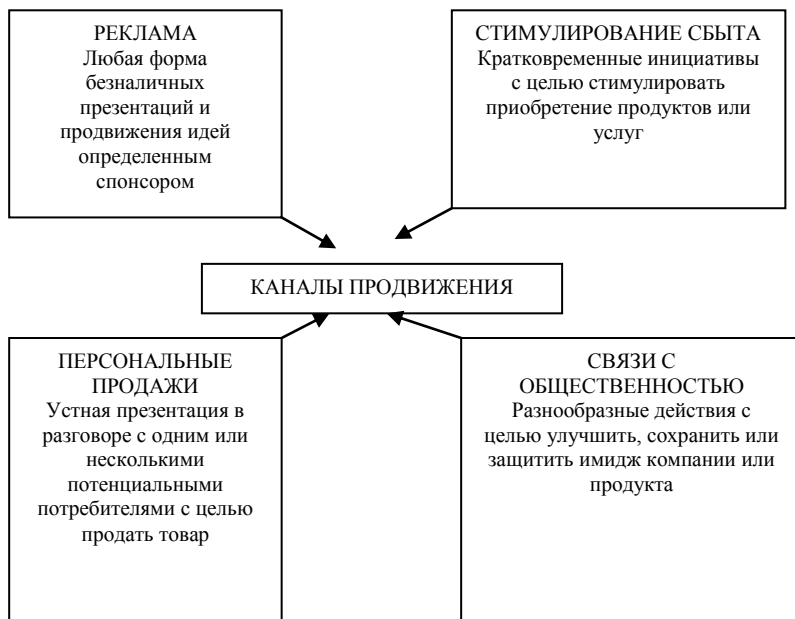


Рис. 2. - Схема критериев продвижения товаров

Следовательно, руководство и менеджеры предприятий в течение многого времени могут повторять, что их цель – ориентация на потребителя и деятельность целиком направлена на рыночный характер. Однако при этом часто отсутствует понимание, что обозначение цели и ее достижение – это далеко не одинаковые дефиниции. При достижении цели необходимо принятие маркетинговых решений, которые строятся на глубоком анализе потребностей существующих и потенциальных потребителей. Поэтому получение такой информации является важным критерием для достижения и поддержания собственной конкурентоспособности на рынке.

Список литературы

1. Калужский М.Л. Четыре вида продвижения товаров в маркетинге//<http://www.elitarium.ru/>
2. Ломакин Н.И., Кудинова Е.В. Совершенствование маркетинговой стратегии предприятия// Наука и современность. 2010. № 1-3. С. 119-124.

3. Мычка С.Ю., Шаталов М.А. Современные методы управления персоналом в условиях нестабильности внешней среды// *Территория науки. 2014. Т. 5. № 5. С. 138-141.*

4. Смирнов А.В. Коммуникационная политика предприятия / Смирнов А.В. – М.: Lennex Corp, — Подготовка макета: Издательство Нобель Пресс, 2013. – 99 с.

5. Тагирова Д.Ф., Харичкова Л.И. Пути повышения объема сбыта на предприятии// *Актуальные вопросы образования и науки: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 14 частях. 2014. С. 135-136.*

6. Шаталов М.А., Мычка С.Ю. Диверсификация как метод снижения финансовых рисков в условиях нестабильности экономики// *Территория науки. 2014. № 6. С. 168-171.*

Убайдуллаев М.Б.

ВЛИЯНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ УРОЖАЯ И ПРОДУКТИВНОСТЬ СКОТА

Ошский государственный университет

Ключевые слова: урожайность, земля, землепользование, сельское хозяйство, экономическая эффективность.

Keywords: productivity, land, land use, agriculture, economic efficiency.

Аннотация: Статья раскрывает современные проблемы эффективного использования земельных ресурсов в Кыргызстане.

Abstract: The article reveals the modern problem of efficient use of land resources in Kyrgyzstan.

Эффективное использование природных ресурсов является приоритетным направлением любого государства, независимо от его политического устройства и экономического состояния, среди которых особого внимания заслуживают проблемы использования земельных ресурсов.

Установление рыночных отношений и частной собственности на землю, во многом (по сравнению с Советским периодом), изменил правила и способы землепользования, которые постепенно становятся, видимо, рыночными, исходя из современных требований и реалий.

Для эффективности использования земельных ресурсов по улучшению урожайности культур и продуктивности скота необходимо

обратить внимание на повышение плодородия почвы. Процедура по эффективному использованию земельных ресурсов предусматривает следующие общепринятые виды по улучшению ее плодородия, где, как нам издавна известно, существует:

- естественное,
- искусственное,
- экономическое.

Естественное плодородие является результатом протекающих в течение тысячелетий геологических, климатических, почвообразовательных процессов. От естественного плодородия, наличия в почве питательных веществ, влаги во многом зависит выход продукции, а поддержка искусственного плодородия почвы зависит от самого человека, уровня агрокультуры, развития производительных сил. Использование этих факторов позволяет существенно увеличить первоначальное, природное плодородие земли. Что касается искусственного плодородия, то оно создается в результате антропогенных воздействий. Эта составляющая часть плодородия требует дополнительных средств труда, поскольку часть плодородия обработанной земли есть искусственный продукт, обязанный своим образованием культуре, вложению капитала [2, с. 149].

Как уже было выше сказано естественное плодородие почвы - это есть результат деятельности созданной природой и без человеческого вмешательства, происходящий в течение многих веков в историческом развитии общества.

Искусственное же улучшение плодородия почвы непосредственно связано с вмешательством человеческой «руки» и результата его деятельности, посредством создания для себя же подходящих условий, путем внедрения новых методов обработки земли и получения высокого урожая в течении определенного периода времени для удовлетворения собственных потребностей. Данная деятельность в определенной мере позволяет увеличить естественное плодородие почвы.

Суть экономического вмешательства заключается в осуществлении дополнительных средств по улучшению плодородия почвы. Но увеличение вложения финансовых средств в данной сфере не в коем случае не гарантирует достижения результата. Весь вопрос заключается не в том сколько вложили финансовых средств, а в эффективном использовании этих финансовых средств как для улучшения плодородия почвы с одной стороны, так и для достижения конечного результата с другой.

Таблица 1 - Посевная площадь сельскохозяйственных культур по категориям хозяйств (тыс. гектаров)

Все категории хозяйств	2009	2010	2011	2012	2013
Вся посевная площадь	1169,6	1145,7	1159,2	1165,7	1170,4
Зерновые культуры	654,5	625,8	630,3	625,2	645,2
Технические культуры	93,0	94,8	104,4	94,6	83,7
Кормовые культуры	284,9	291,5	289,8	310,0	308,0
Государственные хозяйства					
Вся посевная площадь	9,7	9,2	11,2	9,1	9,6
Зерновые культуры	4,5	4,03	4,6	4,0	4,6
Технические культуры	1,8	2,0	3,6	2,0	1,7
Кормовые культуры	2,7	2,4	2,4	2,6	2,8
Коллективные хозяйства					
Вся посевная площадь	55,4	53,6	54,7	50,9	47,0
Зерновые культуры	36,5	35,7	38,1	35,0	31,8
Технические культуры	2,6	3,8	3,5	3,3	3,5
Кормовые культуры	14,5	12,5	11,4	10,9	10,4
Крестьянские (фермерские) хозяйства					
Вся посевная площадь	1009,2	988,1	989,2	1006,1	1017,7
Зерновые культуры	579,9	552,1	552,5	549,9	573,9
Технические культуры	84,3	84,6	93,5	86,1	85,2
Кормовые культуры	252,7	262,5	253,8	282,3	281,9
Личные подсобные хозяйства граждан					
Вся посевная площадь	95,2	94,8	96,7	99,6	96,0
Зерновые культуры	33,6	34,0	35,1	36,3	34,8
Технические культуры	4,2	4,4	5,1	3,2	3,3
Кормовые культуры	15,0	14,1	13,5	14,2	12,9

В улучшении плодородия почвы непосредственную роль играют территории, площадей распределенных для посева сельскохозяйственных культур (Табл. 1).

Но это не в коем случае не означает, что чем больше распределенных территории, тем больше возможность получения урожая. Результативность полученных урожаев непосредственно зависит от комплекса осуществляемых мер и эффективного использования земельных ресурсов с учетом установленных требований.

В улучшении использования земельных ресурсов и повышения плодородия почвы немаловажный фактор имеет процесс орошения (Табл. 2).

Как показывает анализ (табл. 2.) высокий удельный вес орошаемых пахотных земель имеют горкенеш Бишкека, Нарынская, Таласская, Иссык-Кульская, Чуйская, Джалал-Абадская и Ошская области.

Самый низкий процент удельного веса орошаемых пахотных земель имеет Баткенская область (ниже 50%).

Территории, распределенные для орошаемой пашни среди общих земельных площадей в определенной мере показывают возможность как полива с одной стороны, так и оснащенность ирригационными сетями, применяемыми методами орошения и т. д. с другой.

Возможность удовлетворительного орошения дает возможность в полной мере достичь максимальных результатов в получении урожая. Но при нарушении процесса орошения продуктивность соответственно снижается, что негативно скажется на получении дохода.

Необходимо сказать и о том, что в современных условиях проблема орошения сельскохозяйственных культур по всем регионам страны и в целом по республике оставляет желать лучшего. Дело в том, что оросительные сети по республике и, особенно, в Южных областях страны (например, в Баткенской области) находятся в плачевном состоянии.

Орошение, как было уже сказано выше, в реальной степени влияет на эффективность получения урожая и достижения конечного результата.

Оценка экономической выгоды использования земель и эффективность получения урожая можно характеризовать следующими способами:

- продуктивность земельных ресурсов (урожайность с 1га земли, продуктивность животных);
- потенциал самой земли (плодородие почвы, агротехнические

приемы, применение новых видов технологий и методов обработки).

Таблица 2-Площадь закрепленных орошаемых земель в разрезе областей Кыргызской Республике (га)

Наименование	Закреплено по документам по пашни всего	В том числе			
		Орошаемой пашни		Богарной пашни	
		Площадь	Удел. вес%	Площадь	Удел. вес %
Кыргызская Республика	1307850	886529	67,8	421321	32,2
Баткенская область	74929	36069	48,1	38860	51,9
Жалалабадская область	168632	103888	61,6	64749	38,9
Иссык-Кульская область	194852	141901	72,8	52950	27,2
Нарынская область	122118	112360	92,0	9757	8,0
Ошская область*	192304	101766	53,0	90538	47,0
Таласская область	117670	94488	80,3	23182	19,7
Чуйская область	435885	294622	67,6	141262	32,4
Горкенеш Бишкек	1461	1439	98,5	22	1,5

В свою очередь потенциал процесса использования может быть обогащающей мероприятиями совершенствования различной сельскохозяйственной деятельности. В этой связи выделится четыре группы мероприятия по улучшению использования земельных ресурсов: [4, 38]

- улучшение земельного фонда в рамках сельского хозяйства (борьба с эрозией, мелиорация, применение органических удобрений, биологических средств и средств защиты растений);

- органическое влияние несельскохозяйственных отраслей, резкое сокращение изъятия угодий из сельскохозяйственного оборота (строительство ГЭС, городов, развитие горнодобывающей промышленности и т.д.), компенсаций их потерь со стороны несельскохозяйственных пользователей, что приводит к уменьшению земельных ресурсов;

- поиски и использование свободных земель, пригодных в аграрном отношении;

- рационализация использования земельного фонда с точки зрения конечных результатов сельскохозяйственного производства.

Таблица 3 - Основные показатели продукции сельского хозяйства на душу населения (в килограммах) за 2009-2013 гг.

Производство основных видов продукции сельского хозяйства на душу населения, килограммов	2009	2010	2011	2012	2013
Мясо (в убойном весе)	36,2	36,2	36,2	35,9	34,0
Молоко сырое	256,4	261,9	258,2	258,2	257,7
Яйца, шт.	72,0	71,8	74,7	78,1	77,3
Зерно (в весе после доработки)	376,2	305,0	300,5	268,7	331,8
Картофель	271,7	257,9	262,0	245,3	243,7
Овощи	162,3	156,4	156,1	161,8	161,3
Фрукты и ягоды	39,1	37,2	40,9	41,6	42,7

Как показывает анализ (Таблица 3.) производство основных видов продукции сельского хозяйства за 2013 год увеличивается по всем видам за исключением производства зерна (в весе после доработки) и картофеля.

Таблица 4 - Урожайность основных культур и продуктивность скота по всем категориям хозяйств Кыргызской Республики за 1999 - 2013 гг.

Наименование	ед. измерения	1999	2005	2007	2009	2012	2013
Зерновые культуры	Ц.с га	26,2	26,3	24,3	29,3	23,3	28,1
из них:							
Пшеница	Ц.с га	24,3	22,4	20,0	26,3	16,8	23,7
Кукуруза	Ц.с га	53,0	59,4	59,0	60,0	60,2	60,8
Хлопок – сырец	Ц.с га	25,1	26,2	27,4	29,1	27,4	29,3
Табак	Ц.с га	24,5	24,4	24,7	24,8	21,8	21,0
Сахарная свекла	Ц.с га	203,3	199,8	180,3	110,9	192,3	293,4
Картофель	Ц.с га	150	148	157	159	159	163,3
Овощи	Ц.с га	152	174	178	178	181,1	186,8
Удой молока на 1 корову	кг	2145	2140	2090	2041	2023	2013
Настриг шерсти на 1 овцу	кг	3,4	3,6	3,1	2,9	2,5	2,5

Управление использованием земли во многом связано с достижением урожайности и продуктивности ресурсов. За годы

суверенитета урожайность зерновых культур по всем категориям хозяйств выросла в год в среднем на 0,3%, за исключением пшеницы в 2012 году, а удой молока на 1 корову почти на 1%, опять же за исключением 2012-2013 годов (табл. 4).

Как видно из данных приведенной таблицы урожайность зерновых культур в 2009 по сравнению с 1992 и 19999 годами на много увеличилась. Однако, в последние годы урожайность уменьшилась, и в 2013 году составило 28,1 центнер с га. Снижается урожайность пшеницы, сахарной свеклы. В тенденции снижения находится и настриг шерсти на одну овцу и удоя молока на одну корову. Если выращивание табака в 2009 году относительно к 1992 году увеличилась, то по сравнению с 1999г в 2009г. она почти одинаковая. А в последующем, в 2013году урожайность табака резко снижается и идет тенденция к прекращению посева этой культуры.

Список литературы:

1. Маркс К., Энгельс Ф. Соч., т. 26, ч. 2. - с. 149.(86)
2. Баутин В.М., Овсянников С.В., Шаталов М.А. Интеграция как фактор повышения эффективности агропромышленного производства// Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 12. С. 11-14.
3. Сельское хозяйство Кыргызской Республики. Бишкек: 2014., С.-12-15.
4. Кыргызстан в цифрах 1996 г., «Кыргызстан в цифрах», Б., 2010г., С- 101, 106., «Кыргызстан в цифрах» Б., 2014г С- 99, 104.
5. Шаповалов Г.М. Антикризисная стратегия предпринимательства. -СПб.: СРБУЭФ, 1997.

Фаустова К.И.

ЗНАЧЕНИЕ SEO ДЛЯ ЭФФЕКТИВНЫХ ПРОДАЖ В ИНТЕРНЕТЕ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: интернет, SEO, оптимизация сайта, продвижение сайта, интернет торговля.

Key words: the Internet, website SEO, SEO services, website promotion, e-tailing.

Аннотация: Организация эффективного бизнеса, продаж с помощью ресурсов Интернет за счет продвижения продуктов и услуг в

сети. Необходимые инструменты для выхода в Топ 10 в поисковых системах.

Abstract: The article considers principles of efficient business arrangement, e-tailing, online promotion of products and services, as well as the tools essential to set rank within top-10 by searching engines.

В современной жизни компьютерные технологии проникают во все сферы жизни, оказывая воздействие, подталкивая к развитию, упрощая многие виды деятельности. Так Интернет стал неотъемлемой частью повседневности человека, как аккумулятор огромных скоплений всевозможной информации и возможностей, он присутствует в его жизни, как в рабочее время, так и в личное, в обучении, в контакте с другими людьми.

С появлением Интернета находить информацию стало гораздо проще, что говорит о возможности связей и взаимодействий. На фоне всех положительных сторон, что несет в себе глобальная сеть, глупо было предположить, что бизнес не воспользуется такими возможностями. Каждая компания, даже самая маленькая, стремится создать свой сайт, представить себя и свои услуги на виртуальных страницах. Крупные сети и магазины создают копии себя в виртуале, предлагая весь свой ассортимент товаров. Ведь это выгодно, тем, что:

1. В Интернете есть возможность охватить огромную аудиторию потенциальных покупателей, шанс быстро заявить о себе.

2. Сделать и запустить сайт дешевле, чем организовывать офисные либо торговые помещения, где требуются большие площади, мебель, персонал. Сайт предполагает меньше затрат, с постоянным притоком покупателей.

3. Свершать покупки через интернет, сидя дома или даже едя в трамвае на работу, проще и экономичнее в плане времени. К тому же, первоначально оценить товар, прочитать отзывы, сравнить и т.д. эти действия часто совершаются пользователями до самой покупки, и производятся они, как не трудно догадаться, именно в сети.

4. Возможность рассказать о себе, представив самую важную информацию в стильном виде. Создать имидж.

Но запустив свой сайт, его не начнут ежеминутно, даже ежедневно посещать пользователи. Велика вероятность, что зайдут на него пара пользователей, и то по случайности или в результате целенаправленного поиска данного ресурса. Происходит это потому, что в интернете бесчисленное количество разнообразных сайтов, как предлагающие какие-либо товары, так и просто наполненные

разнообразной информацией. Те компании, осознавшие насколько широки возможности интернета, объем потенциальных покупателей, давно заняли самые лучшие места. Места эти, с которыми встречался любой пользователь сети, находятся на страницах поисковых систем, причем самые лучшие всегда выводятся на первой странице по запросу и называются Топ 10. Не многие, получив выборку нужных ресурсов на первой странице, начинают листать следующие, и уж тем более, редко кто доходит хотя бы до пятой страницы, ну а место только созданного сайта может быть куда дальше. Поэтому огромное значение имеет продвижение сайта, вывод его в рейтинг.

Продвижение сайта — это комплекс мер по обеспечению посещаемости сайта целевыми посетителями. Целевые посетители — это потенциальные потребители, которые заинтересованы в приобретении товаров или услуг, представленных на продвигаемом сайте [1].

Одним из важнейших этапов продвижения сайта является поисковая оптимизация, она же SEO (Search Engine Optimization), которая представляет собой комплекс мер по повышению позиции сайта в поисковых системах, и, таким образом, позволяет увеличить его целевую посещаемость [1].

В оптимизации сайта важны:

Ссылки – наличие на сайте ссылок на другие ресурсы, причем вести они должны через ключевые слова на сайты той же тематики, либо на те, о чем говорится в тексте. Также важно, что бы это были не просто интернет страницы, а рейтинговые, пусть даже не в топе. Но и не стоит усердствовать со вставкой ссылок, есть предел, после которого просто перестанет учитываться дальнейшее их количество, более того, быстрый рост и большое количество ссылок на внешние ресурсы очень пагубно может сказаться на рейтинге, т.к. поисковая система может воспринять это как искусственную раскрутку и снизить позиции сайта, что, кстати, может применяться и конкурентами для дестабилизации противника. Ограничение по количеству ссылок действует и на внутренние, т.е. на странице одного сайта может идти ссылка на другую страницу этого же сайта, но таких переходов в зависимости от текста должно быть немного.

Ключевые слова – на странице, созданной для определенных целей, будь то представление определенного товара/ услуги, тематическая статья и т.д., должно иметься сочетание различных слов и комбинаций слов, отражающих назначение и содержание этой страницы. Количество их крайне спорно, не существует четкой плотности, все зависит от самого запроса, также всегда нужно помнить о переспаме

ключевыми фразами, что может пагубно сказаться на рейтинге ресурса.

Доменная зона – желательно, что бы имя сайта было легко запоминающимся, простым, что может способствовать возможности вернуться покупателю на ресурс и, например, сделать еще одну покупку. Для западных стран особенно актуальны доменные имена первого порядка типа .edu, .gov, но они доступны ограниченному количеству организаций, рейтинг таких доменов куда выше. Тут же стоит сказать о возрасте домена. Более старый сайт ассоциируется у поисков со стабильностью и также имеет большое значение для рейтинга.

Контент – наполненность сайта различной информацией. Поисковые системы высоко ценят уникальность информации. Текст ранее не опубликованный на других источниках повышает возможность сайта попасть в топ, для таких целей создается различные копирайтерские ресурсы, призванные помочь в написания различного рода статей. Сайты с первоисточником обычно в рейтинге выше тех, что просто скопировали информацию. Большое значение имеет пополнение сайта новой, актуальной информацией, добавление страниц, все это приравнивается к развитию и благоприятно оценивается поисковыми системами. Ну и, конечно, стоит помнить, что, в первую очередь, это делается для людей, и оценивают качество и наполненность ресурса посетители интернета тем, как часто заходят и сколько времени находятся на страницах сайта, оставляют отзывы, ссылаются и проявляют заинтересованность. Именно время задержки пользователя имеет значение, не их количество, т.к. часто человек может зайти, обнаружить, что данная информация не представляет для него интереса и тут же отправиться продолжать поиск. Такое поведение называется Отказом. Поисковыми системами это отслеживается и учитывают. Нужно помнить, что недостаточно заполнить содержимое только текстом и картинками, созданное именно с ориентацией на человека, представление всего, с точки зрения, «юзера», привнесение действительно интересного, нового, эргономичного во много раз повышает шансы притока большого количества посетителей и их задержке на портале.

Возвращаясь к оптимизации сайта, под ним часто понимают продвижение именно по ключевым словам, запросам в поисковых системах, забывая об организации правильного контента сайта, а также налаживанию, если это, к примеру, продажи, дальнейшего контакта, расширенных средств взаимодействия с клиентом. Для создания же конкурентоспособного сайта и вывод его в топ 10 необходимо:

1. Определение бюджета;
2. Выбор названия и доменного имени – четкого и понятного в то же время простого;
3. Сбор материалов – анализ поисковых запросов на популярность и конкуренцию по ним;
4. Создание сайта;
 - a. Анализ сайтов конкурентов;
 - b. Работа над содержательной частью, удобством интерфейса;
 - c. Максимальная оптимизация страниц под поисковые запросы;
 - d. Поддержка максимального количества методов оплаты заказа (средств обратной связи с клиентом);
5. Выбор дополнительных методов продвижения, реализация маркетинговой программы;
 - a. SE-продвижение;
 - b. Постоянный анализ конкурентов;
 - c. Баннерная реклама;
 - d. Использование сайтов-спутников - малостраничные сайты по заданной тематике, сильно оптимизированные под поисковые системы и заранее раскрученные «белыми» методами интернет-маркетинга. На них ставятся прямые ссылки на продвигаемый сайт (в данном случае интернет-магазин), тем самым, искусственно увеличивая его значимость в глазах поисковых машин;
 - e. Постоянное обновление контента, поддержка сайта, постоянное слежение за новинками;
 - b. Оценка эффективности проводимой компании;
 - a. Анализ статистики посещаемости;
 - b. Оценка эффективности рекламы;
 - c. Преобразование посетителей в покупателей, а покупателей в постоянных клиентов;
 - d. Оценка экономической эффективности [2].

Следуя всем вышеперечисленным пунктам, можно сделать свой сайт топовым, но, как можно заметить, это нелегкий каждодневный труд, где требуется много знаний, как по построению схемы, знанию методов, специализированных средств и ресурсов для продвижения, быть аналитиком. Грань очень тонка, ошибки неизбежны, поэтому продвижение и оптимизацией занимаются профессионалы, существуют целые фирмы, предлагающие подобные услуги по продвижению и выводу в топ.

Находится на первой странице, все равно, что иметь офис в центре города – это престиж и прибыль. На сегодняшний день в постоянном

потоке развития и увеличения количества информации очень важно «быть на высоте», иначе клиент уйдет к конкуренту, и в данной ситуации SEO выступает как один из очень важных инструментов в маркетинге.

Список литературы:

1. Бабаев А.Н., Раскрутка: секреты эффективного продвижения сайтов / Бабаев А.Н., Евдокимов С.И., Штарев А.М. // СПб, 2013 г. - 347 с.
2. Кононов В.О. Интернет-продвижение продукта. Тенденция развития // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена, 2008. – № 76-1. – С. 177-182
3. Фаустова К.И. Электронная коммерция - новое направление экономической деятельности // Территория науки. 2014. № 6. С. 79-84.

Харичкова Л.И

**ПРОБЛЕМА СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ
МЕГАПОЛИСОМ**

Башкирский государственный университет

Ключевые слова: мегаполис, управление, стратегия, анализ.

Keywords: metropolis, management, strategy, analysis.

Аннотация: в статье определена актуальность темы исследования, проанализирована проблема стратегического управления мегаполисом, предложены пути решения данной проблемы, рассмотрены поэтапные шаги стратегического управления.

Abstract: In this paper the relevance of research topic, analyzed the problem of strategic management of the metropolis, the ways of solving this problem, considered incremental steps of strategic management.

В России существует достаточное количество больших городов, которые являются «двигательными точками» экономики регионов. В связи с тем, что они определяют основные направления развития региона, исследование вопросов управления мегаполисами является чрезвычайно актуальной.

Важной в современных условиях является проблема стратегического управления мегаполисом как системой. Это определяется следующими причинами: во-первых, недостаточной изученностью социально-экономического управления мегаполисов; во-вторых, существуют пережитки старой советской плановой

экономики, которые нанесли отпечаток на экономику страны; в-третьих, нестабильная внешнеэкономическая система, которая негативно сказывается на экономическом развитии мегаполиса, например, на данном этапе падение курса рубля по отношению к доллару, ввод санкций против России и др.; в-четвертых, так как к мегаполису относится город, который включает более 1 млн. человек, то там, чаще всего, возникают социальные и экономические противоречия; в-пятых, нет четких законодательных актов, которые призваны всестороннее регулировать деятельность мегаполиса. Следовательно, возникает необходимость эффективного стратегического управления.

Необходимо раскрыть вышеизложенные причины актуальности рассматриваемой проблемы. Недостаточная изученность социально-экономического управления мегаполисов, объясняется тем, что в учебных пособиях по региональной экономике, а также в научных публикациях наибольшее внимание уделяется региону как экономической системе, нет четко разработанной теории управления мегаполисом как агломерацией.

Вторая причина обуславливается тем, что Россия, относящаяся к странам с переходной экономикой, только недавно начала становится на путь рыночного развития. Многие города сохранили «багаж» старой советской экономики, которая мешает их нормальному развитию.

Третья причина связана с острой экономической ситуацией в мире. Падение курса рубля привело к уменьшению покупательской способности населения мегаполиса и нарастанию тяжелой психологической ситуации. Ведение санкций против России затруднили сотрудничество с зарубежными компаниями предприятий мегаполиса.

Четвертая причина обусловлена тем, что в мегаполисе сосредоточено большее количество людей по сравнению со средними и малыми городами, следовательно, большее количество человек участвует в производственной и потребительской сферах, что иногда порождает социальные и экономические противоречия, касающиеся, как самой личности, так и развития экономики, а также взаимодействия между ними.

Пятая причина связана с тем, что в России нет специальных законодательных и нормативных актов, которые всестороннее охватывали бы различные аспекты деятельности большого города.

Слово «стратегия» произошло от греческого слова «искусство полководца» и означает план военной деятельности, а также способы достижения цели.

В данном случае стратегия рассматривается не просто как способ достижения человеческой цели, а как способ управления развитием на уровне большого города. В любом большом городе следует разработать такую стратегию управления, которая обеспечит наибольшую эффективность деятельности мегаполиса, скоординирует органы городского управления.

Для того, чтобы претворить в жизнь стратегию управления мегаполисом необходимо использовать системный подход. Только хорошо отлаженная система может реализовать данную стратегию, при этом должны использоваться государственные и региональные программы развития мегаполиса. Если представить регион как систему, то центральное и ведущее место в нем будет занимать мегаполис, так как в нем сосредотачивается наибольшая часть экономических ресурсов: трудовых, финансовых, материальных, инновационных. Мегаполис является центром инновационного и информационного развития, в нем сосредотачивается большой промышленный потенциал, в нем расположены наиболее крупные Вузы страны. Следовательно, необходима такая система управления, которая позволила бы обеспечить эффективное стратегическое управление всеми имеющимися ресурсами мегаполиса.

Стратегия управления мегаполисом должна включать в себя цели социально-экономического развития, задачи, приоритетные направления, основополагающие принципы, а также комплекс мер для реализации данной стратегии.

Стратегия должна базироваться на следующих принципах: эффективность – когда результат превосходит вложенные в него затраты; экологичность – проекты не должны наносить вред экологии и человеку; наукоемкость – стратегия должна основываться на передовых открытиях науки и техники, а также использовать научно разработанные методы управления; компромиссность – сочетание интересов мегаполиса, региона и страны; управляемость – то есть согласование функций управления: планирования, прогнозирования, организации и контроля; разумность – применение наиболее выгодных и рациональных методов реализации стратегического планирования.

Мегаполис нельзя рассматривать отдельно от той страны, где он находится, поэтому стратегия его управления должна соприкасаться со стратегией страны в целом и не противоречить ей.

Одной из составляющих проблем стратегического управления мегаполисом заключается в том, что финансирование различных проектов ложится на государственное «плечо», поэтому необходимо создать такую систему стратегического управления, которая позволит еще плотнее образовать связь между государственными органами, частными предприятиями и высшими учебными заведениями, находящимися на территории данного мега-города.

Рассмотрим «карту» стратегического управления мегаполисом. Под «картой» стратегического управления следует понимать совокупность поэтапных шагов, направленных на эффективное городское управление.

Поэтапные «шаги» стратегического управления мегаполисом.

1. Разработка доктрины социально-экономического развития мегаполиса.

На данном этапе следует рассматривать мегаполис как «монофункциональное предприятие» с большим количеством отделов и подразделений. Здесь должна быть воедино взята социальная и экономическая составляющая города: инфраструктура, в которой человек должен себя чувствовать комфортно и свободно; производственный комплекс, который обеспечивает человека рабочим местом, а также производит продукцию, которая будет удовлетворять потребности не только региона или страны, но и будет отправлена за рубеж; транспортный комплекс, который обеспечит эффективное передвижение пассажира и груза. Каждая городская составляющая должна рассматриваться глубоко и полно, что раскроет сущность самой доктрины социально-экономического развития.

2. Разработка стратегического плана. Этот этап предполагает проведение следующих шагов.

2.1. Мониторинг внутренней среды мегаполиса. Во внутреннюю среду мегаполиса относят следующие элементы: законодательную базу и органы регионального характера; производственный, трудовой, финансовый, инновационный потенциал, то есть все имеющиеся ресурсы на территории агломерации.

2.2 Мониторинг внешней среды мегаполиса. Во внешнюю среду мегаполиса относят: законодательную базу и органы государственной власти федерального характера; города-соседи (близко расположенные города к мегаполису), регионы и города, которые ведут сотрудничество с данной агломерацией (города и регионы потребители продукции, города и регионы конкуренты, города и регионы поставщики ресурсов); следует рассмотреть все формы

хозяйственных связей: торговые, финансовые, научные, информационные, инновационные.

Для отслеживания и наблюдения среды мегаполиса должны быть привлечены аналитики и эксперты.

Для более полного анализа внутренней и внешней среды большого города можно применить SWOT-анализ, то есть выявить сильные и слабые стороны города (табл. 1.) [3, с. 162].

Таблица 1 - SWOT-анализ мегаполиса

Анализируемые факторы	Сильные стороны	Слабые стороны
Географическое положение		
Население		
Планировка города		
Окружающая среда		

2.3. Анализ имеющихся «точек роста» и «депрессивных мест» большого города.

Под «точками роста» мегаполиса понимаются те институциональные структуры, которые дают наибольший эффект от своей деятельности. Например, это динамично работающие предприятия, которые имеют наибольшую долю в ВРП региона, высокие показатели рентабельности, сотрудничают с зарубежными предприятиями и экспортируют продукцию на мировой рынок.

Под «депрессивными местами» следует понимать такие институциональные структуры, которые оказывают негативное влияние на деятельность города, создают ему негативный имидж (это, прежде всего, убыточные и нерентабельные предприятия).

2.4. Для получения более достоверных результатов анализа следует использовать индикаторы развития мегаполиса. Это, в первую очередь, такие индикаторы, как:

- соотношение числа рабочих мест и населения в трудоспособном возрасте;
- доля выпускников вузов в общей численности населения города;
- соотношение числа выпускников вузов и свободных рабочих мест в городе;
- миграционный поток населения из других городов и поселков;
- доля инновационной продукции в общем объеме выпуска валовой продукции;
- общий объем инвестиций, привлеченных в мегаполис;
- число образовательных и здравоохранительных учреждений, применяющие инновационные технологии;

- количество проведенных городских мероприятий, имеющих всероссийское и международное значение;

- число туристов, посетивших мегаполис и т.д.

Также можно сравнить данные индикаторы с индикаторами других мегаполисов страны. Можно использовать перечень показателей для оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов [1]. В то же время, в этом перечне «отсутствуют показатели, отражающие инновационность муниципального управления, структурные изменения в экономике, трансформации отношений собственности, повышение доступности и качества муниципальных услуг, стратегические решения, рост качества жизни населения» [2, С.18].

3. На основе наблюдений и анализа разработка цели стратегии и определение задач и направлений развития.

Прежде всего, основной целью развития мегаполиса является увеличение эффективности используемых ресурсов, повышение конкурентоспособности города, улучшение уровня жизни населения.

4. Определение соответствующих структур, которые отвечают за реализацию стратегии в лице государственных органов, бизнеса и населения.

В лице госорганов в реализации стратегии будут участвовать Администрация города, региональный уровень Министерства экономического развития и Министерства финансового развития. Следует также создать Комитет по стратегическому планированию и прогнозированию большого города в составе Администрации города. В функции такого комитета будет входить следующие: разработка и реализация стратегии развития мегаполиса, передача проекта стратегии в Министерство экономического развития и главе Администрации города, нахождение путей наращивания стратегического потенциала мегаполиса.

5. Определение фондов финансирования проектов, входящих в стратегию социально-экономического развития мегаполиса. Наиболее остро стоит проблема финансирования проектов. Следует разработать систему мотивирующих мер, направленных на привлечение инвестиций со стороны населения и предприятий [4].

6. Реализация стратегии.

7. Контроль за выполнением стратегии: организационный и финансовый.

8. Анализ выполнения стратегии, а также промежуточный анализ и выявление рисковых мест при выполнении стратегии.

9. Подготовка макетного материала и разработка методики дальнейшей разработки стратегического плана развития мегаполиса.

Таким образом, проблема стратегического управления мегаполисом наиболее актуальна на сегодняшний момент. Существует необходимость правильно скоординированных действий со стороны органов управления большого города в реализации стратегического управления, новых подходов к решению проблем, касающихся города в целом, предотвращения негативных последствий.

Список литературы

1. Указ Президента от 28 апреля 2008г. № 607 (ред. от 14.10.2012) «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов»

2. Стратегическое управление социально-экономическим развитием муниципальных образований/ Ахтариева Л.Г., Ахтариев Р.Р. // материалы международной научно-практической конференции «Муниципальная власть в современном мире: поиск ответов на вызовы времени», г. Уфа, 14-15 ноября. 2013. Уфа: БАГСУ 2013. – С. 11-20

3. Семенов В.Т., Штомпель Н.Э. Формирование устойчивого развития мегаполисов. Урбанистические аспекты: монография.– Х.:Харьк.нац.акад.город.хоз-ва,2009.-340с.

4. Шаталов М.А., Мычка С.Ю. Диверсификация как метод снижения финансовых рисков в условиях нестабильности экономики// Территория науки. 2014. № 6. С. 168-171.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Борискова И. В.

ЭЛЕМЕНТЫ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ОБЩЕСТВА

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: политическая система общества, государство, политическая партия, политические отношения, политические институты.

Key words: political system of society, the government, political party, political relations, political institutions.

Аннотация: в статье дается общая характеристика политической системы общества; проанализирована структура политической системы как многокомпонентного образования.

Abstract: The article gives a general description of the political system of society; The structure of the political system as a multi-component education.

Политическая система представляет собой сложное, многогранное явление. Она охватывает сферу политических отношений и процессов и обеспечивает объединение общества посредством политической власти. В самом общем виде назначение политической системы можно определить как управление делами общества посредством политической власти. Она призвана обеспечивать реальное практическое участие населения в разработке, принятии и осуществлении социально-экономических и политических решений.

Изучение политической системы представляет особый интерес, прежде всего, потому что государство, партии и другие ее элементы играют большую роль в жизни современного общества, выполняя различные функции. Примечательным явлением нашего времени стала политизация общества, увеличение веса политики, как фактора, влияющего на все стороны материальной и духовной жизни.

Среди политических институтов, оказывающих существенное влияние на политический процесс и политическое воздействие на общество, следует выделить государство и политические партии. Это собственно политические институты. К ним примыкают не являющиеся собственно политическими институтами различного рода общественные объединения и организации, профессиональные и творческие и др. Основным назначением политических институтов является представительство коренных интересов различных слоев

общества. Стремление к организации и реализации своих политических интересов и целей – главное в деятельности политических институтов. Центральным институтом власти в обществе является государство.

Именно государство является официальным представителем всего общества, от его имени принимаются властные решения, обязательные для общества. Государство обеспечивает политическую организованность общества, и в этом качестве оно занимает особое место в политической системе, придавая ей целостность и устойчивость. По отношению к обществу государство выступает как орудие руководства и управления.

Государство играет значительную роль в выполнении задач и реализации функций политической системы. Государственная власть служит своеобразным центром притяжения социальных сил и организаций, выражающих их интересы.

Существенным элементом политической системы являются политические нормы и принципы. Они составляют нормативную основу общественной жизни. Нормы регулируют деятельность политической системы и характер политических отношений, придавая им упорядоченность и стабильность.

Через политические принципы и нормы получают официальное признание и закрепление определенные социальные интересы и политические устои. В то же время при помощи этих принципов и норм политико-властные структуры решают проблему обеспечения общественной динамики в рамках законности, доводят до сведения общества свои цели, определяют своеобразную модель поведения участников политической жизни.

К числу элементов политической системы относятся также политическое сознание и политическая культура. Отражение политических отношений и интересов, оценка людьми политических явлений выражается в виде определенных понятий, идей, взглядов и теорий, которые в своей совокупности образуют политическое сознание. Формируясь, прежде всего под влиянием конкретной социально-политической практики, представления, ценностные ориентации и установки участников политической жизни, их эмоции и предрассудки оказывают сильнейшее влияние на их поведение и все политическое развитие.

Сегодня под политической системой, политологи понимают: организованную на единой нормативно-ценностной основе совокупность взаимодействий (отношений) политических субъектов,

связанных с осуществлением власти (правительством) и управлением обществом;

совокупность взаимодействующих различных элементов (подсистем) в рамках, через или посредством которых протекают политические властные отношения; упорядоченную на основе права и иных социальных норм совокупность институтов (государственных органов, политических партий, движений, общественных организаций и т.п.), в рамках которых проходит политическая жизнь общества и осуществляется политическая власть.

Политическая система имеет ряд характерных черт:

- 1) именно в ее рамках и с ее помощью осуществляется политическая власть;
- 2) она зависит от характера общественной среды, социально-экономической структуры общества;
- 3) она обладает относительной самостоятельностью.

Любая система общества, в том числе и политическая, представляет собой целостное, упорядоченное множество элементов, взаимодействие которых порождает новое качество, не присущее ее частям. С учетом названных признаков политическую систему определяют как совокупность государственных и негосударственных политических институтов, выражающих политические интересы различных социальных групп и обеспечивающих их участие в принятии политических решений государством. Составной частью политической системы, обеспечивающей ее функционирование, являются правовые, политические нормы и политические традиции.

Современным политическим системам присуща структурная дифференциация - относительно высокая степень расслоения между структурами по функциональному признаку, т.е. имеются и законодательные собрания, и административные и исполнительные органы, и судебные институты, и политические партии, и группы интересов, и органы информации, причем каждая структура должна выполнять какую-то функцию. Однако для примитивных, или традиционных, структур характерно отсутствие такой дифференциации: специализированные структуры там выполняют и политические функции; многие функции выполняются одними и теми же органами.

Сильная структурная дифференциация необходима политической системе, чтобы своевременно реагировать на новые требования, обращенные к ней извне или изнутри, а также, чтобы удовлетворять новые потребности.

Структура политической системы представляет собой многоуровневое образование, состоящее из нескольких компонентов (подсистем):

1. Институциональный компонент – это государство, политические партии, общественные организации, органы местного самоуправления и другие виды политических объединений, политические лидеры, должностные лица и т. д. Данный компонент от того и носит такое название, что является главным, так как именно перечисленные субъекты вступают во властные политические отношения, и без них вообще невозможно существования политической системы.

2. Субстанциональный компонент. Обозначает сущность политической системы и заключается в политических общественных отношениях, складывающихся по поводу захвата, удержания или осуществления государственной власти. Именно любое политическое явление имеет своей целью захватить, удержать или осуществлять власть в государстве, поэтому государственно-властные отношения и составляют сущность любого политического отношения, а стало быть, и политической системы в целом.

3. Нормативный компонент. Включает в себя политические нормы, в том числе и позитивного права, политические традиции, обычаи и другие социальные нормы, регулирующие политические отношения государства. Данный компонент регламентирует политические процессы, протекающие в обществе. В большинстве случаев регулирование осуществляется по средствам правовых норм, но политика - это такая сложная система, которая только нормативно-правовыми актами обойтись не может, и поэтому здесь сохраняют большое значение устоявшиеся в обществе правила поведения в виде обычаев, традиций и т. д.

4. Субъективный элемент. Отражает отношение людей к политической действительности в государстве. Состоит названный компонент из политического сознания, представляющего идеологические и психологические элементы системы. Политическое сознание представляет собой единую, целостную систему идей, взглядов, оценок, чувств, эмоций, отношений представляющих собой субъективное отношение индивидов, социальных групп и общностей к действующему или желаемому государственному руководству, другим явлениям политической действительности, к поведению людей в сфере политических отношений. На политическое сознание граждан могут влиять различные факторы, в том числе харизма политических лидеров, поведения политических деятелей и другие элементы которые, казалось бы, не имеют существенного значения.

5. Объективный элемент. Состоит из объективных экономических, социальных, национальных, исторических и других детерминантов.

Список литературы

1. Политология /под ред. М.Н. Радугина. - М.: Наука, 1997. - 420 с.
2. Политология / под ред. И.В. Мерченко. - М.: Наука, 1995. - 520 с.

Гура Г. М.

**МЕЖДУНАРОДНО – ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
ГОСУДАРСТВА КАК ЮРИДИЧЕСКОЕ СРЕДСТВО
ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОБЛЮДЕНИЯ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО
ПРАВА**

Воронежский экономико-правовой институт, г. Россошь

Ключевые слова: международная ответственность, санкции, ответные меры.

Keywords: international responsibility, sanctions, counter-measures.

Аннотация: Вопрос правомочности санкций в отношении России со стороны отдельных государств является актуальной темой настоящего времени. В данной статье проанализировано понятие международно – правовой ответственности государств, в частности санкций за нарушение норм международного права.

Abstract: The issue of the legality of sanctions against Russia on the part of individual States is a relevant topic of the present time. This article analyzes the concept of international legal responsibility of States, in particular the sanctions for violation of norms of international law.

Институт международно-правовой ответственности в международном праве существует давно, хотя международная практика государств поначалу знала только обязанность возмещения причиненного ущерба личности и имуществу иностранцев. Лишь только в начале XX века появились нормы о возмещении ущерба государству. В полной мере нормы международного права смогли «заработать» только в начале 40-х годов, была применена ответственность за войну: СССР был исключен из Лиги наций и Международной организации труда за агрессию против Финляндии.

Ответственность за агрессию, геноцид, расовую дискриминацию были выдвинуты на первое место по значимости после победы СССР во Второй мировой войне и образования ООН. Качественно изменились подходы к понятию международно-правовой

ответственности: за нарушение обычаев и законов войны была усилена ответственность, были отменены «право на войну» и «право победителя», изменился характер мер, применяемых к государствам – нарушителям.

Хотелось бы вспомнить понятие международно-правовой ответственности, которую можно определить как юридические последствия, наступающие для субъекта международного права, нарушившего нормы международного права и свои международные обязательства. Ее признают все правовые системы мира. Перечислим ее формы:

а) ответственность за агрессию, геноцид, апартеид, расовую дискриминацию, за нарушение законов и обычаев войны, за отказ от предоставления независимости колониальным странам и народам;

б) обязанность государства-правонарушителя возместить причиненный ущерб другим субъектам международного права,

в) применение к государству-правонарушителю принудительных мер в ответ на правонарушение, вплоть до установления экономической блокады и использования вооруженной силы.

Следует отметить, что только международно-правовая ответственность представляет собой необходимое юридическое средство обеспечения соблюдения норм международного права и восстановления нарушенных прав. Это особый инструмент урегулирования международных конфликтов, своеобразный гарант функционирования норм международного права. [1, С. 188]

Существуют два вида международно-правовой ответственности государств: политическая и материальная. Политическая ответственность заключается в применении принудительных мер к государству-правонарушителю и сочетается с материальной ответственностью. Формы политической ответственности: реторсии, репрессалии, сатисфакция, ресторация, приостановление членства или исключение из международной организации, подавление агрессора силой, которые реализуются посредством применения санкций.

В последнее время некоторые исследователи, в частности И. И. Лукашук, выдвигают теорию самостоятельности института санкций, указывая, что принуждение или в виде санкций, или контрмер, является самостоятельным институтом, обладающим определенными особенностями и характеристиками.

Санкции - это принудительные меры, применяемые к государству-нарушителю. Например, в отношении России введены ограничительные политические и экономические меры. Инициатором введения санкций против России стали США, к которым, испытывая

сильное давление, присоединились страны Евросоюза, а также страны «Большой семерки» и некоторые другие государства.

Корень противоречий между Россией и США и СЕ заключается в действиях России в Крыму и на Востоке Украины. По оценкам экспертов Совета Европы, референдум в Крыму 16 марта 2014 года неправилен, так как Верховный Совет Крыма не имел права его проводить, тем более без предварительных переговоров с властями Киева. Эти действия противоречат Конституции Украины, считает западное сообщество, в том числе «Большая семерка», государства члены НАТО, ЕС, СЕ. Совбез ООН также рассматривал этот вопрос и тринадцать его членов поддержали резолюцию об объявлении референдума не имеющим юридической силы, Китай воздержался от голосования, а Россия наложила вето. Однако Генассамблея ООН приняла резолюцию о признании референдума, не имеющим законной силы, так как не было санкции Украины на его проведение, а соответственно, статус Крыма и Севастополя не может быть изменен. Однако Россия признала референдум, указав на закрепленный в Уставе ООН принцип права народов на самоопределение.

Этот небольшой экскурс в события, уже ставшие историей, позволяет представить причину международно-правовой ответственности России в виде санкций со стороны США и государств Европы. Все осложнилось с принятием Минских договоренностей в феврале 2015 года, которые предусматривают незамедлительное и всеобъемлющее прекращение огня в Донецкой и Луганской областях Украины, отвод тяжелых вооружений и пр.

Не надо забывать, что санкции как форма принуждения должны применяться только при условии совершения тяжкого международного правонарушения за умышленное совершение противоправных действий или умышленное причинение значительного ущерба. Как пример можно привести санкции в отношении Ирака после разгрома его вооруженных сил. Трудно квалифицировать правонарушение России как умышленное и тяжкое. Представляется, что в данном случае мы наблюдаем конфликт двух принципов международного права: права народов на самоопределение и принцип нерушимости государственных границ. Последнее слово должно остаться за Организацией Объединенных Наций, которая закрепляет и охраняет эти принципы. Однако, если вспомнить ситуацию, сложившуюся вокруг предоставления независимости Косово в свое время, кажется, что ответ на вопрос о нарушении принципов международного права содержится в решении ООН по этому вопросу. Причем, в то время президент США Дж. Буш признал

независимость Косова, а нынешняя администрация Соединенных штатов совсем по-иному относится к ситуации с референдумом по поводу независимости Крыма.

Хотелось бы проанализировать санкции в отношении России. Были введены санкции в сфере энергетики на экспорт оборудования и услуг по глубоководному бурению. Эти санкции, правда, больше мешают западным компаниям получать прибыль от поставок высокотехнологичного оборудования, а Россия не ощутила этих санкций: уровень добычи остается на постсоветском уровне – свыше 10 миллионов баррелей в день. Мишенью для санкций стала «Роснефть», которая, чтобы удовлетворить долларовые обязательства, вынуждена была просить покупателей платить за поставки нефти авансом.

Некоторые эксперты высказывают мнение о том, что именно санкции стали причиной финансового кризиса в России, по данным Bloomberg (агентства экономических новостей), санкции причинили вред российской экономике в 2014 году.

Санкции вызывают и позитивные изменения на российском рынке. Некоторые производители намерены рефинансировать займы в российских банках, предлагающих более выгодные условия, чем зарубежные (например, производитель алюминия «Русал»).

Санкции в отношении шельфовых проектов не помешают реализации Филановского проекта в Каспийском море в этом году.

Эксперты отмечают, что странам Европы санкции будут стоить дорого, в отличие от США, ведь наша страна является третьим по объемам торговли партнером Европы. А США не граничат с Россией и не связаны с ней торговыми узами столь тесно. «Американцам легко говорить: «давайте это сделаем», - комментирует профессор международных отношений Лондонской школы экономики Марго Лайт в интервью Washington Post. – Прежде чем санкции начнут оказывать действие, они причинят европейцам много бед».[2] В подтверждение этому можно привести цифры, характеризующие общий объем торговли России: с европейскими государствами он составляет около 400 млрд. долларов, а с США – всего лишь 38 млрд.

Можно сделать вывод о том, что введение санкций отражается, безусловно, не только на экономике государства – нарушителя, но и на жизнедеятельности других государств, независимо от их участия в возникшем конфликте. Тем более, что санкции могут вызвать принятие ответных мер. В. В. Путин неоднократно указывал на то, что введение санкций нанесет взаимный ущерб, поэтому угрозы в адрес России со стороны США контрпродуктивны и вредны. Он особо

отмечал, что Россия полна терпения и готовности на сотрудничество в отношениях с Киевом.

Еще в апреле 2014 года В.В. Путин не планировал введения контрмер, считая, что это вызовет возможные негативные последствия для присутствия западных партнеров в ключевых отраслях российской экономики. [1] Однако ситуация существенно изменилась, и Россия, реагируя на вводимые санкции, принимает ответные меры, которые являются весьма существенными для некоторых государств. Первым ответом на западные санкции, пожалуй, можно считать введенные в июле 2014 года ограничения на госзакупки иномарок и иностранной медицинской и текстильной техники, аналоги которой производятся в России. Объемы потерь для западных стран от ответных мер России впечатляющи, например, из-за продуктового эмбарго, введенного Россией в ответ на санкции ЕС и США, немецкие сельхозпроизводители теряют сотни миллионов евро, только в 2014 году ущерб составил примерно 600 млн. евро.[2]

По данным Федеральной таможенной службы России, импорт России из стран дальнего зарубежья продовольственных товаров и сырья для их производства в марте 2015 года составил 1,958 миллиарда долларов, для сравнения: в марте 2014 года - 3,2 миллиарда (падение на 38,8%).

Все вышеперечисленное свидетельствует об огромном вреде, нанесенном введением санкций экономикам многих государств, и хотелось бы выразить надежду на стабилизацию международной ситуации. Для всех государств мир и согласие должны стать главнейшим направлением международной политики, ведь целью международного права является поддержание мира, укрепление международной безопасности, установление и развитие всестороннего международного сотрудничества, и хотелось бы, чтобы они обеспечивались добровольно, без применения санкций.

Список литературы

1. Международное право: Учебник для вузов /Отв. ред. проф. Г. В. Игнатенко и проф. О. И. Тиунов. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Норма, 2005. — 624 с.
2. Европа столкнется с негативом от санкций раньше России [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://expert.ru>. (Дата обращения 18.04.2015).
3. Калиновский И. Какие ответные санкции введет Россия против Запада [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://expert.ru>. (Дата обращения 19.04.2015).

Иванов В.И., Соркина М.О.

ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНЕ «ОБ ОБРАЗОВАНИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: федеральный государственный образовательный стандарт, закон об образовании в РФ, ЕГЭ.

Keywords: federal state educational standard, the education law in the Russian Federation, the exam.

Аннотация: В статье проанализированы изменения, внесенные в федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» в 2014 г., с позиции значения этих изменений в целом для реформы образования в России.

Abstract: This paper analyzes the changes in the federal law "On Education in the Russian Federation" in 2014, from the perspective of the value of these changes as a whole to the reform of education in Russia.

На сегодняшний день самой главной задачей всех людей является образование. С развитием науки и технологии обучаться стало намного легче, чем в прошлые века. Система образования претерпела множество изменений прежде, чем стала такой, какую мы ее наблюдаем на сегодняшний момент. Свидетельством этого стал 2014 год, в течение которого в ФЗ №273 от 29 декабря 2012 года «Об образовании в Российской Федерации» было больше всего внесено изменений, которые стали весьма актуальной темой для обсуждения.

Некоторые проекты разрабатывались с 2009 года и только сейчас вступили в действие. Их главная цель заключается в урегулировании отношений учебного процесса.

В законе достаточно много новых положений, касающихся системы образования.

С чем же это связано? Прежде всего, с тем, что в школы введены новые федеральные государственные стандарты (ФГОС) 2009 года:

1. ФГОС начального общего образования;
2. ФГОС основного общего образования;
3. ФГОС среднего (полного) общего образования[2].

Переход 1 классов общеобразовательных учреждений на федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования произошел в 2011-2012 учебном году. В настоящее время на образовательные стандарты нового поколения постепенно переходят все остальные классы, в том числе 5-9 классы.

Какова концепция ФГОС второго поколения? Это, прежде всего смена образовательной цели: вместо передачи суммы знаний – развитие личности учащегося на основе формирования «умения учиться». Сейчас в школах развивают в учениках готовность и способность к саморазвитию.

На уроках учителя используют системно-деятельностный подход к учащимся: предпочтительны такие формы обучения, как индивидуальная, групповая работа, работа в парах. Развитие учеников происходит в процессе деятельности. Большое внимание уделяется внеурочной деятельности разной направленности: спортивно-оздоровительной, культурно-просветительской, духовно-нравственной, социальной.

Согласно новому закону, каждому учащемуся должен быть предоставлен индивидуальный подход в обучении. В общеобразовательных учреждениях обучаются дети с различными способностями и возможностями здоровья. По желанию родителей школьник может учиться по индивидуальному графику[4].

В новом законе об образовании рассматриваются положения, касающиеся одаренных учащихся. Подобная категория учеников может обучаться по индивидуальным учебным планам: учащиеся выбирают предметы, необходимые им для дальнейшего развития и саморазвития, профессиональной ориентации. Таким образом, ученики выбирают индивидуальный маршрут в соответствии со своими способностями.

Законом также предусмотрены потребности одаренных детей. Теперь, если ребенок очень хорошо усваивает школьную программу, родители могут перевести его на индивидуальное, более углубленное обучение.

В школах функционируют классы с углубленным изучением отдельных предметов (со 2 класса).

В 10-11 классах предусматривается профильное обучение. В профильных классах выделяется большее количество часов на профильные предметы, в зависимости от профиля обучения. Например, в классах социально-гуманитарного профиля профильными предметами являются русский язык и обществознание, на которые выделяются по 3 часа в учебном плане. А в обычных классах, естественно, меньше: соответственно 1 и 2 часа. Конечно, более глубокие знания будут иметь учащиеся профильных классов. Выбор профиля обучения осуществляется учениками и их родителями.

В законе предусмотрены новые нормы, устанавливающие приоритет инклюзивного образования. Это означает, что ученики,

имеющие ограниченные возможности, смогут обучаться в обычных учебных заведениях своего района. Больные дети могут обучаться индивидуально, как на дому, так и в школе. Для них педагогами разрабатываются адаптированные рабочие программы с учетом возможностей здоровья. В учебных планах этой категории детей находятся все учебные предметы, даже музыка, изобразительное искусство, технология, физическая культура. Этого раньше не было.

Новшеством в настоящее время является функционирование в школах групп по уходу и присмотру за учащимися вместо существовавших ранее групп продленного дня. Это услуга платная, и оплачивается родителями. Функция группы по уходу и присмотру за младшими школьниками мало изменилась. Прежняя самоподготовка – консультирование учащихся. Из штатного расписания школы, однако, убрали штатную единицу – воспитатель в ГПД. Работающий в группе по уходу и присмотру наемный работник получает заработанную плату в соответствии с родительской платой, по договору с образовательным учреждением. По окончании учебного года он не получит отпускных выплат. Педагогический стаж не идет.

Согласно нововведениям закона, учителя любых учебных заведений получают статус педагогического работника. Данный статус дает работникам право на бесплатное повышение своего профессионального уровня минимум раз в 3 года, право на досрочную трудовую пенсию, а также право на удлиненный отпуск. Педагоги с большим трудовым стажем могут раз в десять лет воспользоваться длительным отпуском сроком до года [3].

Теперь, по закону «Об образовании», все дошкольные учебные заведения будут относиться к общей системе образования. Это означает, что по завершению обучения в дошкольном заведении ребенок не должен проходить тестирования или сдавать экзамены для поступления в школу.

Согласно закону, за каждым школьником должно закрепляться место в ближайшей к его дому школе. На сайтах общеобразовательных учреждений размещается 2 раза в месяц обязательная информация о наличии свободных мест в данном учреждении.

Изменения в законе «Об образовании» коснулись выпускников 9,11-х классов. Девятиклассники по окончании 9 класса обязательно сдают ОГЭ (основной государственный экзамен), условия сдачи которого приближены к ЕГЭ.

Выпускники 11-х классов сдают ЕГЭ, результаты которого будут действительны четыре года [3].

Зачисление в ВУЗы теперь будет осуществляться на основании результатов государственных экзаменов. При этом образовательное учреждение может на собственное усмотрение устанавливать минимальное количество проходных баллов. Однако уровень проходного балла не должен быть меньше показателя, установленного федеральным органом.

В заключении следует отметить, что оказанное внимание одаренным детям и детям с ограниченными возможностями здоровья, идеи развития способности к саморазвитию и углубленного обучения очень обнадеживают. Появляется уверенность, что выпускник общеобразовательного учреждения будет иметь твердую платформу для дальнейшего обучения в высшем учебном заведении, а также для практического применения своих знаний в будущей профессиональной деятельности.

Но также остаются неосвещенными вопросы о правильности школьных методик для саморазвития, о гарантиях выполнения всех новых правовых норм и о нужности групп по уходу и присмотру за учащимися. Все это раздвигает границы дальнейшего совершенствования деятельности российских общеобразовательных учреждений.

Список литературы

1. Гершунский Б.С. Философия образования для XXI века / В поисках практико-ориентированных образовательных концепций / Б.С. Гершунский. // М.: Совершенство. - 2011.- 608с.

2. «Переход на ФГОС нового поколения. Проблемы и пути решения». [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL:<http://moosh4.ucoz.ru/documents/doklad0302.html>, (дата обращения 27.11.2014).

3. Новый закон об образовании 2014: основные изменения. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL:<http://bs-life.ru/domashnyaya-economica/dety/zakon-o-obrazovanii2014.html>, (дата обращения 27.11.2014).

4. ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» №273 от 29 декабря 2012 года (с изменениями на 21 июля 2014 года). [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <http://docs.cntd.ru/document/902389617>, (дата обращения 27.11.2014).

5. ФЗ «О внесении изменений в статью 108 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации»» от 3 февраля 2014 года №11-ФЗ. [Электронный ресурс]. Режим доступа:

URL:<http://docs.cntd.ru/document/499073700>, (дата обращения 27.11.2014).

6. ФЗ «О внесении изменений в статьи 28 и 34 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации»» от 27 мая 2014 года №135-ФЗ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL:<http://docs.cntd.ru/document/499097547>, (дата обращения 27.11.2014).

7. ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации»» от 4 июня 2014 года №148-ФЗ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL:<http://docs.cntd.ru/document/499099538>, (дата обращения 27.11.2014).

8. ФЗ «О внесении изменений в статьи 81 и 86 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации»» от 21 июля 2014 года №262-ФЗ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL:<http://docs.cntd.ru/document/420208928>, (дата обращения 27.11.2014).

Лукьяненко Ю. В.

К ВОПРОСУ О СТАБИЛЬНОСТИ РОССИЙСКОГО ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: избирательное законодательство, избирательная система, выборы.

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы обеспечения стабильности российского избирательного законодательства.

Keywords: electoral law, the electoral system, the election.

Abstract: The article considers the problem of ensuring the stability of the Russian electoral legislation.

Наше обращение к заявленной теме продиктовано отнюдь не проблемой выбора оптимальной избирательной системы. Во-первых, эта проблема исследована и продолжает тщательно исследоваться [1]. Во-вторых, мы исходим из того, что идеальной модели избирательной системы в принципе не существует. В различных странах мира при выборах используются более ста различных избирательных систем. При этом в подавляющем большинстве этих стран используется либо мажоритарная, либо пропорциональная избирательная система, или их комбинация.

Мы бы хотели остановиться на проблеме стабильности отечественного избирательного законодательства, точнее на отсутствии этой стабильности, что, по нашему мнению, является одной из причин невысокой избирательной активности россиян на выборах всех уровней: от местных до парламентских и президентских.

По данным кандидата юридических наук, члена совета Движения в защиту прав избирателей «Голос» А. Любарева, за период работы Думы пятого созыва и президентских полномочий Д.А. Медведева изменения в избирательное законодательство вносились 31 раз, в том числе в Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» – 27 раз, в Федеральный закон «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» – 16 раз, в Федеральный закон «О выборах Президента Российской Федерации» – 8 раз [2]. По его же подсчётам, всего за восемь лет (2006-2013) только в главный избирательный закон страны - федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» было внесено 53 изменения [3]. Такая же тенденция имеет место и в настоящее время. Подтверждением этому служит тот факт, что за прошедший 2014-й и текущий 2015-й годы принято уже не менее восьми федеральных законов, имеющих самое непосредственное отношение к выборам [4].

Одной из последних многочисленных новаций российского избирательного законодательства стал опубликованный 1 декабря 2014 года проект федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам обеспечения реализации активного избирательного права гражданами Российской Федерации, достигшими возраста 16 лет» [5]. Согласно законопроекту, россияне смогут голосовать на выборах всех уровней при достижении возраста 16 лет. Также при достижении 16-летнего возраста граждане Российской Федерации, согласно законопроекту, приобретут иные избирательные права, в том числе: быть избранным депутатом представительного органа муниципального образования; голосовать на референдуме; участвовать в предусмотренных Федеральным законом от 12 июня 2002 года N 67-ФЗ "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан РФ" и проводимых законными методами других избирательных действиях, других действиях по подготовке и проведению референдума.

Имея в виду приведённую выше информацию, не может не вызывать недоумения заявление Председателя ЦИК России В.Е. Чурова 21 ноября 2014 года в МГУ имени М.В. Ломоносова о том, что «за более чем 20-летний период в России создана устойчивая избирательная система» [6].

Какую же цель преследуют многочисленные изменения избирательного законодательства? На наш взгляд, эта цель - повышение явки на выборах в органы местного самоуправления, государственной власти субъектов Российской Федерации и федеральных органов, которые формируются прямым голосованием: Президента РФ и Государственной Думы РФ. Эта цель становится особенно актуальной, принимая во внимание, во-первых, то обстоятельство, что во второй половине 2015 года начнется подготовка к федеральным выборам 2016 года, а, во-вторых, учитывая тот факт, что в 2014 году средняя явка избирателей оказалась ниже, чем в 2013-том. Самая высокая средняя явка избирателей в 2014 году была отмечена на выборах высших должностных лиц субъектов Российской Федерации.

На втором месте – выборы депутатов законодательных (представительных) органов государственной власти субъектов Российской Федерации, средняя явка на которых составила 40 процентов.

Третье место по явке избирателей заняли выборы депутатов представительных органов муниципальных образований административных центров (столиц) субъектов Российской Федерации – 31 процент.

На выборах глав муниципальных образований административных центров (столиц) субъектов Российской Федерации средняя явка избирателей составила 25 процентов [итоги].

Но от чего зависит эта явка? Председатель ЦИК России В.Е. Чуров отвечает на этот вопрос так: «Явка зависит от трех факторов: наша с вами работа организационная, агитационная работа кандидатов или партий и социально-экономическая обстановка, созданная администрацией, властью» [7].

С этим утверждением можно согласиться, только выделив в качестве основного фактора уровень социально-экономического развития России, а также уровень реального народовластия в ней. Имея в виду последнее, мы считаем необходимым и возможным:

Во-первых, ввести законодательную норму об обязательном предварительном собеседовании кандидатов на должность президента,

губернатора, мэра и т.д. с комиссией депутатов соответствующего законодательного (представительного) органа;

Во-вторых, возродить досрочный отзыв избирателями депутатов различного уровня и иных лиц, занимающих государственные должности в результате победы на выборах. Для реализации этого предложения полезным было бы разработать механизм оценки итогов деятельности выборного лица путем проведения референдума с одним вопросом: как вы оцениваете итоги деятельности гражданина X на выборном посту в течение определенного срока? По мнению Б.А. Макарова, «если итоги работы любого руководителя, занимающего выборный пост, будут оцениваться на всенародном референдуме страны, региона, города, района и т.д., то можно ожидать, что количество желающих идти во власть только для того, чтобы поправить свое материальное благосостояние резко сократится»[8];

В-третьих, ввести форму голосования «против всех» в бюллетенях на выборах всех уровней, включая Выборы Президента.

Реализация этих предложений могла бы, по нашему мнению, восстановить доверие к вертикали власти, без которого любые реформы и социальные проекты будут обречены на провал.

Список литературы

1. Чиркин В.Е. О пропорциональной избирательной системе с преференциальным вотумом // Журнал российского права.- 2013. - № 5;
2. Сабаева С.В. Пропорциональная избирательная система на муниципальных выборах в условиях нового партийного строительства // Журнал российского права.- 2013. - № 6;
3. Черепанов В.А. Пропорциональная избирательная система: за и против // Журнал российского права.- 2013. - № 6.
4. Любарев А. Последние изменения избирательного законодательства перед выборами в Государственную Думу // [электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.golos.org/a4855.html>
5. Любарев А. Выборы на выбор // [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.gazeta.ru/comments/2014/02/05_a_5882457.shtml
6. Федеральный закон от 03.02. 2014 г. N 14-ФЗ "О внесении изменений в статьи 33 и 38 Федерального закона "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации"
7. Федеральный закон от 14.10.2014 N 306-ФЗ "О внесении изменения в статью 36 Федерального закона "Об основных гарантиях

избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации".

8. Источник [электронный ресурс], Режим доступа: <http://base.garant.ru/58024599/>

9. Источник [электронный ресурс], Режим доступа: <http://www.cikrf.ru/news/relevant/2014/11/24/01.html>

10. Макаров Б.А. Выпускной бал Президента. – Источник: [электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.yurclub.ru/docs/izbir/article5.html>.

Павлов Р.Г.

ПРАВОВЫЕ МЕРЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ И ПРОФИЛАКТИКИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ СВОБОДЫ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

*Воронежский экономико-правовой институт,
Воронежская областная коллегия адвокатов*

Ключевые слова: Преступление, половая свобода несовершеннолетних, педофилия, преступления сексуального характера

Key Words Crime, sexual freedom of minors, pedophilia, sexual offenses

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы возникновения и противодействия преступлений против половой свободы несовершеннолетних, а также меры предотвращения данных преступлений.

Abstract: This article discusses the problem of the origin and combating crimes against sexual freedom of minors, as well as measures to prevent these crimes.

Преступления против жизни, здоровья, половой неприкосновенности и половой свободы несовершеннолетних являются общественно опасным явлением. Вред, причиняемый ребенку в результате насильственных преступлений, приводит к отклонениям в нравственном и психофизическом развитии несовершеннолетних и представляет угрозу будущему государству и общества.

Одной из сложных социальных задач общества является предупреждение и профилактика преступлений против половой свободы несовершеннолетних. Успешность данного мероприятия

весьма сильно осложняется множеством обстоятельств. Перечислим основные:

- особенности организма несовершеннолетних – их психология и физиология. Дети зачастую просто не в состоянии осознать, что над ними было совершено насилие, либо скрывают это всеми возможными способами, боясь отрицательной реакции со стороны родителей;
- значительное число потерпевших несовершеннолетних напрямую зависит от преступника. Это, как мы указывали выше, могут быть родители, педагоги, близкие знакомые. Субъекты преступления в этом случае могут выступать блокирующим фактором – использовать все возможные средства для того, чтобы о преступлении никто не узнал.

Остальные факторы мы уже перечисляли выше, отмечая при этом, что современное российское общество также обладает огромным количеством проблем, напрямую влияющих на рост преступности в отношении несовершеннолетних. Отметим, что данные факторы хоть и влияют на общую статистику раскрываемости и предупреждение данных правонарушений, но все же не оказывают сильного влияния на всю политику предупреждения в целом [1].

Еще в 2009 году Президент Российской Федерации Д. Медведев акцентировал внимание на необходимости принятия дополнительных мер законодательного порядка, направленных на обеспечение защиты и безопасности детей и подростков. Последние 5 лет стали годами кардинальных изменений в национальном законодательстве в данной сфере. Приняты меры, усиливающие уголовную ответственность за совершение преступных сексуальных посягательств в отношении несовершеннолетних, а также устанавливающие запрет на работу с детьми для лиц, совершивших преступления против половой неприкосновенности и половой свободы несовершеннолетних. Законодателем предусмотрено установление административного надзора за лицами, имеющими непогашенную либо неснятую судимость за совершение преступления в отношении несовершеннолетнего, и освобожденных из мест лишения свободы. Кроме того, в 2012-ом году в Государственную Думу РФ был внесен законопроект об ужесточении наказания за педофилию. За принятие президентского законопроекта проголосовали 354 депутата, против – один. Новеллой в законодательстве стало то, что впервые официально в уголовное законодательство введен термин «педофилия». Кроме того, впервые предусмотрено применение принудительных мер медицинского характера, включая химическую кастрацию, для педофилов, совершивших преступления в отношении детей младше 14

лет. Кроме принудительного, устанавливается добровольный порядок химической кастрации при наличии ходатайства или согласия осужденного, который сможет попросить об этом при рассмотрении условно-досрочного освобождения или замене неотбытой части наказания более мягким.

Также ужесточились положения о применении условно-досрочного освобождения для педофилов и смягчения наказания виновному, который его уже отбывает. Ходатайства рассматриваются лишь от заключенных, уже отбывших не менее 80% срока своего наказания. Отсрочка отбывания наказания для лиц, совершивших сексуальное преступление в отношении детей до 14 лет, применяться не будет.

При этом, согласно статистике, за последние 2 года, процедура химической кастрации к осужденным за сексуальные преступления против детей в РФ пока не применялась. Это наводит на мысль о том, что подобные меры вряд ли поспособствуют снижению числа преступлений против половой свободы несовершеннолетних. Возможно, на законодательном уровне необходимо более емко проработать либо процедуру химической кастрации, либо пойти по пути ужесточения закона [4].

Изучая систему противодействия преступлениям, отметим, что в криминологии выделяют общие и индивидуальные комплексы мер. В отличие от средств общей профилактики, действующих в отношении определенных социальных групп, меры индивидуальной профилактики представляют собой применение обще социальных и специальных криминологических мер в отношении отдельного человека с целью предотвращения преступления.

Данный подход включает средства общей и индивидуальной профилактики. Указанные средства распространяются на взрослых лиц, склонных к совершению подобных преступлений; несовершеннолетних и малолетних - возможных жертвах преступления.

К общим средствам профилактики рассматриваемых преступлений, реализуемым в отношении взрослых, относятся, прежде всего, правовые средства и социальный контроль. Рассмотрим их более подробно.

Меры уголовно-правового воздействия, указанные в главе 18 УК РФ «Преступления против половой неприкосновенности и половой свободы личности», непосредственно направлены на предупреждение сексуальных преступлений против несовершеннолетних. Наличие в уголовном законе норм, предусматривающих ответственность за сексуальные посягательства против несовершеннолетних, служит

важным сдерживающим фактором совершения данных преступлений. Кроме «карательных процедур», предусмотренных в уголовном законе, профилактику осуществляют и международные правовые договоры, к которым присоединилась Российская Федерация.

В 1966 году был принят Международный пакт о гражданских и политических правах. Статья 24 этого пакта посвящена мерам защиты детей от различного рода посягательств [2].

В 1989 году была принята Конвенция ООН «О правах ребенка» [3]. Она содержит немало положений, имеющих криминологическую и практическую значимость. В данном документе отмечается ответственность родителей и других членов семьи за ненадлежащее осуществление предусмотренных законом прав и обязанностей по отношению к ребенку.

Как видим, социальный контроль за лицами, осуществляющими заботу о несовершеннолетних в силу своих родственных либо профессиональных отношений, вытекает из содержания международно-правовых норм.

Кроме того, все чаще в криминологической литературе исследуется не механизм социального отклонения, а механизм приверженности определенным правилам, изучаются не столько причины совершения преступлений, сколько причины воздержания от их совершения. При этом делается обоснованный, на наш взгляд, вывод о том, что наиболее надежным путем контроля преступности оказывается укрепление таких общественных институтов, как семья, школа, организация труда в условиях конкретного рабочего места.

К числу общих профилактических мероприятий по предотвращению сексуальных преступлений против несовершеннолетних принадлежат меры, направленные на выявление лиц, страдающих различными сексуальными заболеваниями, прежде всего, педофилией и эксгибиционизмом. Речь в данном случае идет об анализе материалов проверок, уголовных дел, протоколов о совершении административных правонарушений с целью выявления лиц с признаками таких заболеваний. Если по ст. ст. 134, 135 УК РФ возбуждено уголовное дело и проводится расследование, следователь должен принять меры к установлению не только психического состояния и вменяемости обвиняемого, но и особенностей его сексуальной сферы. Такие «сексологические экспертизы» получают распространение в зарубежной практике и, в целом, одобрительно воспринимаются отечественными специалистами.

В то же время основная нагрузка в деле выявления указанных лиц, безусловно, должна быть возложена на психологов и психиатров. Как

отмечалось ранее, все нарушения в области сексуальной сферы носят интимный характер. Сотни людей, страдающих сексуальными перверзиями, не обращаются к психологам и психиатрам, так как боятся позорящей огласки. В результате указанные отклонения усиливаются, что «подталкивает» таких лиц к совершению сексуальных преступлений. Излишнее администрирование в данном случае не принесет достаточного эффекта.

Необходимо шире практиковать анонимные меры оказания психолого-психиатрической помощи лицам, которые страдают педофилией либо эксгибиционизмом, и сами обратились в лечебные учреждения либо психологические службы. Информация об этих лицах должна сообщаться в правоохранительные органы лишь в тех случаях, когда, по мнению психологов и психиатров, они являются реальными «кандидатами» на совершение сексуальных преступлений, и их поведение не поддается устойчивой психокоррекции.

Кроме того, выявление таких лиц в случае, если они не совершили правонарушений, не должно влечь за собой каких-либо карательных санкций, и проводиться оно должно в условиях строгой конфиденциальности. Такое выявление необходимо, в первую очередь, для того, чтобы в дальнейшем проводить с такими лицами индивидуальную работу, применять меры индивидуальной профилактики. Основу таких мер должны составлять медико-психологические средства. Работники же правоохранительных органов должны в корректной форме предостеречь указанных лиц о недопустимости совершения правонарушений в области сексуальной сферы.

Особое внимание должно быть уделено выявлению лиц, страдающих сексуальными заболеваниями, среди работников воспитательных и образовательных учреждений. Вполне вероятно необходимость на законодательном уровне ввести обязательное тестирование опытными психологами и психиатрами всех педагогических работников, занимающихся воспитанием и обучением детей и подростков, независимо от того, принимается ли работник на постоянную или временную работу. К сожалению, судебная и следственная практика знает немало случаев, когда на работу с детьми беспрепятственно принимали лиц, страдающих подобного рода отклонениями.

В этой связи представляется весьма актуальным внесение изменений в Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» и Трудовой кодекс Российской Федерации в части ограничения на занятие

трудовой деятельностью в сфере образования, воспитания, развития несовершеннолетних, организации их отдыха и оздоровления, медицинского обеспечения, социальной защиты и социального обслуживания, в сфере детско-юношеского спорта, культуры и искусства с участием несовершеннолетних». Однако механизм реализации принятых законодательных норм до настоящего времени не разработан. Так, лицо, принимаемое на работу по вышеуказанной деятельности должно предъявить работодателю наряду с другими документами и справку о судимости и фактах уголовного преследования, в том числе и прекращенного, однако форма такой справки не утверждена Министерством внутренних дел России, в настоящее время действует только документ, утвердивший форму справки о наличии (отсутствии) у граждан судимости, которая выдается им по их заявлениям. Также предусмотрено ограничение по наличию заболеваний, но до настоящего времени Минздравсоцразвития России не утвердило указанный перечень заболеваний.

Список литературы

1. Сахаров А.Б. Социальная система предупреждения преступлений // Государство и право. – 2008. – № 11. – С.66.
2. Международный пакт о гражданских и политических правах, принят резолюцией 2200 А (XXI) Генеральной Ассамблеи от 16 декабря 1966 года — URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/pactpol.shtml (дата обращения: 10.04.14)
3. Конвенция о правах ребенка. Принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 года — URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/childcon.shtml (дата обращения: 10.04.14)
4. Мани Д. Судебная сексология: Серийные изнасилования и сладострастные убийства // Сексуальные преступники. – М., – 2002. – С. 12-22.

Павлова В. А.

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В ОБЛАСТИ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: налог, налогоплательщик, прибыль, налогообложение, законодательство.

Key words: tax, tax payer, profit, taxation, legislation.

Аннотация: в статье рассматриваются проблемные аспекты законодательства России и зарубежных стран в области двойного налогообложения. Российское правовое регулирование в этой сфере фрагментарно. Автор предпринимает попытку на основе сравнительно-правового анализа разработать рекомендации по совершенствованию налогового законодательства.

Abstract: In the paper, the problems of both Russian and foreign double taxation legislation are considered. Russian law regulation is of somewhat fragmentary feature. The author has attempted, on the basis of comparative legal analysis, to elaborate recommendations as for tax legislation enhancement.

В настоящее время наблюдается значительное увеличение трансграничной деятельности и капиталовложений, как со стороны субъектов предпринимательской деятельности, так и со стороны частных лиц, что представляет собой сложную задачу для налогового администрирования. Для того, чтобы неукоснительно следовать соблюдению налогового законодательства, правительства государств должны двигаться по пути более скоординированных действий и использовать соответствующую двустороннюю и многостороннюю нормативно-правовую базу, позволяющую прибегать к помощи государств-партнеров по соглашению с целью сбора налогов.

Одним из наиболее эффективных способов международного сотрудничества в сфере налогообложения является помощь в сборе налогов, который имеет важный предупредительный эффект, иногда превышающий пользу от задолженности по налогам, собранной с помощью другой страны.

Сложности возникают, когда налогоплательщик покидает юрисдикцию, не уладив вопросы по своим налоговым обязательствам, или не имеет активов в данной юрисдикции, которые могут служить способом уплаты долгов. Вследствие имеющихся пределов

юрисдикции в отношении полномочий налоговых администраций, налоговые органы не имеют возможности отстаивать свои права на имущество налогоплательщика, находящееся за рубежом. Таким образом, некоторые положения международных соглашений являются необходимыми для того, чтобы позволить налоговой администрации одного государства оказывать помощь в сборе налогов, которые должны быть уплачены в другом государстве.

Одним из потенциально эффективных способов международного сотрудничества в целях налогообложения является проведение одновременных налоговых проверок, что представляет собой процесс проведения аудита налогоплательщиков (налогоплательщика), в отношении которых(ого) оба государства имеют взаимную или относительную заинтересованность, осуществляемый двумя или более государствами одновременно и независимо друг от друга, каждое государство на своей территории, для последующего обмена необходимой информацией.

Как соблюдение законодательных требований и средств контроля, используемых налоговыми администрациями, так и одновременные налоговые проверки эффективны в случаях международного избежания и уклонения от налогообложения. Проверка может касаться как прямых, так и косвенных налогов. Одновременные налоговые проверки обеспечивают высокий уровень эффективности в отношении обмена информацией между налоговыми юрисдикциями.

Одновременная налоговая проверка может быть использована для определения правильности налоговых обязательств налогоплательщиков и облегчения процедуры обмена налоговой информацией в случаях, когда:

- предполагается использование налогоплательщиком очевидных приемов избежания налогообложения или схем, включающих средства в зависимости от формы сделки, контролируемых финансовых схем, манипуляций с ценами, распределение затрат;

- предполагается наличие незадекларированного дохода и использование схем уклонения от налогообложения, включая отмывание денежных средств, взятки, подкуп, незаконные платежи и т.д.;

- предполагается избежание налогообложения или схемы уклонения от налогообложения, включая использование низконалоговых юрисдикций;

- доход распределяется между налогоплательщиками в различных налоговых юрисдикциях или, в общих словах, используются приемы трансфертного ценообразования;

- применяются методы использования прибыли в специальных областях, таких, как всемирная торговля и новые финансовые инструменты.

Однако основной проблемой в данной области является недостаточный опыт государств в проведении данного мероприятия международного налогового контроля. Многие государства утверждают, что, несмотря на то, что одновременные налоговые проверки являются современным и эффективным правовым инструментом административного сотрудничества налоговых администраций, государства принимают в них участие крайне редко, например, не более пяти раз в год (например, Австралия, Бельгия, Канада, Дания, Ирландия, Нидерланды, Новая Зеландия, Польша, Великобритания, США и другие). Таким образом, такие страны, как Люксембург, Российская Федерация и многие другие не принимали участия в проведении одновременных налоговых проверок.

Так же, как и одновременные налоговые проверки, налоговые проверки за границей считаются эффективным инструментом контроля вследствие того, что полученная в их ходе информация является наиболее полезной и точной.

Данный вид административного сотрудничества в целях налогообложения сокращает соблюдение налогового бремени налогоплательщиками посредством того, что налоговые администрации работают совместно над вопросами в отношении одного и того же налогоплательщика или группы налогоплательщиков. Подобное сотрудничество сокращает количество расходов и существенно экономит время, что является плюсом, как для налогоплательщика, так и для налоговых администраций.

Препятствием для проведения налоговых проверок за границей является, во-первых, возможный отказ запрашиваемого государства предоставить возможность присутствовать иностранным аудиторам при проведении налоговой проверки в запрашиваемом государстве. Данный отказ может быть мотивирован как объективными причинами, о которых уже упоминалось выше, то есть такими, как: нарушение суверенитета, нарушение обычной административной процедуры, нарушение законодательства и иными, так и субъективным нежеланием допускать присутствие иностранных проверяющих при проведении налоговой проверки. Во-вторых, проведение подобного мероприятия является достаточно затратным и может применяться только в тех случаях, когда потенциальный доход в бюджет оценивается как значительный и в разы превышает затраты на проведение проверки.

Совместные налоговые проверки представляют собой новую форму скоординированных действий между государствами. Совместной налоговой проверкой считается мероприятие налогового контроля (налоговая проверка), проводимое одновременно двумя или более странами в отношении одного или нескольких налогоплательщиков, для получения полной картины в отношении трансграничной деятельности налогоплательщика.

Совместная налоговая проверка может быть назначена в случае, если:

1. Страны имеют общий или взаимодополняющий интерес в отношении одного или более взаимосвязанных налогоплательщиков;

2. С целью получения полной картины налоговых обязательств налогоплательщика в отношении отдельных сделок, когда проведение внутренней налоговой проверки является недостаточным.

Предметом проведения совместных налоговых проверок, зачастую, являются следующие вопросы: трансфертное ценообразование; определение места резидентства налогоплательщика или постоянного представительства; анализ схем, применяемых при агрессивном налоговом планировании, а также предприятий, деятельность которых осуществляется в низконалоговых юрисдикциях; налоговое мошенничество в отношении НДС; уголовное расследование.

Проведение совместной налоговой проверки может способствовать развитию следующих положительных факторов: развитию сотрудничества между налоговыми органами и налогоплательщиками; соблюдению требований законодательства интернациональными компаниями; более эффективному управлению налоговыми вопросами в режиме реального времени; увеличению эффективности работы налоговых органов; осуществлению борьбы с уклонением от уплаты налогов и избежанию двойного налогообложения.

Основными преимуществами проведения совместных налоговых проверок являются, во-первых, обмен знаниями и опытом между налоговыми администрациями по сложным налоговым вопросам, таким, например, как агрессивное налоговое планирование. Во-вторых, совместные налоговые проверки могут быть использованы в качестве борьбы с международным уклонением от налогообложения.

Совместные налоговые проверки являются своевременным ответом налоговых администраций на проблемы уклонения от налогообложения, а также двойного налогообложения. Тем не менее, проведение данного вида международного налогового контроля нельзя назвать крайне эффективным, именно ввиду отсутствия у государств опыта в данном вопросе.

Подводя итоги, можно сделать следующие выводы: государства имеют и должны развивать опыт проведения одновременных проверок, совместных проверок, налоговых проверок за границей и совместно разрешать трансграничные вопросы, возникающие в области налогообложения, в частности избежания двойного налогообложения и борьбы с уклонением от уплаты налогов. Все имеющиеся вопросы в данной области могут быть решены посредством тщательного планирования и открытой коммуникации между государствами.

Список литературы

1. Еремин С.Г. К вопросу о двухсторонних и многосторонних соглашениях об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество // *Российская юстиция*. - 2012.- № 6. - С. 19 - 22.
2. Кастанова Е.Д. Международно-правовые инструменты сотрудничества налоговых администраций с целью устранения двойного налогообложения и борьбы с уклонением от уплаты налогов // *Актуальные проблемы российского права*. - 2013. - № 7. - С. 816 - 822.
3. Падейский Н.А. Двойное обложение как международная финансово-правовая проблема // *Публично-правовые исследования (электронный журнал)*. - 2013. - № 3.- С. 13 - 36.

Филонов Г.А.

ТЕРРОРИЗМ И УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: Реформы, общественная безопасность, терроризм, социальные конфликты, ответственность.

Keywords: Reform, public safety, terrorism, social conflicts, responsibility.

Аннотация: В статье отражены проблемы мирового сообщества, это терроризм, разделяемый на государственный, внутренний и международный. Принимаемые меры по ужесточению ответственности за преступления террористической направленности.

Abstract: the article reflects the problems of the world community, it is terrorism, divided into public, private, domestic and international. The measures on toughening responsibility for crimes of a terrorist orientation.

Для современной России характерны четкие определения между человеком и государством, из которых складывается его правовой статус, основные права и свободы, личные политические, социальные, экономические, культурные. Они включают в себя право на жизнь, жилища, свободные передвижения и выбор места жительства, свободу совести, свободу мысли и слова, судебную защиту своих прав.

Гарантии защиты человека и гражданина должно обеспечить от различного рода угроз государство реально, а не декларативно. Происходящие в стране реформы приводят, несомненно, к позитивным явлениям в жизни наших граждан. Вместе с этим, возникают новые типы межличностных групповых общественных противоречий, социальные конфликты развиваются с различного рода опасностями и угрозы для человека и обществ. Прежде всего, это преступность, и одна из самых опасных ее форм – терроризм, создающий в обществе страх и ужас за себя, своих близких, неуверенность в завтрашнем дне. Терроризм, в соответствии, с ФЗ законом от 6 марта 2006 г. № 35 ФЗ «О противодействии терроризма» – это идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и (или) иными формами противоправных насильственных действий.

«Терроризм есть совершение взрыва, поджога или иных действий, создающих опасность гибели людей, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных общественно опасных последствий, если эти действия совершены в целях нарушения общественной безопасности, устрашения населения либо оказания воздействия на принятие решений органами власти, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях.» ч.1 ст.205 УК РФ.

Итак, как мы видим, терроризм - многообъектное преступление.

Он предполагает наличие специальной цели устрашения населения и давления на органы власти путем применения крайних мер насилия либо угрозы применения таких мер для достижения нужных преступникам результатов (дезорганизация работы органов власти, получение уступок со стороны власти и т.д.).

Объектом преступления является общественная безопасность в широком смысле этого слова. Своим устрашающим воздействием терроризм обращен либо к широкому и, как правило, неопределённому кругу граждан, порой населению целых городов и административных районов, либо к конкретным должностным лицам и органам власти,

наделённым правом принимать организационно-управленческие решения.

Дополнительными объектами могут быть собственность, жизнь, здоровье граждан, их имущественные и политические интересы и т.п.

Также терроризм можно условно разделить на государственный, внутренний и международный.

Государственный терроризм - использование государственными органами террористических методов для достижения своих целей.

Внутренний терроризм - террористическая деятельность внутри государства с политической и уголовной окраской.

Международный терроризм наиболее масштабная и опасная составляющая. Обладая разветвленной сетью, мощной экономической составляющей и высоким уровнем организации, международные террористические организации в последние годы стали грозными и полномочными участниками международных отношений, полноценными сетевыми авторами, с которыми вынуждены считаться даже мощные независимые государства. Именно транснациональный терроризм представляет на данный момент наибольшую опасность для мира.

Терроризм – угроза, против которой не найдены конкретные механизмы противодействия. В России, несмотря на колоссальные усилия, не удается остановить развитие терроризма. Как один из примеров совершения 3-х террористических актов, в г. Волгограде в 2013 г, где погибли, и пострадали мирные граждане. Не прекращаются террористические акты и на Северном Кавказе. Эскалация криминального насилия в виде терроризма – одна из острейших проблем, вызывающая тревогу мирового сообщества. Наибольшее количество террористических актов в последнее время совершается в Сирии, Ираке, Ливии, Афганистане.

Для того, чтобы вести эффективную борьбу с терроризмом, надо не только найти его корни и изучить питательную среду, но и определить соответствующие формы насилия. После серии терактов в Волгограде в 2013 г. правоохранные органы незамедлительно приступили к поиску, ликвидации исполнителей и организаторов терактов. Общество и законодательная власть в РФ решили ужесточить законодательство о противодействии терроризму.

На рассмотрение Госдумы был внесен законопроект, предусматривающий внесение в УК РФ изменений с целью усиления уголовной ответственности для лиц, совершивших некоторые преступления террористической направленности, а также введения такой ответственности для их близких родственников. Документ

подготовлен депутатом нижней палаты парламента Романом Худяковым.

Законопроектом предлагается усилить уголовную ответственность за совершение следующих преступлений:

- террористический акт (ст. 205 УК РФ);
- содействие террористической деятельности (ст. 205.1 УК РФ);
- публичные призывы к осуществлению террористической деятельности или публичное оправдание терроризма (ст. 205.2 УК РФ);
- прохождения обучения в целях осуществления террористической деятельности (ст. 205.3 УК РФ);
- организация террористического сообщества и участие в нем (ст. 205.4 УК РФ);
- организация деятельности террористической организации и участие в деятельности такой организации (ст. 205.5 УК РФ);
- захват заложника (ст. 206 УК РФ).

Срок лишения свободы за названные преступления планируется увеличить, установив его длительность от 15 до 25 лет.

Законопроектом предусмотрены и новые виды наказаний в качестве дополнительных к названным выше: арест банковских счетов, конфискация имущества и запрет на пересечение государственной границы России без соответствующего разрешения.

Кроме того, документ вводит в УК РФ новую статью, предусматривающую уголовную ответственность близких родственников террориста, если будет доказано их взаимодействие с ним в течение года. В этом случае члену семьи назначается наказание в виде конфискации имущества и ареста банковского счета с последующим изъятием денежных средств и направлением их пострадавшим от терактов, бессрочного лишения права на свободное пересечение границ РФ, а также лишения специальных, воинских и почетных званий, классовых чинов и государственных наград.

При этом документом предусмотрено, что близкие родственники террориста могут быть освобождены от уголовной ответственности в случае, если они сообщили органам власти о готовящемся преступлении, либо о подозрении в приготовлении к его совершению за три месяца.

Наконец, законопроект предлагает признать утратившими силу положения УК РФ, позволяющие избежать наказания в виде пожизненного заключения и смертной казни женщинам. Автор документа отмечает: сегодня огромное количество женщин-

террористов, именуемых "черные вдовы", совершают преступления, не вызывая к себе даже подозрений.

Изменения в уголовный кодекс РФ с целью усиления уголовной ответственности для лиц совершивших преступления террористической направленности представляет собой значительный шаг вперед в деле более эффективного использования уголовного закона в борьбе со столь опасными преступлениями.

Список литературы:

1. Конституция РФ. [Электронный ресурс]: Принята 12.12.93. // Консультант Плюс. - 2015г.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ // Консультант Плюс. - 2015г.
3. Указ Президента Российской Федерации «О стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» [Электронный ресурс]: от 12.05.2009 // Консультант Плюс. - 2015г.
4. Федеральный закон «О противодействии терроризму» [Электронный ресурс]: от 6.03.2006 // Консультант Плюс. - 2015г.
5. Борьба с терроризмом. Нормативные и международно-правовые акты с комментариями. - Под ред. В.П. Емельянова. - М.: Мир, 2004. - 520 с.
6. Варфоломеев А., Грачев С., Колобов А. и др. Терроризм и контртерроризм в современном мире / А. Варфоломеев. - М.: Экслит, 2003. - 480 с.

Фомичев А.Ю., Гапонов О.И.

**ВЛИЯНИЕ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ НА
СОВЕТСКОЕ ОБЩЕСТВО, ВЛАСТЬ, СИСТЕМУ**

Орловский юридический институт МВД России имени

В.В.Лукьянова,

Воронежский экономико-правовой институт

Ключевые слова: Великая Отечественная война, советское общество, власть, система, победа.

Key words: Great Patriotic war, Soviet society, power, system, win.
Аннотация: В статье анализируется роль ВКП (б) в победе над фашистской Германией, место и роль института военных комиссаров. Вместе с тем, проанализировано какой ценой для советского народа, достигнута победа.

Abstract: the article analyzes the role of the CPSU (b) in the victory over Nazi Germany, a place and a role of the Institute of Voennykh commissioners. However, analyzed what the cost to the Soviet people achieved victory.

Общеизвестен тезис о ВКП(б), как о воюющей партии. Действительно, 80% ее членов состояли в рядах вооруженных сил, партизанских отрядах или вели подпольную борьбу в тылу врага. Три миллиона коммунистов (каждый второй) погибли в борьбе с фашизмом. Однако, вплоть до сегодняшних дней, фактически нет научного анализа партийного руководства партизанским движением, подпольными организациями. Возглавляемое коммунистами сопротивление на оккупированной территории было действительно массовым и героическим, но наказание за действия партизан, как правило, несло мирное население - старики, женщины, дети. Списывать тысячи их жизней на издержки войны, не только безнравственно, но и преступно.

С июня 1941 г. в армии действовал институт военных комиссаров, которым давались широкие полномочия. Однако вчерашние парторги и секретари парторганизаций, одевшие форму со шпалами и ромбами наравне с кадровыми командирами, начали руководить войсками. Их некомпетентность в военном деле еще более усилила неразбериху в начальном периоде войны, а сумасбродные решения, патологическая подозрительность и доноительство влекли тяжкие последствия. Многие командиры и генералы явились жертвами той обстановки. Не сразу, но и Сталин понял, что пресловутый институт Комиссаров победы ему не принесет, что эффективно управлять войсками может лишь командный состав на основе единоначалия. Это обстоятельство вынудило его в труднейший период войны летом 1942 года ликвидировать институт политкомиссаров.

Но огромное количество партфункционеров не желало расставаться с "авангардной ролью" и идти в атаку наравне с солдатами. Это понимал и Сталин, введя новый институт заместителей командиров по политической части. Став специалистами по организации и пропаганде, партийные руководители (наравне с военными) преуспели в этом. В безоглядной требовательности, нередко доходящей до слепой жестокости, кроется одна из главных причин наших невиданных в истории потерь. Только смерть бойца или гибель соединения могли стать уважительной причиной невыполнения спущенного сверху приказа, далеко не всегда обеспеченного хотя бы элементарной целесообразностью. История войны знает сотни

примеров, когда командиры начинали заведомо безнадежную операцию с полной уверенностью в ее гибельном исходе. Если на первом этапе войны такую политику можно было объяснить стремлением любой ценой остановить противника, то в завершающий период наглядно проявилась суть античеловеческой сталинской системы. Десятки тысяч солдат погибли, стремясь выполнить приказ о взятии Киева к 7 ноября 1943 года, а чего стоило стремление завершить разгром Германии к первомайским праздникам 1945 года!

Усиление внимания партийного руководства к экономике сыграло важную роль в том, что народное хозяйство СССР преодолело трудности военной перестройки, но, вместе с этим, административно-командная система получила мощный импульс для своего развития.

Огромные полномочия по управлению народным хозяйством порождали наихудшие методы партийного руководства экономикой: субъективизм, волонтеризм, формализм и кампанейщину. Стремление выполнить план любой ценой, не считаясь с затратами ресурсов, физических и душевных сил людей, далеко не всегда вызывалось объективной необходимостью. Пренебрежение к человеку окончательно превратилось в норму жизни.

Поощрение многочисленных движений, инициатив и починов, стремление широко развернуть социалистическое соревнование для раскрытия величайших творческих возможностей советской экономики вели к пропагандированию голого энтузиазма, не подкрепленного материальной заинтересованностью. Это создавало картину интенсивной и эффективной деятельности трудящихся, принижало роль специалистов: инженеров, ученых. Обстановка страха, царившая в стране, произвол и репрессии поддерживали миф о преимуществах социалистической экономики.

Выиграть экономическое противоборство с Германией помогла не только мобилизация всех сил и средств. Согласно "Акту содействия обороне США" (ленд-лиз) Советский Союз, получая значительную помощь из-за океана. Только одних автомобилей поступило в Красную Армию более 400 тысяч, 2,5 млн. тонн нефти, 15 млн. пар обуви, 4.3 млн. тонн продовольствия. Стоимость помощи по ленд-лизу составила около 11 млрд. долларов. Американская помощь, особенно в начальный период войны, сыграла большую роль в оснащении армии и перестройке экономики СССР на военный лад.

Дорогой ценой платил советский народ за политику сталинского правительства. За время войны в Красной Армии служило около 31 млн. человек сорока возрастов. На оккупированной территории оказалось около 69 млн. человек. Удельный вес женщин в

промышленности достигал в 1942 года 53 %, а молодежи в возрасте до 18 лет - 15 %.

Во время войны ухудшился режим содержания заключенных в системе ГУЛАГа, значительная часть которых была занята на обеспечении нужд обороны. В систему ГУЛАГа стали поступать новые категории осужденных: побывавшие в окружении и в плену военнослужащие, угнанные на работу в Германию советские граждане. Особенно этот процесс усилился после достаточного укомплектования действующей армии в середине войны и освобождения больших территорий из-под оккупации. В середине 1944 года в учреждениях ГУЛАГа содержалось 1,4 млн. заключенных.

С расширением активных военных действий увеличились льготы военнослужащих. Создание новых воинских формирований способствовало быстрому продвижению офицеров по служебной лестнице. Система материально-бытового снабжения увеличила социальную дистанцию между солдатом и офицером, а также между отдельными категориями офицеров. Увеличение окладов офицерам-фронтовикам, плата за ордена, система аттестатов для семей офицерского корпуса усилили социальную стратификацию общества. Введение в начале 1943 г. погон в армии придало этому процессу внешнее оформление.

Процесс расслоения вел не только по пути увеличения социальных льгот части категорий военнослужащих, но и по пути увеличения бесправия других категорий людей. Это касалось введения института штрафбатов и распределения ролей между привилегированными и непривилегированными воинскими соединениями при организации боевого порядка войск.

Социальная стратификация наблюдалась и в партии. Номенклатура, переводившаяся в состав военных советов, автоматически получала высокие воинские звания вместе с соответствующими привилегиями в виде бесплатной формы, личного оружия, охраны и т.д. Директора крупных заводов и транспортных предприятий также получали высокие офицерские звания с платой за них, другие льготы.

Гегемонистские устремления, как гитлеровского правительства, так и сталинского, встречали справедливый отпор со стороны народов, подвергшихся агрессии. В странах, оккупированных Германией, развернулось мощное движение сопротивления. Ряд эмигрантских правительств (Польша, Чехословакия и др.) имели на захваченных территориях воинские формирования. Параллельно со стихийным антифашистским движением существовало и коминтерновское движение в оккупированных странах. Оно направлялось и

поддерживалось Москвой и самостоятельной роли не имело. Распуск Коминтерна в 1943 г. преследовал цель соединить антифашистское и коминтерновское движения, показать самостоятельность национальных секций Коминтерна. На деле зависимость секций Коминтерна от сталинского руководства сохранилась. На территории СССР создавались национальные воинские формирования, которые Сталин стремился, укрепив в ходе боевых действий, в дальнейшем использовать в целях установления марионеточных просоветских режимов.

9 мая 1945 г. победоносно завершилась война советского народа против фашистской Германии. Эта победа была обеспечена тем, что советские люди защищали не систему, а свою Родину, свою независимость, свои ценности. Они надеялись, что после войны жизнь станет лучше, дышать будет свободнее.

КОЛЛЕКТИВ АВТОРОВ

Абдыкеева Ш.С. - соискатель, преподаватель кафедры «Защита чрезвычайных ситуации» Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б. Ельцина, Кыргызстан

Адамчук И.А., канд. экон. наук, доцент АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Старый Оскол, Россия

Артеменко В.Б., канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой «Финансы и кредит» АНОО ВПО «Институт менеджмента, маркетинга и финансов», г. Воронеж, Россия

Ахмедов А.Э., канд. экон. наук, зав кафедрой экономики, финансов и учета АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Афиногенова И.Н. канд.хим.наук, доц. кафедрой экономики, финансов и учета АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Балтабаев А.Г. – канд. экон. наук, доцент, заместитель директора по учебной и организационной работе Кызылкийского института технологии, экономики и права, г. Кызыл-Кия, Кыргызстан

Бондарева Ю.М., студентка АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Старый Оскол, Россия

Борискова И.В., канд. юрид. наук, доцент кафедры государственно-правовых дисциплин АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Борубаева Г.Н., зав. кафедрой экономики Кызылкийского института технологии, экономики и права, г. Кызыл-Кия, Кыргызстан

Брянцева Л.В., докт. экон. наук, профессор, заведующий кафедрой налогов и налогообложения ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный аграрный университет им. Императора Петра I», г. Воронеж, Россия

Гапонов О.И., канд. юрид. наук, доцент АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Орел, Россия

Гребенкина Е.А., студентка гр. БМН-131 направления «Менеджмент» филиала АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт» в г. Старый Оскол

Гура Г.М., старший преподаватель кафедры гражданско – трудового права и кафедры государственно-правовых дисциплин филиала АНОО ВПО «Воронежский экономико- правовой институт», г. Россошь, Россия

Гязов А.Т., канд. экон. наук, доцент, начальник учебно-информационного департамента Кызылкийского института технологии, экономики и права, г. Кызыл-Кия, Кыргызстан

Жильников А.Ю., канд. экон. наук, доцент кафедры менеджмента филиала АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт» в г. Старый Оскол

Зулпуев А.М., докт.тех.наук, профессор, директор Кызылкийского института технологии, экономики и права, г. Кызыл-Кия, Кыргызстан

Иванов В.Н., канд.технич.наук, доцент кафедры прикладной информатики и математики АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г.Россошь, Россия

Илюхина И.Б., канд. экон. наук, доцент кафедры экономики Орловского филиала Финансового университета при Правительстве РФ, г. Орел, Россия

Кабанов В.Н., докт. экон. наук, профессор кафедры менеджмента АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Старый Оскол, Россия

Кадацких И.Ю., канд. псих. наук, доцент кафедры психологии филиала АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт» в г. Старый Оскол

Кривенда Е.А., ассистент АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Россошь, Россия

Ксенова Е.В., аспирант Харьковского национального аграрного университета им. В.В. Докучаева, г. Харьков, Украина

Лукьяненко Ю.В., канд. ист. наук, доцент кафедры теории и истории государства и права АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Магомедов Р.М., канд.пед. наук, доцент кафедры информационных технологий ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве РФ», г. Москва, Россия

Марченкова И.Н., канд. экон. наук, доцент кафедры экономики, финансов и учета АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Старый Оскол, Россия

Мачульская И.А., м.н.с. ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

Машин В.Н., канд. пед. наук, доцент ВУНЦ ВВС «ВВА им. проф. Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина», г. Воронеж, Россия

Мычка С.Ю., ст.преподаватель кафедры менеджмента АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Насиров М.Т., ст.преподаватель, декан факультета «ИТП» Кызылкийского института технологии, экономики и права, г. Кызыл-Кия, Кыргызстан

Нестеренко С.С., студентка гр. БПС-121 направления «Психология» филиала АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт» в г. Старый Оскол

Никонова Ю.С., студентка АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Россошь, Россия

Ниматулаев М.М., докт. пед. наук, профессор кафедры информатики и программирования ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве РФ», г. Москва, Россия

Нуждин Р.В., канд.экон. наук, доцент ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный университет инженерных технологий, г. Воронеж, Россия

Ордобаев Б.С. - кандидат технических наук, доцент., зав. кафедрой «Защита чрезвычайных ситуаций» Кыргызско-Российского Славянского университета им. Б.Ельцина, Кыргызстан

Павлов Р.Г., преподаватель АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», адвокат Воронежской областной коллегии адвокатов, г. Воронеж, Россия

Павлова В.А., ассистент кафедры государственно-правовых дисциплин АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Старый Оскол, Россия

Полозова А.Н., докт. экон. наук, профессор кафедры экономической теории и бухгалтерского учета Института менеджмента, маркетинга и финансов, г. Воронеж, Россия

Полухина О.П., старший преподаватель каф. психологии АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Полянская Н.В., старший преподаватель каф. гражданского и трудового права АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Примов Э.Б., докт. экон. наук, профессор, лауреат государственной премии Кыргызской Республики, Кызылкийский институт технологии, экономики и права, г. Кызыл-Кия, Кыргызстан

Руднева Е.О., старший лаборант кафедры электроники, телекоммуникаций и компьютерных технологий ФГБОУ ВПО «Липецкий государственный педагогический университет», г. Липецк, Россия

Рябова Н.В., специалист Центра продаж и сервиса ОАО «Ростелеком», г. Старый Оскол, Россия

Самохвал В.Г. старший преподаватель кафедры уголовно-правовых дисциплин АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Россошь, Россия

Смирнов С.Б., докт. тех.наук, профессор кафедры строительной механики Московского государственного строительного университета им. В.В. Куйбышева, г. Москва, Россия

Смольянинова И.В., канд.экон.наук, доцент, проректор по научно-исследовательской работе АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Сотникова М., студентка АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Россошь, Россия

Сурхаев М.А., докт. пед. наук, профессор кафедры информационных и коммуникационных технологий ФГБОУ ВПО «Дагестанский государственный педагогический университет», г. Махачкала, Россия

Убайдуллаев М.Б., канд.экон.наук, доцент Ошского государственного университета, г. Ош, Кыргызстан

Фаустова К.И., старший преподаватель АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Старый Оскол, Россия

Филонов Г.А., к.с.н., доцент кафедры гражданского и трудового права АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Орел, Россия

Фомичев А.Ю., канд. юрид. наук, доцент Орловского юридического института МВД России имени В.В.Лукиянова, г. Орел, Россия

Чурикова Н.Н., преподаватель кафедры среднего профессионального образования АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

Харичкова Л.И., ассистент кафедры экономической теории и анализа Стерлитамакского филиала Башкирского Государственного Университета, г. Стерлитамак, Республика Башкортостан, Россия.

Шаталов М.А., канд. экон. наук, начальник научно-исследовательского отдела АНОО ВПО «Воронежский экономико-правовой институт», г. Воронеж, Россия

ТРЕБОВАНИЯ

к содержанию и оформлению статей, направляемых для публикации в журнале «Территория науки»

Процент собственного текста при проверке на антиплагиат – не менее 60%.

Текстовый редактор - Microsoft Word 2003.

Формат текста – А5.

Объем публикации 5-7 страниц.

Шрифт - Times New Roman.

Размер шрифта - 10.

Поля - зеркальные: верхнее 2 см., нижнее - 2 см., внутри - 2 см., снаружи - 2 см.

Межстрочный интервал - 1.

Абзацный отступ – 0,5.

Ориентация - книжная, без простановки страниц, без переносов, без постраничных сносок.

Редактор формул - пакет Microsoft Office 2003.

Графики, таблицы, рисунки – черно-белые, без цветной заливки, допускается штриховка.

Фамилия, имя, отчество автора - выравнивание по центру, прописными буквами. Жирным шрифтом.

Название статьи - по центру, без отступа, прописными заглавными буквами, жирным шрифтом.

Полное название представляемой организации (вуза) – курсивом, строчными буквами, выравнивание по центру.

Ключевые слова – на русском и английском языке (3-5 слов).

Аннотация – на русском и английском языке (15-30 слов).

Текст статьи – выравнивание по ширине.

Список литературы - обязательно размещается в конце статьи и включает в соответствии с ГОСТом не более 5 библиографических описаний. Выравнивание по ширине страницы. Одинарный интервал.

Подстрочные сноски не допускаются.

ТЕРРИТОРИЯ НАУКИ

МУЛЬТИДИСЦИПЛИНАРНЫЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Подписано в печать 20.06.2015 г.
Формат 60 x 84/16. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. Тираж 100 экз. Заказ №

Отпечатано в типографии
Воронежский ЦНТИ филиал ФГУ «Объединение «Росинформресурс»
Минэнерго России
394730, г. Воронеж, пр. Революции, 30